

*Данил Германович Бахарев,  
студент 4 курса специальности  
«Экономическая безопасность»,  
Тюменский государственный университет*

*Юлия Александровна Юхтанова,  
кандидат экономических наук,  
доцент кафедры экономической безопасности,  
учета, анализа и аудита,  
Тюменский государственный университет*

## **ИССЛЕДОВАНИЕ ПОНЯТИЯ И ФАКТОРОВ РЕЗУЛЬТАТИВНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ В КОНТЕКСТЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЕГО ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ**

**Аннотация.** Предприятия благодаря высоким показателям результативности и эффективности деятельности имеют конкурентные преимущества и могут обеспечить себе достаточный уровень экономической безопасности. В статье определена структура экономической безопасности, раскрыты ее составляющие элементы. Более детально в статье исследованы значение, подходы, формулирующие основные модели результативности, на основе чего обосновано использование модели результативности на основе системного подхода, а также выделены классификация целей организации и факторы результативности, влияющие на экономическую безопасность предприятия.

**Ключевые слова:** экономическая безопасность, элементы экономической безопасности, результативность, цели организации, системный подход, условия и факторы результативности.

**Abstract.** Enterprises due to the high performance and efficiency are competitive advantages and can provide a sufficient level of economic security. The article defines the structure of economic security, and investigated the importance and efficiency factors and their impact on the economic security of the enterprise.

**Key words:** economic safety, economic safety, effectiveness, organization goals, systems approach, factors and conditions of effectiveness.

Для получения конкурентных преимуществ одной из приоритетных задач предприятия является поддержание высокого уровня результативности и эффективности хозяйствования с целью обеспечения своей экономической безопасности.

Прежде чем, оценить роль и значение результативности как элемента обеспечения экономической безопасности, обратимся к самому понятию «экономической безопасности».

Обзор литературы показал, что с точки зрения предприятия экономическая безопасность понятие новое, неоднозначное, и поэтому трактуется специалистами по-разному. Обобщая мнения большинства из них, отмечаем, что экономическая безопасность предприятия характеризуется, как правило, состоянием его безопасного функционирования и реализации бизнес-интересов, а также определяется как создание определенных условий и системы мер, обеспечивающих предотвращение различных угроз [2, с. 101].

Целью обеспечения экономической безопасности предприятия является сохранение и приумножение имущества хозяйствующего субъекта, поддержание и защита его деловой репутации, а также обеспечение стабильности функционирования в конкурентных условиях.

Основным фактором, обеспечивающим экономическую безопасность, является финансовое равновесие как способность поддержания предприятием определенного устойчивого соответствия между наиболее важными параметрами функционирования (ликвидностью, доходностью и финансовой независимостью).

Более низкий уровень затрат и относительно более высокий уровень результативности деятельности, чем у конкурентов, качество продукции, обеспечивающее стабильные продажи, эффективная система управления, контроль за конъюнктурой рынка и принятие своевременных решений — все эти вопросы обеспечивают достаточную степень защищенности и безопасности хозяйствующего субъекта.

Достижение стабильного развития предприятия невозможно без глубокого анализа деятельности предприятия. В целях обеспечения финансовой стабильности и устойчивости предприятия проводят анализ показателей деловой активности и доходности, платежеспособности и ликвидности, исследуют показатели, характеризующие структуру капитала.

Коммерческий успех любой организации, прежде всего, зависит от справедливости оценки его результативности, а так же последовательности экономического развития. Организация может считаться успешной, если достигла поставленных перед собой целей, другими словами, если ее деятельность была результативной.

Следовательно, в качестве определяющего термина результативности, характеризующего его экономической успех и безопасность в нынешних условиях рынка, следует рассматривать такую категорию как результат.

Результат анализируется с помощью методов экономического анализа и рассматривается как уровень качественности бизнеса, оцениваемый на основе односторонней интерпретации доступного объема финансовой и нефинансовой информации. Оценивая результативность различных явлений или действий, субъект анализа ориентируется, в первую очередь, на определенные критерии, интенций данного понятия. С этих позиций можно рассмотреть несколько подходов формулирующих основные модели результативности:

1. Результативность как фазис на пути к достижению целей организации. Для этого принципа необходимо признание активности целей для большей эффективности, за счет конкретизации и охвата более широкого спектра деятельности.

2. Оптимизация использования среды, как способ взаимозависимости между внешней средой и организацией. В основе метода лежит достижение результативности не за счет максимизации использования среды, а за счет ее рационального использования.

3. Достижение максимальных результатов при фиксированных затратах, а так же способность уменьшать эти затраты в случае достижения планируемых задач.

4. Способность к достижению целей за счет эффективной организационной структуры, гарантирующей контроль персонала над деятельностью организации. Недостаток идеи заключен в избыточном внимании к способам достижения целей в ущерб оценке результатов.

5. Способность оказывать влияние на функционирование организации отдельными группами лиц извне. Здесь уровень результативности определен степенью удовлетворенности заказчиков и прочих клиентов.

По мнению, известного экономиста Д. Синка наиболее точный и глубокий подход к вопросу экономической безопасности предприятия, как к улучшению ее результативности принято выделять системный [3, с. 122].

В этом случае результативность будет рассматриваться под влиянием внешних и внутренних факторов. В связи с этим, для качественной оценки экономической безопасности нами была выделена классификация целей организации, где была рассмотрена результативность на основе системного подхода (табл. 1).

Таблица 1

**Классификация целей организации на основе системного подхода**

<i>Цели</i>	<i>Тенденции</i>	<i>Ограничения</i>
Внешние	1. Факторы, существенно влияющие непосредственно на деятельность организации.	1. Производственные условия
Внутренние	1. Достижение рациональной организационной структуры 2. Единовременное выполнение процессов и работ. 3. Совершенствование системы оперативного планирования и управления	1. Ограничения по ресурсам. 2. Затраты на реорганизацию процессов производства

Д. Синк считает, что соотношение данных элементов с пониманием самой сущности результативности, является признаком неоднозначности этого понятия. Обещающим определением здесь является результативность, как способность системы достигать требуемых результатов, которыми, в свою очередь, являются удовлетворение требований клиентов, повышение экономичности и результативности как гаранта экономической безопасности, благоприятное использование внешней среды.

Предложенная нами классификация несет в себе основное содержание экономической безопасности организации, посредством анализа результативности. В случае если вышеизложенные цели не достигнуты за период, деятельность организации не может быть признана результативной.

Однако сам факт получения результата, еще не определяет результативность достижения цели, если не соотнесены затраты и результат, потому как основное требование экономической безопасности предполагает установление соответствия между полученным результатом и затратами, требуемыми на их достижение.

Если использовать вышеизложенную классификацию в качестве отправной точки при определении содержания результативности, то можно сделать естественный вывод: экономическая деятельность организации может быть признана результативной при соблюдении следующих условий:

1. Каждая цель в тот или иной момент времени должна рассматриваться в качестве производственных, скользящих или временных категорий в зависимости от изначальных требований организации.

2. Имеет смысл говорить о результативности, если поставленные задачи успешно выполнены и процесс их достижения экономически оправдан, что свидетельствует в первую очередь о соблюдении соотношения результатов и затрат.

3. Содержание поставленных целей отвечает основным характеристикам организации.

4. Для достижения поставленных целей организацией использованы средства, одобренные обществом, ради избегания дополнительных затрат, связанных непосредственно с реабилитацией проводимых работ.

Помимо соблюдения условий результативности, так же необходимо рассмотреть три группы взаимообусловленных факторов определяющих ее уровень.

Сюда входят общесистемные факторы, к числу которых относится уровень реализации принципов деятельности, организационная культура и наличие организационного механизма посредством, которого обеспечивается взаимосвязь отдельных процессов. Помимо этого можно выделить внешние факторы, ограничивающие производственную деятельность организации и факторы управления развитием организации.

Результативность определяется критическими и промежуточными факторами, однако последние в свою очередь оказывают непринципиальное воздействие, поэтому в качестве определяющих охарактеризуем основные критические факторы.

Реализация принципов деятельности организации, которая в свою очередь являются фундаментом работы организации, позволит повысить результативность за счет взаимодействия основных элементов и процессов производства, за счет согласования и упорядочения связей между ними, а также связей организации с внешней средой.

Требования внешней среды, в свою очередь, определяют потребности общества, детализированные в объемах, сроках, а так же с возможностями материального производства. Если не соблюдать данные требования, организация теряет целевую направленность и выступает как система, реализующая свои собственные цели.

Еще одним фактором результативности деятельности организации, является ограничение инвестиционных ресурсов. Данная категория обусловлена возможностью достижения конечного результата, соответствующий выше приведенным факторам, с использованием имеющихся финансовых ресурсов. В этом случае, организация использует имеющиеся ресурсы с большей долей

эффективности, что в свою очередь окажет существенное воздействие на результативность.

Основное требование экономической безопасности предполагает установление соответствия между полученным результатом и затратами, требуемыми на их достижение.

Таким образом, мы можем сделать справедливый вывод: результативность не сводится исключительно к анализу доходности, а значит, не направлена на максимизацию прибыли без должного соотношения этих категорий. Классификация внешних и внутренних целей, умение организации рационально использовать внешнюю среду и способность к достижению максимальных результатов при фиксации затрат. Соотношение данных элементов с пониманием самой сущности результативности гарантируют справедливую оценку, необходимую для анализа организационной деятельности и обеспечат экономическую безопасность организации.

#### **СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ**

1. Федеральный закон от 28.12.2010 № 390-ФЗ (ред. от 05.10.2015) «О безопасности». Режим доступа: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=187049#0>
2. Юхтанова Ю. А. Исследование понятия и системы факторов-угроз экономической безопасности предприятия // Казанский социально-гуманитарный вестник. — 2016. — № 6 (23). — С. 100-103.
3. Зольникова С. Н., Калинина Л. С. Оценка эффективности производственной деятельности газотранспортного предприятия // Теория и практика общественного развития — 2015. — № 12. — С. 121-123.