

© Л.А. ТОЛСТОЛЕСОВА

lat1611@yandex.ru

УДК 136.13

ФИНАНСОВО-ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ СЫРЬЕВЫХ РЕГИОНОВ И СТРАТЕГИЯ ЕГО РЕАЛИЗАЦИИ

АННОТАЦИЯ. Рассматриваются вопросы формирования финансово-инвестиционного потенциала сырьевых регионов и разработки финансово-инвестиционной стратегии развития, определены условия ее реализации.

SUMMARY. The article considers the questions of forming a finance-investment potential of raw material regions and the development of finance-investment strategy of development; the conditions of its realization are specified.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА. Финансово-инвестиционный потенциал, регионы сырьевой специализации, стратегия реализации потенциала

KEY WORDS. Financially-investment potential, regions of raw specialization, strategy of potential realization.

Сырьевые регионы и регионы с сырьевой направленностью экономики в силу своего особого положения формируют крупные финансовые потоки, влияющие не только на функционирование всей экономической системы государства, но и на реализуемую финансовую, инвестиционную и инновационную политику. Часть этих потоков аккумулируется самими регионами и образует финансово-инвестиционный потенциал, который отражает степень их обеспеченности финансовыми ресурсами, необходимыми для проведения активной структурно-инвестиционной политики, а также самостоятельного решения социально-экономических и экологических проблем.

Финансово-инвестиционный потенциал — это достаточно новое в экономической науке понятие, которое требует не только дефиниции, но и раскрытия сущности данной категории. Финансово-инвестиционный потенциал ресурсных территорий включает в себя совокупность возможностей и объективных характеристик территории, которые имеют высокую значимость для привлечения инвестиций и осуществления инвестиционной деятельности. В этом плане территории, обладающие значительным природно-ресурсным потенциалом, имеют явные преимущества перед другими, не обладающими запасами полезных ископаемых.

На наш взгляд, финансово-инвестиционный потенциал сырьевых территорий представляет собой потенциальные возможности, обусловленные наличием и величиной составляющих его потенциалов (природно-ресурсного, производственного, кадрового, инфраструктурного, финансового, бюджетного, налогового, кредитного, инвестиционного, инновационного, потребительского), позволяющие аккумулировать необходимый и достаточный объем финансово-инвестиционных ресурсов для осуществления инвестиционной деятельности, направленной на

формирование многопрофильной экономики и развитой инфраструктуры, обеспечение финансовой устойчивости. [1;75].

Финансово-инвестиционный потенциал региона характеризует его способность генерировать ресурсы, а также эффективно и рационально использовать их на цели, предусмотренные финансово-инвестиционной стратегией развития. Финансово-инвестиционный потенциал, следовательно, отражает способности региона, как субъекта системы финансово-инвестиционных отношений, не только мобилизовать, но и максимально эффективно использовать имеющиеся финансовые ресурсы для реализации инвестиционных проектов и получения экономической, экологической, социальной или иной выгоды.

Совокупность взаимосвязанных свойств, характеризующих сущность финансово-инвестиционного потенциала территории, заключается в способности производить и мобилизовать внутренние ресурсы и резервы территории; способности аккумулировать и привлекать финансово-кредитные и инвестиционные ресурсы извне; способности трансформировать ресурсы и сбережения в инвестиции.

Финансово-инвестиционный потенциал — это сложное комплексное понятие, включающее, на наш взгляд, целый ряд элементов, в частности:

1. Источники формирования финансово-инвестиционного потенциала:

внутренние источники, т.е. создаваемые самим регионом ресурсы, и мобилизуемые резервы; внешние источники, т.е. межрегиональные, федеральные, международные ресурсы; смешанные источники, объединяющие первые две группы.

2. Структурные элементы, составляющие понятие потенциал:

Значимыми структурными элементами финансово-инвестиционного потенциала для сырьевых регионов являются: природно-ресурсный, производственный, финансовый, налоговый, бюджетный, кредитный, инвестиционный, инновационный, инфраструктурный, кадровый, потребительский потенциалы. Они взаимосвязаны между собой, дополняют друг друга, в разной степени влияя на формирование совокупного финансово-инвестиционного потенциала.

3. Собственники капитала, сбережений и ресурсов, т.е. субъекты экономических отношений, располагающие определенными финансовыми ресурсами, которые при определенных условиях и с помощью соответствующего механизма могут трансформироваться в инвестиционные ресурсы для вложения в проекты и объекты, исходя из реализуемой финансово-инвестиционной стратегии. Такими собственниками финансовых ресурсов выступают: бюджетная система, предприятия и организации, региональная финансово-кредитная и инвестиционная системы, домохозяйства и граждане, участники профессионального рынка ценных бумаг, внешние инвесторы.

4. Объекты, для инвестирования в которые и формируется финансово-инвестиционный потенциал, включают: сферу реальной экономики, финансовую сферу, инновационную сферу.

Формирование финансово-инвестиционного потенциала сырьевых территорий находится под воздействием влияния как факторов, обуславливающих накопление финансово-инвестиционных ресурсов и рост финансово-инвестиционного

потенциала, так и факторов, влияющих на формирование инвестиционных потребностей территории.

Первая группа факторов связана с особенностями накопления и наращивания финансово-инвестиционного потенциала и определяется: высоким спросом на продукцию добывающих предприятий на внутреннем и внешнем рынке; достаточно высокой ценой на продукцию этих отраслей; наращиванием объемов добычи ресурсов; необходимостью технического перевооружения предприятий и развития сфер деятельности, не связанных с добычей ресурсов, а основанных на инновациях; потребностью в обеспечении объектами инфраструктуры.

Рост финансово-инвестиционного потенциала региона зависит от ряда условий: наличия собственного капитала (собственных источников средств), обеспечивающего финансовую устойчивость региона; возможности привлечения капитала (финансовых ресурсов) извне в объеме, необходимом и достаточном для реализации наиболее эффективных инвестиционных проектов; достижения необходимого эффекта (экономического, социального, экологического) от вложения капитала; наличия эффективной системы управления финансово-инвестиционными потоками.

Наращивание потенциала означает сосредоточение всех видов ресурсов в «опорных» для региона отраслях и сферах, последующее распространение инвестиционной активности в другие секторы экономики путем прямого вовлечения в инвестиционный процесс (развитие ипотечного кредитования, создание региональных кластеров, вовлекающих в инвестиционный процесс средний и малый бизнес), либо путем тиражирования инноваций и инвестиционных ресурсов (кредитование банками инновационных проектов в различных отраслях региональной экономики).

Увеличение объема потенциала позволяет решить задачи, связанные с обеспечением роста ВРП на основе многоотраслевой экономики; повышением инвестиционной привлекательности и инвестиционной активности региона и хозяйствующих субъектов; созданием условий для поддержки существующих и привлечения в регион новых компаний, особенно на стадии сокращения добычи сырья; созданием новых секторов в сфере малого и среднего бизнеса, в том числе инновационного.

Вторая группа факторов воздействует на формирование инвестиционных потребностей территории. В регионах с сырьевой специализацией такие потребности будут определяться степенью морального и физического износа основных фондов производственного и непроизводственного назначения, оборудования; объектов производственной и социальной инфраструктуры, ростом затрат и снижением качества выпускаемой продукции; недостаточным использованием инновационных разработок и объектов интеллектуальной собственности.

В качестве важнейших инвестиционных потребностей можно выделить: увеличение доли затрат на технологические инновации в структуре ВРП, развитие инфраструктурной базы инвестирования, повышение эффективности инвестиций с точки зрения регионального развития, расширение целевого инвестиционного финансирования в приоритетные объекты, формирование условий, вызывающих потребность в инвестициях и восприимчивость территории к инвестициям.

Вовлечение финансово-инвестиционного потенциала в решение проблем стабилизации текущего состояния и обеспечения экономического роста в будущем предполагает эффективное управление им на всех этапах развития. Основная проблема управления заключается в том, что финансовые потоки разрознены, разнонаправлены, принадлежат различным субъектам хозяйствования, каждый из которых в отдельности не в состоянии аккумулировать значительные объемы средств для реализации крупномасштабных инвестиционных проектов, оказывающих воздействие на развитие территории в целом.

Для обеспечения возможностей роста финансово-инвестиционного потенциала необходимо выявить факторы, влияющие на его величину, и разработать стратегию и механизм управления потенциалом, что будет способствовать увеличению инвестиционных возможностей сырьевых регионов и формированию более высоких инвестиционных потребностей.

Основной целью управления финансово-инвестиционным потенциалом является оптимизация финансовых потоков для реализации стратегических инвестиционных проектов с целью получения максимального положительного финансового и иного результата на основе применения соответствующих стратегий финансирования. В этой связи в качестве объекта управления финансово-инвестиционный потенциал следует рассматривать не только как совокупность финансово-инвестиционных ресурсов, но и как способность их эффективного использования, а также возможный эффект, который может быть получен в результате оптимального использования этих ресурсов.

Управление финансово-инвестиционным потенциалом осуществляется в рамках финансово-инвестиционной стратегии, являющейся составной частью системы управления экономическим комплексом региона в целом. Финансово-инвестиционная стратегия исследует закономерности развития финансово-инвестиционных отношений в регионе, формирует основные стратегические цели и направления инвестирования, определяет выбор источников, форм и методов финансирования утвержденной для реализации стратегии, обосновывает формы и способы обеспечения бескризисного развития и устойчивого роста в рыночных условиях.

Финансово-инвестиционная стратегия представляет собой комплекс взаимосвязанных «стратегических решений, включающих выбор, приоритеты и размеры использования возможных источников привлечения и расходования финансовых средств» [2; 203].

Иными словами финансово-инвестиционная стратегия — это целевая функция финансово-инвестиционной политики, направленная на формирование и привлечение финансово-инвестиционных ресурсов, эффективное их размещение исходя из приоритетных направлений инвестирования, определение форм, методов и направлений их использования [3; 22].

Финансово-инвестиционная стратегия ориентирована на длительный период развития и предполагает решение крупномасштабных задач, связанных с прогнозированием и регулированием финансовых и инвестиционных процессов стратегического характера. Стратегия предполагает выбор альтернативных вариантов развития сырьевых территорий, как на стадии активного освоения, так и в период истощения и завершения добычи полезных ископаемых.

Такая стратегия должна формироваться еще на самых первых этапах разработки полезных ископаемых, с тем, чтобы была создана многоотраслевая экономика, обеспечивающая устойчивое развитие территории на каждом из этапов, в том числе и после завершения добычи сырьевых ресурсов. Инвестиционные вложения, осуществляемые в реальный сектор экономики сырьевых территорий, в первую очередь должны быть связаны с внедрением инноваций в технологию и организацию производства.

Долгосрочная финансово-инвестиционная стратегия в период истощения минерально-сырьевой базы должна объединять в себе сырьевые и несырьевые факторы развития на основе общих технологических связей и оптимизации текущих и будущих социально-экономических выгод и эффектов, и обеспечивать экономический рост на основе опережающего развития высокотехнологичного перерабатывающего сектора и углубления степени переработки сырья, сферы услуг. [4; 6].

Финансово-инвестиционная стратегия позволяет определить предпочтительные источники привлечения финансовых ресурсов на разных этапах функционирования сырьевых территорий и направления инвестиционных вложений в виде инвестиционных проектов или региональных инвестиционных программ. При этом необходимо учитывать, что «выбор приоритета тех или иных форм инвестирования на разных этапах функционирования инвестора обусловлен рядом внутренних и внешних факторов» [5; 36], а разработка направлений инвестирования на каждом конкретном этапе связана с определением соотношения различных форм и приоритетов, обусловленных отраслевыми особенностями.

Разработка стратегии управления финансово-инвестиционным потенциалом отдельного сырьевого региона предполагает совокупность решений, определяющих способы аккумуляции, накопления и использования финансово-инвестиционных ресурсов. Она позволяет определить предпочтительные источники привлечения финансовых ресурсов на разных этапах функционирования сырьевой территории и направления инвестиционных вложений в виде инвестиционных проектов или региональных инвестиционных программ.

При разработке стратегии управления финансово-инвестиционным потенциалом важно обеспечить стратегическое равновесие между объемом привлекаемых финансовых ресурсов, структурой производства, его масштабами в регионе и экологической безопасностью. Для этого следует предусмотреть сочетание различных источников финансирования предполагаемых инвестиций и вариантов реализации программ, направленных на диверсификацию хозяйственного комплекса региона.

Процесс выработки стратегии управления потенциалом, как правило, состоит из нескольких последовательных и взаимосвязанных этапов: определения приоритетов по составу и структуре источников формирования финансово-инвестиционного потенциала; формирования нескольких вариантов стратегии управления потенциалом (возможно, альтернативных), состоящих из согласованных по масштабам и срокам мобилизуемых финансовых ресурсов и возникновения в них потребности; сравнения предлагаемых вариантов стратегии на основе использования

определенных критериев; выбора одного из представленных вариантов в качестве базового как наиболее соответствующего требованиям.

Стратегия управления финансово-инвестиционным потенциалом призвана способствовать приходу стратегических инвесторов, привлечению инвестиций, развитию регионального инвестиционного законодательства, формированию привлекательного инвестиционного имиджа, развитию финансово - инвестиционной инфраструктуры сырьевых регионов.

Главной задачей региональных органов управления в ходе реализации стратегии управления финансово-инвестиционным потенциалом является создание условий и разработка механизмов для объединения свободных средств потенциальных инвесторов с целью последующего вложения их в долгосрочные инвестиционные проекты, необходимые для развития территории и повышения уровня жизни населения. При этом максимизация вовлечения финансово-инвестиционного потенциала в решение проблем развития территории возможна лишь при условии создания благоприятной инвестиционной среды, активизации способов и инструментов привлечения источников ресурсов и механизмов реализации потенциала.

В качестве основных целевых ориентиров активизации влияния на увеличение финансово-инвестиционного потенциала выступают:

а) Расширение источников финансирования, привлекаемых для инвестирования.

Это предполагает анализ и стимулирование роста объемов привлечения финансово-инвестиционных ресурсов из различных источников (средств бюджетов различных уровней; собственных ресурсов, принадлежащих субъектам хозяйствования; средств населения в виде сбережений в кредитных учреждениях, вложений в инвестиционных институтах, частной тезаврации; привлеченных и заемных ресурсов внутри региона и за его пределами национального и иностранного происхождения). Для принятия решения об использовании тех или иных инструментов и способов привлечения ресурсов необходимо оценить их доступность, уровень риска, потенциальную емкость, эффективность использования.

б) Создание системы и инструментов мобилизации финансово-инвестиционных ресурсов.

С этой целью важно определить инвестиционную емкость территории и разработать систему стимулов для привлечения средств из различных источников, что требует создания соответствующей информационной системы, институциональной и финансово-инвестиционной инфраструктуры.

в) Разработка механизма реализации финансово-инвестиционного потенциала.

Механизм реализации финансово-инвестиционной стратегии развития региона — это совокупность финансово-инвестиционных ресурсов, средств, инструментов, методов и рычагов воздействия на инвестиционный процесс, которые используют органы управления федерального и территориального уровня для достижения целей инвестиционного развития.

В отношении сырьевых территорий механизм реализации финансово-инвестиционной стратегии представляет собой совокупность форм и методов, источников формирования ресурсов для инвестиций, инструментов и рычагов воздействия на воспроизводственный процесс с целью создания новых производств, модернизации или перепрофилирования действующих.

Формирование такого механизма предполагает прежде всего оптимизацию использования финансово-инвестиционного потенциала с учетом потребностей отдельных отраслей, предприятий, объектов, территории в целом. Он должен включать как нормативно-правовое оформление, так и экономическое, информационное, техническое, организационное, инфраструктурное обеспечение.

Механизм реализации может быть запущен в том случае, если будет создан соответствующий координирующий орган, который возьмет на себя вопросы разработки, мониторинга исполнения, анализа реализации, оценки эффективности и достигнутых результатов в развитии региона в результате реализации стратегии.

Следовательно, механизм реализации стратегии, объединяя все виды ресурсов (финансовых, кредитных, инвестиционных), субъектов и объектов инвестирования, может стать одним из основных инструментов, с помощью которого региональные органы управления могут оказывать регулирующее воздействие на воспроизводственный процесс, создавать условия для наращивания финансово-инвестиционного потенциала.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Толстолева Л.А. Финансово-инвестиционный потенциал сырьевых регионов: теория и практика. СПб.: Изд-во Политехн. ун-та, 2011. 284 с.
2. Теслинов А.Г. Стратегии бизнеса: аналитический справочник / Под ред. акад. РАЕН, д.э.н. Г.Б. Клейнера. М.: КОНЭСКО, 1998. 444 с.
3. Толстолева Л.А. Финансово-инвестиционная стратегия развития сырьевых регионов. Тюмень: Экспресс, 2011. 212 с.
4. Орлов В.П. Использовать сырьевой фактор экономического роста // Минеральные ресурсы России. Экономика и управление. 2005. № 2. С. 3-6.
5. Инвестиции: Учебник / Под ред. В.В. Ковалева, В.В. Иванова, В.А. Лялина. М.: ТК Велби, 2003. 440 с.