

© Т.В. ПОГОДАЕВА

Тюменский государственный университет  
taisyarogodaeva@gmail.com

УДК 330.341

**ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА ЭКСПОРТА В РОССИИ:  
НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ В УСЛОВИЯХ ВТО-РЕГУЛИРОВАНИЯ**

**GOVERNMENT SUPPORT FOR EXPORT IN RUSSIA:  
PERSPECTIVES IN THE CONTEXT OF THE WTO REGULATION**

*АННОТАЦИЯ.* В статье рассмотрены последствия присоединения России к ВТО для отечественных экспортеров. Систематизированы меры государственной поддержки экспорта в соответствии с нормами и правилами ВТО. Компаративный анализ объема государственной финансовой поддержки экспорта свидетельствует о несопоставимо низком уровне средств, используемых на указанные цели. Проведен анализ инструментов и мер государственной финансовой поддержки экспорта в России, в частности, экспортное кредитование, экспортное финансирование и страхование, определено их соответствие нормам и правилам ВТО. Сформулирован вывод о том, что система государственной поддержки экспорта в России значительно уступает зарубежным аналогам по масштабам и эффективности. Также необходимо продолжение работы по приведению системы государственной финансовой поддержки экспорта к нормам и правилам ВТО. В работе определены перспективные направления развития системы государственной поддержки экспорта в России. Исследование может выступать основой для совершенствования государственной поддержки экспорта в России как важного фактора эффективной интеграции в мировую экономическую систему за счет повышения конкурентоспособности национальной промышленности.

*SUMMARY.* The article describes the consequences of Russia's accession to the WTO for domestic exporters and systematizes the measures of government support for export based on the rules and regulations of the WTO. The comparative analysis shows that the government export support in terms of funds used for these purposes is rather little. The author undertakes the analysis of tools and measures of government financial export support such as export crediting, export financing and insurance in Russia, as well as considers their compliance with the WTO standards and rules. The author concludes that the system of state export support in Russia is less efficient than in other countries and it needs more modifications to fully comply with the WTO rules and regulations. The paper identifies the perspective areas of development for the system of state export support in Russia. The study can serve as a basis for improvement of this system which is an important factor to facilitate the integration of Russia into the world economic system by increasing the competitiveness of the national economy.

*КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА. Финансовые и нефинансовые инструменты государственной поддержки экспорта*

*KEY WORDS. Financial and not-financial instruments of government export support.*

Россия присоединилась к ВТО в 2012 году, но до сих пор в экономических кругах не утихают споры относительно оценок возможных выгод и потерь. Так, по расчетам Всемирного банка, членство России в ВТО в течение первых трех лет принесет стране около 3,3% ВВП. Однако в Институте народнохозяйственного прогнозирования РАН считают, что Россия ежегодно будет терять 7,2 млрд долл. (или 1% ВВП), большая часть потерь придется на агропромышленный комплекс [1]. Большинство экспертов сходится во мнении, что эффект от присоединения России к ВТО будет отмечен бизнесом и экономикой в целом не ранее, чем через три-пять лет. В этих условиях данный вопрос продолжает прочно оставаться на повестке дня.

Присоединение России к ВТО обеспечивает стабильность доступа к экспортным рынкам, обязывая страны применять к российским товарам и услугам набор единых правил, содержащихся в различных соглашениях, что, безусловно, формирует ряд преимуществ для экспортеров. По официальным данным, до вступления в ВТО Россия входила в десятку наиболее дискриминируемых стран, в отношении которых применяются ограничительные меры. Присоединение России к ВТО позволило автоматически устранить ряд ограничений, препятствующих доступу российских товаров на внешние рынки, в частности, квотирование импорта российских сталепродуктов (ЕС), квотировании импорта алкогольной продукции (Киргизия), специальные меры в отношении импорта плоского стекла (Турция), спутниковых и страховых услуг и др. Благодаря усилиям Минэкономразвития в 2012-2013 гг. прекратили свое действие меры, препятствующие доступу российских товаров на зарубежные рынки (по экспертным оценкам сумма предотвращенного ущерба составила более 1 150 млн долл. США [2]).

Кроме того, членство России в ВТО позволяет использовать набор инструментов данной организации, в том числе антидемпинговые расследования ВТО, для устранения негативных проявлений торговой политики зарубежных стран, затрудняющих доступ российских товаров на международные рынки. Примером может служить иск к ЕС относительно пакета энергокорректировок при проведении антидемпинговых расследований. В настоящее время рассматривается возможность запуска процедуры защиты интересов российских производителей против ограничений третьего энергопакета Евросоюза, квотирования поставок сельхозпродукции, тарифной политики в отношении железнодорожных перевозок через территорию ряда стран ЕС [3].

Положительным последствием процесса присоединения является возможность России в качестве наблюдателя принимать участие в торговых спорах и отстаивать в них национальные интересы. В настоящий момент наибольшее значение с коммерческой точки зрения имеет участие в процедуре урегулирования следующих споров, находящихся на рассмотрении в Центре по урегулированию споров ВТО:

— между Норвегией, Канадой и ЕС в отношении введения запрета на импорт в ЕС продуктов из тюленей,

— между ЕС и США по мерам программы поддержки гражданской авиатехники,

— между ЕС, Японией и Китаем в отношении экспорта редкоземельных металлов.

Остроту и значимость проблеме поддержки экспорта придает также тот факт, что присоединение России к ВТО совпало со сложным периодом в мировой экономике, который характеризуется низкими темпами роста и нестабильностью финансовых рынков. Неблагоприятная динамика экспорта определяется мировой конъюнктурой и падением средних контрактных цен при отсутствии (в 2012 г.) или незначительном (в 2013 г.) росте физических объемов экспорта. По данным МВФ в еврозоне, которая является основным рынком сбыта для российского сырьевого экспорта, объем ВВП в 2013 г. сократился на 0,4%, в 2012 — на 0,6%. За первое полугодие 2013 года российский экспорт составил \$252,5 млрд., уменьшившись по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 3,8%, как из-за сокращения физических объемов вывоза сырья, так и за счет снижения средних экспортных цен. Цены на сырую нефть по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. упали на 4,9%. Практически на все другие сырьевые товары российского экспорта, в первую очередь на металлы, зафиксировано более значительное падение цен — от 7 до 14% [4].

Присоединение России к ВТО, по логике, упростило доступ российских экспортных товаров на зарубежные рынки. Но перед страной стоит амбициозная задача — расширение присутствия российских экспортеров на мировом рынке на основе укрепления их международных конкурентных позиций, увеличения в структуре экспорта объема продукции с высокой добавленной стоимостью, что, несомненно, приведет к повышению конкурентоспособности национальной экономики. В этих условиях особую важность приобретает необходимость формирования эффективной системы поддержки экспорта в соответствии с нормами и правилами ВТО.

Вопросы по поддержке экспорта в рамках ВТО регулируются главным образом соглашением по субсидиям и компенсационным мерам и соглашением по сельскому хозяйству. Система государственной поддержки экспорта включает две группы мер — финансовой и нефинансовой поддержки экспорта. Финансовые меры, по сути, сводятся к обеспечению или облегчению доступа к финансовым ресурсам, улучшению условий финансирования. В соответствии с правилами ВТО предоставление промышленных субсидий, увязанных с результатами экспорта, запрещено. Однако правила ВТО разрешают предоставлять субсидии экспортерам через государственную поддержку экспортных кредитов путем субсидирования ставки кредитования, предоставления государственных гарантий или страхования на условиях, соответствующих положениям Договора о сотрудничестве и развитии (ДОЭК ОЭСР). При этом такая государственная поддержка должна осуществляться на условиях, максимально близких к рыночным.

Нефинансовая поддержка экспортеров включает меры по содействию экспорту (информационно-консультационное обеспечение государством компаний-экспортеров, поддержка их участия в торговых выставках и ярмарках, создание положительного имиджа страны на международных рынках и др.) и торгово-

политические меры (деятельность в международных организациях и экономическая дипломатия).

Анализ государственной поддержки экспорта свидетельствует о широком использовании группы финансовых мер как развитыми, так и развивающимися странами. В условиях мирового финансового кризиса и последующей нестабильности мировой экономики практически все страны разработали программы мер по стимулированию экспорта и расширили спектр инструментов поддержки. Так, по данным Экспортно-импортного банка США, в 2012 г. объем государственной финансовой поддержки экспорта\* в странах ОЭСР достиг максимума и составил 119,6 млрд долл., превысив показатель предыдущего года на 10%. Рост объемов финансовой поддержки экспорта во многом связан с мировым финансовым кризисом и его последствиями. В 2013 г. отмечено снижение объемов финансирования экспорта практически на 20% (97,9 млрд долл.), наибольший вклад в данную динамику внесли США и Южная Корея. Основной причиной указанного снижения стало сворачивание программ поддержки бизнеса, запущенных в посткризисный период (табл. 1).

Несмотря на лидерство развитых стран по объемам финансовой поддержки экспорта, первое место на протяжении последних лет уверенно занимает Китай, где объемы финансовых средств на поддержку национальных экспортеров на порядок превышают показатели стран ОЭСР. Значительный интерес к данной группе мер проявляют также Индия и Бразилия. Рост объемов государственной финансовой поддержки экспорта в странах БРИК в 2013 г. составил 10%. Позиция России — 0,7 млрд. долл. — свидетельствует о несопоставимо низком объеме средств, используемых на государственную финансовую поддержку экспорта.

Таблица 1

**Объемы средне- и долгосрочного государственной финансовой поддержки экспорта в странах мира, млрд долл.**

Страна	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
Китай	н/д	24,0	40,4	31,1	36,0	42,2	45,5
США	8,2	11,0	17,0	13,0	21,4	31,3	14,5
Германия	8,9	10,8	12,9	22,5	16,7	21,6	22,6
Франция	10,1	8,6	17,6	17,4	15,9	13,0	9,5
Индия	8,4	8,8	4,5	5,4	6,2	5,3	5,1
Италия	3,5	7,6	8,2	5,8	8,0	5,2	5,4
Япония	1,8	1,5	2,7	4,9	5,9	3,9	2,1
Великобритания	1,6	2,7	3,4	4,1	4,2	2,9	3,9
Бразилия	0,6	0,2	6,1	3,5	4,8	2,7	4,1

*Источник: составлено автором по данным [5]*

Система финансовых мер государственной поддержки экспорта в России включает экспортное кредитование, в том числе кредитование иностранных покупателей, страхование экспортных кредитов, возмещение процентных ставок

\* Согласно подходу Экспортно-импортного банка США, к мерам государственной финансовой поддержки экспорта относится прямое кредитование, государственные гарантии и страхование экспорта.

по кредитам, государственные гарантии, финансовая поддержка малого и среднего бизнеса. Координатором деятельности по финансовой поддержке экспорта в России является Внешэкономбанк, в число функций которого входит предоставление традиционных финансовых продуктов национальным экспортерам и иностранным покупателям продукции российских производителей, в том числе экспортное и предэкспортное финансирование.

Присоединение Российской Федерации к ВТО потребовало пересмотра ряда инструментов финансовой поддержки экспорта. В соответствии с нормами ВТО запрещается предоставление субсидий, увязанных (по закону или фактически) в качестве единственного или одного из нескольких условий с результатами экспорта. В этой связи был трансформирован механизм возмещения российским экспортерам части процентных ставок по экспортным кредитам в субсидии Внешэкономбанку для поддержки кредитования иностранных покупателей российской продукции по конкурентоспособным ставкам. В рамках правил ВТО субсидирование производства товаров на экспорт относится к «красной корзине», но имеет место объемное изъятие, которым пользуется большинство членов ВТО — разрешение финансировать продажу произведенного товара на экспорт, предоставляя субсидии покупателю. Такой механизм поддержки продаж (экспортные кредиты) допускается при условии, что такая поддержка осуществляется в соответствии с признаваемыми в ВТО нормами Соглашения ОЭСР по экспортным кредитам. Внешэкономбанк и «ЭКСАР» предлагают совместный продукт — кредит покупателю с предоставлением страхования «ЭКСАР», как мера поддержки экспорта продукции, произведенной в России.

По решению Правительства РФ в 2011 г. Внешэкономбанк учредил ОАО «Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций» («ЭКСАР») для осуществления, в том числе, льготного кредитования иностранных покупателей и поддержки экспорта продукции российского производства в форме страхования экспортных кредитов от предпринимательских и политических рисков. ОАО «ЭКСАР» осуществляет страхование экспортных кредитов. В рамках данного финансового инструмента агентство «ЭКСАР» предоставляет кредиты на сумму не менее 1 700 000 долларов США или эквивалента данной суммы в российских рублях или евро. Основным условием страхования является то, что по каждой сделке покрывается до 95% убытков в случае реализации политического риска и до 90% — в случае коммерческого риска. Помимо предоставления страхового покрытия экспортных кредитов, ОАО «ЭКСАР» ведет совместную разработку программ с ведущими российскими банками по предоставлению услуг российским экспортерам с целью облегчения их доступа к финансовым ресурсам [6]. К 2013 г. ОАО «ЭКСАР» поддержало 38 проектов на сумму 19 млрд руб. Проекты, застрахованные ОАО «ЭКСАР», приходятся в основном на страны Азии, СНГ, Латинской Америки и Европы. Деятельность ОАО «ЭКСАР» полностью соответствует нормам ВТО и ОЭСР в сфере поддержки экспорта.

На сегодняшний день предусмотрены государственные гарантии экспортных операций по поставкам российской промышленной продукции, включая машины, оборудование, комплектующие к ним. В настоящее время отмечена низкая востребованность данного инструмента в силу сложности (более 30 документов) и чрезмерной длительности (до 143 дней, на практике — до 1 года) процесса

получения государственных гарантий РФ. Кроме того, данный инструмент не в полной мере соответствует нормам ВТО и ДОЭК ОЭСР. Для повышения эффективности гарантийной поддержки российских экспортеров создан центр гарантийной страховой поддержки экспорта на базе ЭКСАР и Росэксимбанка, деятельность которых должна способствовать улучшению условий для российских экспортеров и повышению их конкурентоспособности. На период с 2012-2014 гг. на гарантированную поддержку экспорта предусмотрено выделение 9,5 млрд долл. В 2015 г. будет выделено 10 млрд руб. на докапитализацию данных организаций, в 2016 г. финансовая поддержка увеличится до 20 млрд, а в 2017 — до 30 млрд рублей [7]. Интеграция страхового инструментария ОАО «ЭКСАР» с финансированием (включая субсидирование процентной ставки) позволит сформировать единый центр компетенций по поддержке экспорта, который будет ответственен за все направления финансовой поддержки (кредитование, страхование, субсидирование).

Еще одной проблемной областью в системе государственной финансовой поддержки в части соответствия нормам ВТО является экспортное кредитование, администрируемое Минфином России. В частности, в российской практике не установлены минимальные требования к размеру авансового платежа (15% по ДОЭК), срок экспортного кредитования в зависимости от вида продукции может составлять до 20 лет (до 18 лет по ДОЭК). Согласно позиции Минфина, правила ВТО предполагают соблюдение ДОЭК ОЭСР только в части уровня процентных ставок по экспортным кредитам, который в настоящее время (15.09.14-14.10.14) по долларovým кредитам со сроком более 8,5 лет составляет 3,08% [8]. Уровень ставок по государственным экспортным кредитам и коммерческим кредитам под экспортные гарантии превышает минимальные значения, установленные ОЭСР, следовательно, требование ВТО можно считать формально выполненным. Однако анализ практики торговых споров в ВТО по применению инструментов субсидирования экспорта свидетельствует о том, что при определении материального преимущества необходимо сравнивать условия экспортного кредита с официальной поддержкой с рыночными условиями. Очевидно, что требуется дальнейшее продолжение работы по приведению системы государственной финансовой поддержки экспорта к нормам и правилам ВТО.

Во многих странах мира в качестве меры поддержки экспорта активно применяется факторинг. Данный вид международных операций используется для предотвращения кассовых разрывов в сделках с надежными контрагентами за рубежом. Опыт развитых стран свидетельствует, что использование экспортного факторинга позволяет стимулировать экспортную деятельность предприятия и наращивать объемы экспортных поставок благодаря снижению издержек осуществления экспортных операций. Доля международного факторинга в обороте рынка факторинга России в 2012 году составила 1,09 %, наибольшее значение этого показателя наблюдалось в 2008 году — 2,69 %. [9] Стоит отметить отсутствие использования в России лизинга для продвижения продукции (машин и оборудования) на внешние рынки.

Необходимо выделить наиболее перспективную с точки зрения потенциала реализации категорию мер поддержки — «зеленые» субсидии, к которым относятся субсидии, не ограниченные отраслью, а ограниченные по нейтральным экономическим критериям. Самый распространенный пример — это поддержка

малого и среднего бизнеса. Помимо поддержки малого и среднего бизнеса, к «зеленым» субсидиям относится финансирование научно-исследовательских работ и внедрение результатов; дотации регионам, находящимся в неблагоприятных условиях; средства, направляемые на охрану окружающей среды, развитие энергосберегающих технологий в производстве. Сейчас это одно из самых популярных направлений поддержки в странах — членах ВТО.

По данным отчета о предоставленных субсидиях странами-членами ВТО, около 90% всех выделяемых субсидий предоставляется именно в рамках поддержки малого и среднего предпринимательства. Эта тенденция особенно характерна для Евросоюза. В России также реализуется программа государственной финансовой поддержки предприятий субъектов малого предпринимательства (включая фермерские хозяйства), ориентированных на экспорт. Государственная поддержка заключается главным образом в субсидировании части затрат, связанных с уплатой процентов по кредитам, с возмещением затрат, связанных с оплатой услуг, необходимых при совершении экспортных операций по выполнению требований российского законодательства и законодательства страны импортера, затрат, связанных с участием в ярмарочных мероприятиях за рубежом, затрат, связанных с правовой охраной прав интеллектуальной собственности и др.

Анализ показателей участия субъектов малого и среднего бизнеса в экспортной деятельности свидетельствует о крайне низкой степени их вовлеченности. Средний объем годового экспорта предприятий МСП составляет порядка 4 млн рублей, количество МСП-экспортеров составляет порядка 13 тыс., следовательно, общий объем экспорта предприятий МСП оценивается порядка 52 млрд рублей (за 9 месяцев 2013 года) [10]. Таким образом, на долю МСП-экспортеров приходится менее 0,4% от всего экспорта из РФ, а за весь 2013 г. объем экспорта субъектов МСП, согласно расчетам, составил немногим более 65 млрд рублей. Очевидно, что данная ситуация не способствует ни росту конкурентоспособности экономики, ни трансформации модели экономического развития. Для достижения целей расширения присутствия российских экспортеров на мировом рынке и диверсификации экспорта необходима реализация экспортного потенциала сегмента малого и среднего предпринимательства.

В настоящее время в сфере государственной поддержки экспорта в России большое внимание уделяется именно финансовым мерам поддержки, но не менее важным направлением является развитие нефинансовых мер и инструментов. Здесь можно выделить выявление и устранение ограничений и необоснованных торговых барьеров, предпринимаемых правительствами других стран в отношении российских экспортеров, а также информационная поддержка экспорта.

В целях решения проблемы разрозненности сопровождающих организаций Минэкономразвития приступил к оптимизации системы торгпредства за рубежом, основной функцией которых должно стать «ручное» лоббирование конкретных проектов в конкретных странах. В рамках реализации направления информационной поддержки с 2010 г. функционирует единый портал внешнеэкономической информации Министерства экономического развития, содержащий официальную и аналитическую информацию для участников внешнеэкономической деятельности. «Агентством стратегических инициатив» была разработана

Дорожная карта «Поддержка доступа на рынки зарубежных стран и поддержка экспорта», которая содержит перечень мероприятий, направленных на создание экспортной инфраструктуры, диверсификацию отечественного экспорта и повышение его вклада в модернизацию национальной экономики. В последние два года активно идет совершенствование законодательной базы на государственном и региональном уровне, но данный процесс существенно отстает от плановых значений. Так, по результатам 2013 г. большая часть планируемых мероприятий Дорожной карты не была реализована.

Система государственной поддержки экспорта в России значительно уступает зарубежным аналогам по масштабам и эффективности. Данное утверждение подтверждают и статистические данные, и степень реализации государственных программ, и мнение самих участников ВЭД. По результатам опроса представителей бизнеса, проведенного Российской экономической школой, проблемы, связанные с господдержкой, вошли в 15 самых серьезных препятствий для бизнеса, которые выделили опрошенные компании. Наиболее существенной эта проблема оказалась для 5,5% опрошенных компаний, у которых возникают проблемы с ней при текущей экспортной деятельности, и 5,6% компаний столкнулись с ней при выходе на новые рынки. И только 3% экспортеров получают те или иные виды господдержки: субсидирование процентных ставок, лицензирования, правительственные гарантии, консультационную помощь и т.д. [11] Это иллюстрирует, во-первых, неспособность государства осуществлять адресную поддержку экспортеров, во-вторых, отсутствие комплексного характера самой государственной поддержки. Функции по предоставлению различных видов государственной поддержки экспорта в настоящее время распределены между разными ведомствами и организациями, координация деятельности которых в целях предоставления комплексной государственной финансовой поддержки российским экспортерам в должной мере не обеспечена.

Перспективным направлением развития системы государственной поддержки и повышения уровня ее эффективности является расширение перечня механизмов и инструментов, относящихся к «зеленой корзине», а также использование имеющегося резерва в части применения мер господдержки в рамках «желтой корзины». Усиление координации в сфере нефинансовой поддержки экспорта может быть обеспечено как за счет укрепления и повышения статуса соответствующего направления деятельности в рамках Минэкономразвития России, так и путем создания специализированной организации по поддержке и продвижению экспорта, которая должна работать по принципу «единого окна» и обеспечивать индивидуальный подход к экспортерам.

В настоящее время в российской экономике разворачиваются негативные процессы, вызванные внешнеполитическими факторами, включая санкции стран Запада и ответные санкции России. В этих условиях необходим пересмотр системы государственной поддержки экспорта. Так, к числу санкционных мер, оказавших наиболее негативное воздействие на российский бизнес, относится невозможность привлекать зарубежное финансирование. Рынок евробондов для российских компаний оказался полностью закрытым, а иностранные банки существенно сократили лимиты кредитования компаний. Данные ограничения особенно важны для российских экспортеров, которые использовали доступ к долгосрочному рынку капитала для финансирования инвестиционных программ.

Не менее серьезной проблемой для российских экспортеров, особенно для компаний нефтегазового сектора, являются ограничения по доступу к технологиям. На действующих месторождениях, освоение которых началось еще в советские времена, падают объемы добычи, для обеспечения положительных темпов роста добычи углеводородов необходимо разрабатывать арктические и сланцевые месторождения. Осуществить это без доступа к западным технологиям освоения глубоководных нефтяных месторождений, арктического шельфа и сланцевых пластов практически невозможно.

В сложившихся условиях для поддержания объема финансовой поддержки экспорта на запланированном уровне (порядка \$45 млрд. к 2018 году) Внешнеэкономбанк переориентируется на азиатские рынки. Но это в основном финансирование под экспортные и страховые агентства. Сложно обстоят дела с поиском источников финансирования. В настоящее время ВЭБ на 80% зависим от европейских и американских инвесторов, а азиатские игроки представляют такие ресурсы в очень незначительном объеме, предпочитая давать средства под проекты или поставку оборудования. Для поиска дополнительных внутренних финансовых ресурсов рассматривается возможность пересмотра части госпрограмм, а попавшим под санкции товарам при госзакупках будет отдаваться приоритет. Кроме того, введение странами Запада санкций в условиях членства России в ВТО дает возможность нашей стране с 1 января следующего года инициировать переговоры по изменению своих тарифных обязательств в рамках ВТО.

Опыт стран, добившихся значительных успехов в развитии экспорта готовых изделий, иллюстрирует, что важная роль в данном процессе отводится эффективной государственной системе поддержки экспорта. Для этих целей у государства остается достаточно богатый арсенал «разрешенных» мер поддержки и регулирования, которые давно и с успехом используются во многих развитых странах, применяемых на разных этапах интернационализации предприятия как на доэкспортной, так и на экспортной стадиях.

В настоящий момент принципиально важной задачей в свете присоединения России к ВТО является создание конкурентоспособной на уровне лучших зарубежных аналогов системы комплексного продвижения российского экспорта и государственной поддержки международного бизнеса российских компаний. Совершенствование национальной системы поддержки экспорта на базе создания комплексной и полноценной экспортной инфраструктуры позволит стране более эффективно интегрироваться в мировую экономическую систему и повысить конкурентоспособность национальной промышленности.

#### СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Поменяли субсидии на льготы // Российская газета. 16.04.2013. URL (дата обращения: 04.09.2014)
2. Материалы к выступлению заместителя Министра экономического развития Российской Федерации А.Е. Лихачева, 9 сентября 2013 г. URL: [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru) (дата обращения: 04.09.2014).
3. Россия подала первый иск к ЕС в рамках ВТО Forbes. 20.09.14. URL: <http://m.forbes.ru/article.php?id=249085> (дата обращения: 04.09.2014).
4. Первый год членства России в ВТО. Доклад Холодкова В.М. на расширенном заседании ученого совета РИСИ // Российский институт стратегических исследований

URL: [http://www.riss.ru/analitika/2111-pervyj-god-chlenstva-rossii-v-vto#.VB1UvPl\\_\\_trI](http://www.riss.ru/analitika/2111-pervyj-god-chlenstva-rossii-v-vto#.VB1UvPl__trI) (дата обращения: 04.09.2014).

5. Report to US Congress on Export Credit Competition and Export-Import Bank of US, 2013. URL: <http://www.exim.gov/about/library/reports/competitivenessreports/loader.cfm?csModule=security/getfile&pageID=41933> (дата обращения: 04.09.2014).

6. Общее руководство по экспортному финансированию и страхованию экспортных кредитов. URL: [http://www.veb.ru/common/upload/files/veb/br/export/exfin\\_\\_proc\\_\\_r.pdf](http://www.veb.ru/common/upload/files/veb/br/export/exfin__proc__r.pdf) (дата обращения: 04.09.2014).

7. Минэкономразвития озвучило меры поддержки развития бизнеса в условиях ВТО. URL: <http://mir24.tv/news/economy/11251465> (дата обращения: 04.09.2014).

8. OECD: The Arrangement for Officially Supported Export Credits. URL: <http://www.oecd.org/trade/xcred/cirrs.pdf> (дата обращения: 04.09.2014).

9. Организация российских экспозиций с государственной поддержкой на выставочно-ярмарочных мероприятиях за рубежом. URL: [http://www.ved.gov.ru/rus\\_\\_export/exporters\\_\\_support/federal/non\\_\\_financial\\_\\_measures/expozition/.html](http://www.ved.gov.ru/rus__export/exporters__support/federal/non__financial__measures/expozition/.html) (дата обращения: 04.09.2014).

10. Исследование потребностей малых и средних предприятий, осуществляющих внешнеэкономическую деятельность, в продуктах кредитования // МСП-Банк, 2014. URL: [http://mspbank.ru/files/22-05-2014\\_\\_ved-spros.pdf](http://mspbank.ru/files/22-05-2014__ved-spros.pdf) (дата обращения: 04.09.2014).

11. Государственная поддержка экспорта и ВТО // Информационно-аналитическое издание ПРОВЭД. URL: <http://xn--blae2adf4f.xn--plai/analysis/4438-gospodderzka-wto.html>. (дата обращения: 04.09.2014).

#### REFERENCES

1. Subsidies changed for benefits. *Rossiiskaya Gazeta*. URL: <http://www.rg.ru/2013/04/16/instrymenti.html>. (access date: 04.09.2014). (in Russian).

2. Ministry of economic development of the Russian Federation. Materials for the statement of A.E. Likhachev, Deputy Minister of Economic Development of the Russian Federation. URL: [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru). (access date: 04.09.2014). (in Russian).

3. Russian has filed its first claim against the EU over the WTO. *Forbes*. URL: <http://m.forbes.ru/article.php?id=249085>. (access date: 04.09.2014). (in Russian).

4. Kholodkov, V.M. The first year of Russia's membership in the WTO. Russian Institute for Strategic Studies. URL: [http://www.riss.ru/analitika/2111-pervyj-god-chlenstva-rossii-v-vto#.VB1UvPl\\_\\_trI](http://www.riss.ru/analitika/2111-pervyj-god-chlenstva-rossii-v-vto#.VB1UvPl__trI). (access date: 04.09.2014). (in Russian).

5. Report to US Congress on Export Credit Competition and Export-Import Bank of US, 2013. URL: <http://www.exim.gov/about/library/reports/competitivenessreports/loader.cfm?csModule=security/getfile&pageID=41933> (access date: 04.09.2014).

6. General guidance on export financing and export credit insurance. URL: [http://www.veb.ru/common/upload/files/veb/br/export/exfin\\_\\_proc\\_\\_r.pdf](http://www.veb.ru/common/upload/files/veb/br/export/exfin__proc__r.pdf). (access date: 04.09.2014). (in Russian).

7. Ministry of Economic Development voiced support measures for businesses under the WTO conditions URL: <http://mir24.tv/news/economy/11251465>. (access date: 04.09.2014). (in Russian).

8. OECD: The Arrangement for Officially Supported Export Credits. URL: <http://www.oecd.org/trade/xcred/cirrs.pdf> (access date: 04.09.2014).

9. Russian expositions supported by government at exhibitions and fairs abroad. URL: [http://www.ved.gov.ru/rus\\_\\_export/exporters\\_\\_support/federal/non\\_\\_financial\\_\\_measures/expozition.html](http://www.ved.gov.ru/rus__export/exporters__support/federal/non__financial__measures/expozition.html). (access date: 04.09.2014). (in Russian).

10. A study of demand for credit resources on the part of small and medium-sized businesses in foreign trade sector. URL: [http://mspbank.ru/files/22-05-2014\\_\\_ved-spros.pdf](http://mspbank.ru/files/22-05-2014__ved-spros.pdf). (access date: 04.09.2014). (in Russian).

11. Government export support and WTO. *PROVED Information and Analytics Agency*. 2014 URL: <http://xn--blae2adf4f.xn--plai/analysis/4438-gospodderzka-wto.html>. (access date: 04.09.2014). (in Russian).

**Авторы публикации**

**Погодаева Таисья Владимировна** — доцент кафедры мировой экономики и международного бизнеса Тюменского государственного университета, кандидат экономических наук

**Author of the publication**

**Taisya V. Pogodaeva** — Cand. Sci. (Econ.), Associate Professor, Department of World Economy and Business, Tyumen State University