

Елена Геннадьевна Токмакова

кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры экономической безопасности, системного анализа и контроля Тюменского государственного университета, г. Тюмень, tokmake@mail.ru

Екатерина Владимировна Киева

студентка специальности «Экономическая безопасность» Тюменского государственного университета, г. Тюмень, Kieva.katya@Yandex.ru

ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ТОРГОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ: ЭТАПЫ, МЕТОДЫ, ОСОБЕННОСТИ ИНДИКАТОРНОГО ПОДХОДА

Аннотация. В статье выделены этапы оценки экономической безопасности торговой организации, перечислены с краткой характеристикой методы ее оценки. Представлены аргументы обоснования как наиболее эффективного индикаторного подхода к оценке экономической безопасности. Рекомендовано использовать при индикаторном подходе к оценке экономической безопасности по ее составляющим, определяемым особенностями торговой деятельности: технико-технологической, логистической и маркетинговой в качестве индикаторов темпы роста показателей, характеризующих указанные элементы экономической безопасности.

Ключевые слова: экономическая безопасность, торговая организация, индикаторный метод оценки.

Elena Gennadyevna Tokmakova

Candidate of Science (Economics), Associate Professor of the Department of Economic Security, System Analysis and Control at Tyumen State University, Tyumen, tokmake@mail.ru

Ekaterina Vladimirovna Kievа

Student of the specialty "Economic Security" at Tyumen State University, Tyumen, Kieva.katya@Yandex.ru

ASSESSMENT OF THE ECONOMIC SECURITY OF A TRADE ORGANIZATION: STAGES, METHODS, FEATURES OF THE INDICATOR APPROACH

Abstract. The article highlights the stages of assessing the economic security of a trade organization, lists with a brief description the methods of its assessment. The arguments of validity as the most effective indicator approach to the assessment of economic security are presented. It is recommended to use the growth rates of indicators characterizing these elements of economic security as indicators in the indicator approach to assessing economic security according to its components, determined by the characteristics of trading activities: technical, technological, logistics and marketing.

Keywords: economic security, trade organization, indicator assessment method.

В условиях нестабильности и турбулентности рыночной экономики обеспечение экономической безопасности хозяйствующих субъектов как состояния устойчивости к внешним и внутренним экономическим угрозам, эффективности управления ресурсами приобретает важное значение независимо от сферы деятельности. В рыночной экономике распространенным видом предпринимательской деятельности является торговля. Эту отрасль можно определить как одну из самых популярных и доходных видов предпринимательской деятельности.

Важной составляющей процесса обеспечения экономической безопасности является оценка ее уровня, что позволяет выявить уязвимые места в деятельности торговой организации и принять меры для их устранения.

Первым этапом оценки экономической безопасности торговой организации является определение значимых именно для данной сферы деятельности ее составляющих, требующих оценки с целью выявления угроз для дальнейшего их устранения.

Анализ публикаций по вопросам экономической безопасности торговых организаций, представленный в табл. 1, позволил сделать вывод о том, что большинство специалистов, занимающихся данной темой, выделяют как существенно значимые для экономической безопасности в торговле следующие составляющие: финансовая, технико-технологическая, логистическая и маркетинговая.

Таблица 1

**Приоритетные составляющие экономической безопасности
торговой организации**

<i>Приоритетные составляющие экономической безопасности торговой организации</i>	<i>Эксперты, указавшие составляющие как приоритетные для торговли</i>
Финансовая	Денисова О.К., Козаченко В.Г., Соколов Я.В., Халина В.Ю.
Технико-технологическая	Азарова А.О., Козаченко В.Г., Соколов Я.В., Яниогло А.И.
Инновационно-инвестиционная	–
Институционально-правовая	Белов В.
Экологическая	–
Интеллектуально-кадровая	Фитценц Дж.
Логистическая	Алексеев Б., Гавриш О.А., Денисова О.К., Нагорная И.И., Николайчук С., Соколов Я.В.
Маркетинговая	Денисова О.К., Капустин Н., Нагорная И.И., Николайчук С., Халина В.Ю.
Страховая	-

Источник: составлено авторами.

Охарактеризуем выделенные как приоритетные составляющие экономической безопасности торговой организации.

Финансовая составляющая предусматривает анализ и оценку финансового состояния, например, торговой организации, включая ее платежеспособность, ликвидность, структуру капитала, рентабельность и финансовую устойчивость. Эта составляющая позволяет оценить стабильность и надежность торговой организации в контексте ее финансовых показателей.

Технико-технологическая составляющая охватывает анализ и оценку объема продаж (выручки) торговой организации, эффективность использования трудовых ресурсов.

Логистическая составляющая включает анализ и оценку эффективности логистических процессов, таких как управление запасами, транспортировка, складирование и распределение товаров. Эта составляющая важна для определения способности организации эффективно управлять своими материальными и информационными потоками.

Следующий этап оценки экономической безопасности — выбор наиболее приемлемой методики оценки.

В научной экономической литературе отсутствует единый подход относительно методики проведения оценки экономической безопасности предприятия. Рассмотрим основные подходы к построению методик оценки экономической безопасности.

Индикаторный: уровень безопасности определяется путем сопоставления специальных индикаторов, которыми задаются границы допустимых значений показателей деятельности организации по разным направлениям.

Ресурсно-функциональный: уровень экономической безопасности определяется исходя из оценки уровня использования ресурсов предприятия (активов, работников, технологического оснащения, силовых ресурсов и прочее).

Программно-целевой (интегральный): оценка уровня экономической безопасности осуществляется по интегральному критерию, который базируется на совокупности показателей, характеризующих экономическую безопасность, при этом при расчете интегрального показателя могут применяться разные уровни объединения показателей и методики расчета.

Инвестиционный: оценка уровня экономической безопасности определяется на основе оценки экономического состояния предприятия и его экономических ресурсов.

Методический подход прогнозирования банкротства предприятия: оценка уровня экономической безопасности с учетом уровня текущей платежеспособности.

Оценка и управление рисками: оценка на основе определения вероятности угроз экономической безопасности предприятия исходя из имеющихся рисков.

Подход на основе использования экономико-математических методов и моделей: предусматривает использование установленной функциональной зависимости.

Подход на основе использования метода экспертных оценок: оценка осуществляется на основе мнений квалифицированных экспертов.

Наиболее приемлемым, и поэтому, более распространенным, можно назвать индикаторный метод, это обусловлено тем, что он относительно прост. Его широко применяют не только в оценке экономической безопасности хозяйствующих субъектов, но и для определения уровня экономической безопасности регионов [1]. Как было отмечено выше, оценка состоит в сопоставлении фактических показателей, характеризующих разные сферы деятельности хозяйствующего субъекта со значениями индикаторов и на основе этого определяется уровень экономической безопасности. Важный аспект индикативного подхода к оценке экономической безопасности — это набор индикаторов и их пограничные значения.

Достаточно широко данный метод применяется при оценке финансовой безопасности, при этом значения индикаторов, позволяющих оценить уровень

экономической безопасности по данной составляющей, содержатся в работах экспертов, занимающихся данной темой представленных в их публикациях в научных периодических изданиях и монографиях.

Афанасьева М.В. в своей работе представила пороговые значения показателей экономической безопасности. Согласно ее методике следует сравнить фактические значения с пороговыми, указав больше или меньше они по отношению к пороговым и исходя из того, каков удельный вес показателей, отклоняющихся от норматива в негативном направлении, оценивать экономическую безопасность [2]. Эриашвили Н.Д. предложил определять класс (уровень) безопасности, представив предельные значения показателей и предложив их рейтинг (весомость) [3]. Методика, предложенная Л.А. Запорожцевой, предполагает наличие установленных контрольных точек финансовой безопасности и сравнение их с фактическими значениями [4] с дальнейшим анализом результатов аналогично методике Афанасьевой М.В.

Особо выделим методику, предложенную Яниогло А.И., согласно которой рекомендуется идентифицировать четыре уровня экономической безопасности предприятия: критический, низкий, средний и высокий [5]. Для упрощенных расчетов мы предлагаем установить 3-мерную шкалу в баллах, отказавшись от оценки, квалифицируемой как «критический уровень». Рассмотрим эту методику в табл. 2.

Таблица 2

**Индикаторы оценки финансовой составляющей
экономической безопасности предприятия**

<i>Показатель</i>	<i>Высокий</i>	<i>Средний</i>	<i>Низкий</i>
Финансовая составляющая			
Коэффициент финансирования	Отклонение от норматива не более 30%	Отклонение от норматива в пределах 30-70%	Отклонение от норматива более, чем 70%
Коэффициент финансовой независимости	Отклонение от норматива не более 30%	Отклонение от норматива в пределах 30-70%	Отклонение от норматива более, чем 70%
Коэффициент соотношения дебиторской и кредиторской задолженности	Отклонение от норматива не более 30%	Отклонение от норматива в пределах 30-70%	Отклонение от норматива более, чем 70%
Коэффициент общей ликвидности	Отклонение от норматива не более 30%	Отклонение от норматива в пределах 30-70%	Отклонение от норматива более, чем 70%
Коэффициент рентабельности активов	Отклонение от норматива не более 30%	Отклонение от норматива в пределах 30-70%	Отклонение от норматива более, чем 70%
Коэффициент рентабельности продаж	Значение коэффициента в пределах от 1 до 5%	Значение коэффициента в пределах от 5 до 20%	Значение коэффициента выше 20%

Источник: составлено авторами.

По данным табл. 2 понятен принцип оценки финансовой составляющей, состоящий в определении того, насколько фактические показатели, характеризующие финансовую безопасность, отклоняются от нормативных, значения которых содержатся в предлагаемых многими специалистами методиках оценки финансовой составляющей, что обусловлено в известной степени стандартным подходом к определению нормативных значений финансовых показателей, независимо от сферы деятельности хозяйствующего субъекта.

Однако, что касается показателей, характеризующих технико-технологическую, логистическую и маркетинговую составляющие экономической безопасности торговой организации, то в данном случае невозможно установить нормативные значения, так как объем товарооборота, затраты на транспортировку товаров, их хранение, затраты на рекламу во многом определяются особенностями деятельности конкретной торговой организации и не подлежат стандартизации.

Представляется целесообразным для оценки составляющих экономической безопасности, обусловленных спецификой торговой деятельности, рассматривать динамику показателей, характеризующих эти составляющие. В качестве индикаторов для оценки экономической безопасности в данном случае применять темп роста, а именно при положительной динамике показателя оценивать уровень экономической безопасности по данной составляющей как высокий, при отрицательной динамике — как низкий, при неизменности показателей, характеризующих составляющую экономической безопасности или при незначительном их изменении (в пределах 30%), как средний. Показатели, характеризующие экономическую безопасность по основным ее составляющим, определяемым спецификой торговой деятельности, и методика их оценки представлены в табл. 3.

Таблица 3

**Индикаторы оценки динамики показателей,
составляющих экономическую безопасность торговой организации:
технико-технологической, логистической, маркетинговой**

<i>Показатель</i>	<i>Высокий</i>	<i>Средний</i>	<i>Низкий</i>
<i>1</i>	<i>2</i>	<i>3</i>	<i>4</i>
Технико-экономическая составляющая			
Объем продаж / выручка	При наличии положительной динамики показателя	При неизменности показателя	При отрицательной динамике показателя
Выработка персонала			
Соотношение темпов роста выручки и инфляции			
Логистическая составляющая			
Скорость товарооборота	При наличии положительной динамики показателя	При неизменности показателя	При отрицательной динамике показателя
Товарооборот из расчета на площадь торговых помещений			
Затраты на логистику, приходящиеся на единицу товарооборота			

1	2	3	4
Маркетинговая составляющая			
Затраты на маркетинг	При наличии положительной динамики показателя	При неизменности показателя	При отрицательной динамике показателя
Рентабельность затрат на маркетинг			

Источник: составлено авторами.

Рассмотренные подходы к оценке экономической безопасности торговой организации позволили выделить индикаторный метод оценки как наиболее эффективный. В свою очередь при применении индикаторного метода оценки экономической безопасности по ее составляющим, таким как технико-технологическая, логистическая, маркетинговая, предложено использование в качестве индикаторов — показателей направленности их динамики, что позволяет применять данный метод для оценки экономической безопасности торговых организаций. Однако есть одно важное условие применения рассмотренной методики — наличие данных по выбранным показателям минимум за три года. Это условие совершенно очевидно, исходя из его сути, и представляется вполне оправданным, так как в первые три года работы (годы становления бизнеса) трудно производить объективную оценку его экономической безопасности.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Токмакова Е.Г. Оценка экономической безопасности региона с применением индикативных методов на примере Тюменской области (без округов) / Е.Г. Токмакова, Д.В. Каримова, А.А. Валянова // *Инновационное развитие экономики.* — 2020. — № 4-5 (58-59). — С. 294-306.
2. Афанасьева М.В. Экономика предприятия: учебно-методическое пособие для самостоятельного изучения дисциплины / М.В. Афанасьева. — Хабаровск: ИД «ИНЖЭК», 2019. — 410 с.
3. Эриашвили Н.Д. Экономическая безопасность: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальностям экономики и управления / Н.Д. Эриашвили, Е.Н. Барикаев. — Москва: Юнити-Дана, 2020. — 295 с.
4. Запорожцева Л.А. Стратегическая экономическая безопасность в системе жизненного цикла предприятия: автореферат / Л.А. Запорожцева. — Тамбов, 2015. — 48 с.
5. Яниогло А.И. Комплексная система обеспечения экономической безопасности предприятий (на примере АТО Гагаузия): дис. ... д-ра экон. наук / А.И. Яниогло. — Молдова: КИШИЭНУ, 2017. — 188 с.