

9. Экономическая стратегия фирмы: Учебное пособие/Под ред. засл. деят. науки РФ, д.э.н., проф. А. П. Градова. 2-е изд., испр. и доп. СПб.: Специальная литература. 1999.

10. Юрьев В. Н. Маркетинговые информационные системы промышленных предприятий. СПб.: Изд-во СПбГТУ. 1998.

ИГНАТОВ Е. С., МАЛЬЧИХИНА И. В.  
*Тюменский государственный университет*

## **ГЛОБАЛИЗАЦИЯ КАК ФАКТОР УГРОЗЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ**

В XXI веке успех экономического развития и способность преодолевать социальные проблемы во многом зависят от того, насколько общество способно адаптироваться к новым мировым реалиям и использовать их в интересах модернизации. Это ставит перед всеми государствами непростую дилемму: они либо вписываются в происходящие процессы, либо обречены на отставание и стагнацию, что, в конечном счете, противоречит принципам экономической безопасности. В настоящее время главной тенденцией в развитии мировой экономики стала глобализация. Основной ее сферой является международная экономическая система (мировая экономика), т. е. глобальное производство, обмен и потребление, осуществляемые предприятиями в национальных экономиках и на всемирном рынке. При этом роль глобализации в жизни человечества не ограничена изменением структуры экономики. Она затрагивает все области общественной жизни: политику, социальную сферу, культуру, экологию, безопасность.

Глобализация представляет собой процесс формирования единого общемирового пространства в различных сферах жизнедеятельности общества на базе новых технологий. Отдельные черты данного процесса просматривались на протяжении всей истории человеческого общества. Своими корнями она уходит к периоду формирования международных экономических отношений, основанных в большинстве своем на превалировании одних империй над другими в силу военного превосходства. Отношения в подобных условиях были представлены преимущественно обменом готовых товаров, произведенных в метрополии, на сырье из колоний.

Однако современное международное сотрудничество принципиально отличается от сформированных ранее отношений тем, что, во-первых, его основы строятся на товарно-экономических отношениях между развитыми странами, во-вторых, интернационализируются не столько товарообменные, сколько производственные процессы, в-третьих, бурно развиваются мировые финансовые рынки.

В течение последних десятилетий выявился ряд источников глобализации:

- технологический прогресс, приведший к резкому сокращению транспортных и коммуникационных издержек, значительному снижению затрат на обработку, хранение и использование информации;
- торговая и другие формы экономической либерализации, вызвавшие ограничение политики протекционизма и сделавшие мировую торговлю более свободной;
- транснационализация, в рамках которой определенная доля производства, потребления, экспорта, импорта и дохода страны зависит от решений международных центров за пределами данного государства;
- единомыслие в оценке рыночной экономики и системы свободной торговли;
- особенности культурного развития – тенденции формирования “однородных” средств массовой информации, искусства, поп-культуры, повсеместного использования английского языка в качестве всеобщего средства общения.

Процессы глобализации оказывают особое влияние на российскую экономику. Прежде всего, это высокие темпы роста прямых иностранных инвестиций, намного превосходящие темпы роста мировой торговли. Кроме того, в результате глобализации происходит рост обмена услугами, включая финансовые, юридические, управленческие, информационные и все виды “невидимых” услуг, которые превращаются в основной фактор международных торговых отношений.

Глобализация имеет ряд преимуществ для развития национальных экономик, среди которых:

- обострение международной конкуренции, что ведет к углублению специализации и международного разделения труда, стимулирующего рост производства не только на национальном, но и на мировом уровне;
- экономия на масштабах производства, что приводит к сокращению издержек и снижению цен, а, следовательно, к устойчивому экономическому росту;
- преимущества от торговли на взаимовыгодной основе, удовлетворяющей все стороны, в качестве которых могут выступать отдельные лица, фирмы и другие организации, страны, торговые союзы и даже целые континенты;
- повышение производительности труда в результате рационализации производства на глобальном уровне и распространения передовой технологии, а также конкурентного давления в пользу непрерывного внедрения инноваций в мировом масштабе.

Итак, глобализация позволяет улучшить экономическое положение партнеров, которые получают возможность, увеличив производство, повысить уровень заработной платы и жизненные стандарты. В целом, конечным результатом данного процесса должно стать общее повышение благосостояния в мире.

Процессы глобализации охватывают все больше сторон жизнедеятельности государств, формируя при этом ряд угроз их экономической безопасности. В частности, выделяют следующие:

- неравномерное распределение преимуществ. В краткосрочной перспективе изменения в промышленности и сфере услуг приведут к большому притоку капитала и квалифицированной рабочей силы в отрасли, получающие доходы от внешней торговли. Другие секторы экономики, потеряв свои конкурентные преимущества из-за возросшей открытости рынка, вынуждены прилагать дополнительные усилия для принятия адаптационных мер, сопряженных с большими затратами, что повлечет за собой потерю работы, переквалификацию, как следствие, потребуются крупные социальные расходы, причем в короткие сроки;

- деиндустриализация экономики (хотя этот процесс не является следствием глобализации, а протекает параллельно с ним). Доля промышленности в хозяйстве развитых стран снижается, что компенсируется быстрым ростом удельного веса сферы услуг, включая финансовый сектор. Традиционно в сфере услуг производительность труда ниже, чем в промышленности. Однако, в связи со снижением занятости в последней, уровень производительности, в первую очередь, будет зависеть от сектора услуг. Это значит, что если страна хочет увеличить свой ВВП, она должна использовать все возможности для повышения производительности в данной отрасли, что потребует меры по дерегулированию и развитию конкуренции, включая банковско-финансовый сектор. Сложность состоит в том, что именно сфера услуг всегда отличался средоточием большого количества рабочей силы;

- колоссальные масштабы и обороты международного финансового рынка. Огромные массы свободно перемещающегося по миру спекулятивного капитала легко могут как оживить, так и обрушить финансовую систему практически любого государства;

- перевод фирмами части своих производственных мощностей из стран с высокой стоимостью рабочей силы в страны с низкой оплатой труда, и мобильность рабочей силы. Сегодня много говорится о свободном обмене товарами, услугами, капиталом и значительно меньше о свободе перемещения рабочей силы. В связи с этим поднимается вопрос о влиянии глобализации на занятость. При отсутствии адекватных мер, проблема безработицы может стать потенциальным источником глобальной нестабильности;

- массовая урбанизация, связанная с глобальными демографическими, технологическими и структурными изменениями. Города уже становятся ключевыми элементами общества в масштабе стран и мира в целом, а также основными каналами распространения влияния глобализации, когда снабжение городов продовольствием и энергией зависит во многих государствах не от местных источников, а от импортных ресурсов, и где наблюдается наибольшая активность транснациональных компаний;

- влияние на мировую экосистему, в рамках которой содержание конфликтов заключается в борьбе за водные ресурсы, в раздорах из-за будущей вырубки тропических лесов и др.

Процесс глобализации протекает в условиях сильно поляризованной мировой системы в плане экономической мощи и возможностей. Результатом углубления глобализационных процессов являются взаимозависимости и взаимодействия национальных экономик. Это можно воспринимать и интерпретировать как интеграцию государств в структуру, близкую к единой интернациональной экономической системе. Такое положение является потенциальным источником рисков, проблем и конфликтов. Несколько ведущих стран, в частности США, контролируют значительную часть производства и потребления, не прибегая к политическому или экономическому давлению. Отдельными странами это рассматривается как попытка США добиться культурной, экономической и политической гегемонии. Другие видят в глобализации новую форму империализма и колониализма, при которой роль новой метрополии играют США, а ее колоний – большинство стран-поставщиков сырья, оборудования, рабочей силы, капитала и других компонентов, необходимых для производственного процесса. Ускоряя экономическую и социальную динамику одной группы стран, глобализация углубляет мировые диспропорции, поэтому негативно воспринимается странами и социальными группами, недостаточно динамичными или конкурентоспособными для того, чтобы овладеть новыми технологиями и усвоить новые ценности.

Основные силы глобализационного процесса – международные компании, транснациональные корпорации и финансовые институты – для своей экспансии нуждаются в “глобальном пространстве”. С появлением глобальных предприятий международные конфликты в значительной мере переместились со странового на фирменный уровень, и борьба завязывается не между странами за территориальные владения, а между фирмами за долю на мировом рынке. Некоторые усматривают в таких компаниях угрозу власти и автономии государства, однако пока органы власти сохраняют силу, оно может спокойно выполнять свои традиционные функции в мировой экономике и политике.

Таким образом, процессы глобализации охватили все стороны жизнедеятельности государств, обеспечивая не только дополнительные преимущества для развития стран, но и вызывая ряд противоречий, влияющих на экономическую безопасность.

Литература:

1. Бажанов Е. Глобализация как объективный процесс // Независимая газета. 13.02.2002.
2. Володин А. Г. Глобализация: истоки, тенденции, перспективы // Полис. 2000. № 5. С. 12.
3. Евстигнеева Л. П., Евстигнеев Р. И. Экономическая глобализация и постмодерн // Общественные науки и современность. 2000. № 1. С. 20-38.
4. Интрилигейтор Майкл Д. Глобализация как источник международных конфликтов и обострения конкуренции // Проблемы теории и практики управления. 1998. № 6. С. 15-25.
5. Международные экономические отношения: Учебник для вузов/ Е. Ф. Жуков, Т. И. Капаева, Л. Т. Литвиненко и др., под ред. Е. Ф. Жукова.- М.: ЮНИТИ-ДАНА. 1999. 485 с.
6. Обухов Н. П. Глобализация и возникновение новых направлений // Финансы. 2000. №12. С.12.
7. Сакс Д. Противоречия глобализации // Независимая газета. 11 октября 2000.

8. Сергеев П. В. Мировое хозяйство и международные экономические отношения на современном этапе: Учебное пособие. – М.: Новый Юрист. 1998.
9. Шимаи М. Глобализация как источник конкуренции, конфликтов и возможностей // Проблемы теории и практики управления. 2000. № 1. С. 8.
10. Шишков Ю. Мировая экономика: нарастающий процесс глобализации. М.: ИМЭМО РАН. 1998. 230 с.

КОКОЕВ Э.Ю

*Тюменский государственный университет*

## РЕАЛИЗАЦИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СВОБОДЫ В РАЗНЫХ СТРАНАХ

В настоящее время страны мира с развитой рыночной экономикой функционируют по модели смешанной экономики с 50 годов XX века. Поскольку модель смешанной экономики относится к рыночным, то принципы классической рыночной системы, в том числе и принцип экономической свободы, применимы к смешанной экономике, но проявляются в модифицированной форме. Модель смешанной экономики характеризуется в литературе следующими признаками: 1)многообразием форм собственности и типов хозяйствующих субъектов; 2)несовершенной конкуренцией; 3)гибким государственным регулированием экономики, соединенным с «автоматическим» механизмом самонастройки; 4)социальной ориентированностью экономики; 5)демократией и гражданским характером общественного устройства. Кроме того, рынок характеризуется наличием системы взаимодействующих видов с отлаженной системой рыночной инфраструктуры. Наличие этих принципов позволяет называть модель смешанной экономики цивилизованным рынком, или обществом экономической демократии, или постиндустриальным и даже пострыночным обществом.

Остановимся подробнее на характеристике признаков. Основным здесь является первый. В отличие от частной собственности как конституирующего признака классической рыночной экономики для смешанной экономики характерно многообразие форм собственности.

Структура экономического строя смешанных систем включает в себя не только частную, но и государственную, индивидуально-семейную, кооперативную и различные смешанные формы собственности. Типы хозяйствующих субъектов также многообразны. Если при этом каждый тип хозяйствующего субъекта по собственному усмотрению, исходя из принципа экономической свободы, решает вопрос о том, что и сколько производить, руководствуясь показаниями рынка, то они остаются обособленными собственниками.

Часто в отечественной экономической литературе понятие частной и обособленной собственности отождествляется. Исходя из этого отождествления, считается, что основой осуществляемых в России экономических реформ, должно быть формирование частной собственности, как первого и основного условия существования рыночного хозяйства. Но тогда возникает вопрос – к какому разряду отнести остальные формы собственности? Если исходить из того, что каждый тип хозяйствующего субъекта стоит за определенной формой собственности, а также действует на условиях экономической или хозяйственной свободы, то государственные и муниципальные предприятия и все другие организационно-правовые формы предприятий считать частными, а формы собственности подменить частной собственностью. В классической рыночной экономике основой экономической свободы хозяйствующих субъектов является частная собственность. Хотя и эта модель допускала существование государственной и других форм собственности. В смешанной системе частная собственность также является ведущей формой собственности наряду с существованием многообразных равноправных форм собственности, так как они действуют на принципах экономической свободы. Однако отсюда никак не следует, что все многообразные формы собственности являются формами частными. Конечно, если понимать частную собственность как долю в общей собственности субъектов системы, то такое определение может иметь право на существование. Но расширенное понимание общей собственности как индивидуалистической не согласуется с реальной действительностью. Так в развитых индустриальных странах мира, например в США, распространены народные предприятия. Эти предприятия тоже пришлось бы считать индивидуалистическими или частными, хотя их природа коллективна. Поэтому нам кажется, что понятие экономической свободы действий хозяйствующих субъектов связано, не столько с частной, сколько с обособленной собственностью.

Попытаемся выяснить что такое обособленный производитель? По нашему мнению, это производитель, осуществляющий процесс производства по собственному усмотрению отдельно, обособлено и независимо от других субъектов деятельности. То же самое можно сказать и о частном производителе. Следовательно, частный производитель и обособленный производитель - это одно и то же, поскольку труд его носит частный характер. Но коллективный собственник (например, народное предприятие в США) действует также на условиях экономической свободы, труд его носит частный характер. Частный характер труда определяется не организационно-правовой формой собственности, а тем, что он обособлен внутри общества и приобретает самостоятельность по отношению ко всем остальным собственникам. Сама частная собственность появилась на базе обособленности, частного индивидуального труда. Обособленный производитель - это собственник средств производства и результатов производства. Здесь понятия "собственник" и «обособленный производитель» сливаются. Однако собственник не обязательно частный собственник, он может быть частным, коллективным и государственным, но обязательной характеристикой являются действия, осуществляемые на условиях экономической свободы, то есть обособленность.