


МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
«ТЮМЕНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ИНСТИТУТ
Кафедра экономической теории и прикладной экономики

РЕКОМЕНДОВАНО К ЗАЩИТЕ
В ГЭК И ПРОВЕРЕНО НА ОБЪЕМ
ЗАИМСТВОВАНИЯ

И.о. заведующего кафедрой
д-р экон. наук, профессор

 И.А. Лиман
«14» декабря 2017г.

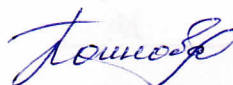
МАГИСТЕРСКАЯ ДИССЕРТАЦИЯ

РОЛЬ БЮДЖЕТНОГО ПРОЦЕССА В РАЗВИТИИ СТРАН БРИКС

38.04.01 Экономика

Магистерская программа «Экономика и правовое регулирование бизнеса»

Выполнил работу
Студент 3 курса заочной формы
обучения



Панкова
Жанна
Андреевна

Научный руководитель
канд.экон.наук, доцент



Вилков
Николай
Олегович

Рецензент начальник
управления муниципальных
закупок администрации города
Нижевартовска



Ильина
Марина
Анатольевна

г. Тюмень, 2017

X
Работа выполнена на кафедре мировой экономической теории и прикладной экономики

Финансово-экономического института ТюмГУ

по направлению «Экономика»,

магистерская программа «Экономика и правовое регулирование бизнеса»

Защита в ГЭК

протокол от _____ № _____

оценка _____

ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	4
ГЛАВА 1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОРГАНИЗАЦИИ БЮДЖЕТНОГО ПРОЦЕССА.....	9
1.1 Теоретические основы бюджетного процесса.....	9
1.2 Функции и основные механизмы государственного бюджета.....	20
1.3 Различия бюджетного процесса в странах БРИКС.....	24
ГЛАВА 2 ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ СТРАН БРИКС.....	29
2.1 Приоритетные направления развития экономических связей БРИКС.....	29
2.2 Динамика и структура экономических связей России со странами БРИКС.....	37
ГЛАВА 3 ПЕРСПЕКТИВЫ ПАРТНЕРСТВА И РОЛЬ БЮДЖЕТНОГО ПРОЦЕССА В РАЗВИТИИ СТРАН БРИКС.....	44
3.1 Инвестиционная привлекательность бюджета стран БРИКС.....	44
3.2 Основные двусторонние инвестиционные проекты в рамках БРИКС.....	73
3.3 Влияние бюджетного процесса на экономическое развитие и взаимодействие стран БРИКС.....	89
ЗАКЛЮЧЕНИЕ.....	97
СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ.....	107
ПРИЛОЖЕНИЕ.....	113

ВВЕДЕНИЕ

Актуальность темы исследования. Долгое время бюджет как экономическая категория не получал признания. Лишь в последние годы бюджет с позиции экономической сущности может рассматриваться в качестве самостоятельной экономической категории, а с позиции законодательного управления финансовой базы государства - как его финансовый план.

Актуальность рассматривается с точки зрения, что бюджет – это инструмент государственного регулирования экономики, который напрямую влияет на повышение устойчивого экономического роста и благосостояния страны, и как следствие идут такие положительные процессы как снижение уровня инфляции, валютного курса и снижение уровня процентных ставок.

Достижение всего этого, требует выполнение ряда задач, основные из которых это полноценное финансирование социальной сферы, стимулирование инвестиционной активности, безусловным выполнением государством своих обязательств.

Государственный бюджет состоит из 2-х дополняющих друг друга взаимосвязанных частей: доходной и расходной. Доходная часть показывает, откуда поступают средства на финансирование деятельности государства, какие слои общества отчисляют больше из своих доходов.

Структура доходов непостоянна и зависит от конкретных экономических условий развития страны, рыночной конъюнктуры и осуществляемой экономической политикой.

Любое изменение структуры бюджетных доходов отражает изменения в экономических процессах. Расходная часть показывает, на какие цели направляются аккумулированные государством средства.

Необходимо отметить, что бюджет, как фонд денежных средств, в целом виде никогда не существует, т.к. по мере поступления доходов они

обращаются на покрытие расходов. Он является лишь планом образования и использования общегосударственного фонда денежных средств, то есть росписью доходов и расходов государства, согласованных друг с другом, как по объему, так и по срокам поступления и использования.

Оценка устойчивости и роли бюджетной политики стран БРИКС является чрезвычайно важной и очень сложной. Трудности возникают в связи с необходимостью оценки долгосрочных последствий текущей бюджетной политики и из-за высокой степени неопределенности, связанной, в частности, с экономической ценностью бюджетных запасов стран.

Суммы государственных расходов на здравоохранение в расчете на душу населения пока в БРИКС существенно ниже, чем в развитых странах. В Индии, например, этот показатель в 155 раз меньше, чем в США, имеющих наивысший показатель в рамках G7, или в 60 раз меньше, чем в Италии, демонстрирующей наиболее скромные результаты среди развитых стран Запада. Но положительная тенденция налицо. Для Бразилии – лидера стран БРИКС по размеру государственных расходов на здравоохранение в расчете на душу населения соответствующий разрыв сократился до 8,5 и 3,3 раз.

Так, на основе данных 2014 г. в январе 2017 г. Мировой банк разделил все страны мира на четыре группы, учитывая размеры подушевого ВВП. В первую группу вошли страны с показателем, превышающим 12 476 долл. (группа высокодоходных стран); к числу стран с доходами выше среднего отнесены те, которые имеют подушевой доход в пределах 4 036 – 12 475 долл. В странах с доходом ниже среднего уровень ВВП в расчете на душу населения составляет от 1 026 – 4 035 долл.

К беднейшим государствам отнесены те, где данный показатель ниже 1 025 долл. В соответствии с данной классификацией страны БРИКС попадают в первую (Россия, 14 050 долл.), вторую (Бразилия – 11 463 долл.; ЮАР – 7 790 долл. и Китай – 6 091 долл.) и третью (Индия - 1 440 долл.) группы.

В сфере торгового оборота со странами БРИКС по высокотехнологичной продукции Россия имеет отрицательный баланс.

Российский экспорт высокотехнологичной продукции в эти страны в 2016 г. был невелик и составлял от 0,76% в ЮАР до 12% в Бразилию. Лишь российский экспорт в Индию по данной товарной группе достиг отметки в 14%⁵.

Вместе с тем, Россия довольно активно импортировала высокотехнологичную продукцию из Индии и Китая, доля которой в общем импорте из этих стран достигала соответственно 39 и 26%.

В последнее десятилетие страны БРИКС уделяли большое внимание наращиванию финансирования сферы НИОКР. Динамика роста абсолютных затрат на науку была для всех стран положительной, однако наиболее значительный рост затрат на науку наблюдался в Китае – более чем в 5 раз. В 2016 г. Китай по этому показателю переместился на второе место в мире после США. По прогнозным оценкам, в 2018 г. Китай вложит в науку около 199 млрд долл., это примерно 2/3 общего объема затрат на науку в Европе.

По мнению экспертов в 2020 г. Китай будет тратить на исследования и разработки столько же, сколько США, и на треть больше, чем страны ЕС.

Однако по показателю доли затрат на науку в ВВП, который за исключением Китая близок к 1%, страны БРИКС, серьезно отстают от развитых стран Запада, имеющих данный показатель на уровне 2-3%. Осознавая, что такой уровень финансирования науки и инноваций не содействует их превращению в генератор новых идей, разработок и нововведений, страны БРИКС планируют существенно увеличить их финансирование.

Все страны БРИКС входят в состав «большой двадцатки» и, тем самым, обладают потенциалом для формирования консолидированной позиции стран с формирующимися рынками в отношении актуальных проблем текущего этапа развития мировой экономики, в том числе реформирования мировой валютно-финансовой системы.

Для этого необходимо проанализировать роль бюджета самих стран БРИКС в мировой валютно-финансовой системе.

Для написания диссертационного исследования особое значение имели труды таких ведущих отечественных авторов как Е.Ф. Авдокушин, В.Г. Гельбрас, С.П. Глинкина, В.М. Давыдов, Т.Л. Дейч, А.В. Кива, О.В. Климовец, Е.А. Козловский, А.В. Лукин, Б.Ф. Мартынов, В.А. Никонов, А.В. Островский, В.Я. Портяков, И.А. Рогачев, М.Л. Титаренко, Г.Д. Толорая, И.С. Троекурова, С.В. Уянаев и др.

Среди зарубежных исследователей можно выделить работы аналитика Дж. О'Нила, экспертов Дж. Киртона, К. Брахт, труды китайских исследователей ЛюЦинцай, Сунь Тонин, Лю.Гучан, Ли Синь, ЧжайЦзюнь, политических деятелей Индии М. Сингха, М. Ганди, А. Дж. Калама, Ы. Рао, индийских ученых Ч. Машапатры, Г. Капура, Б.П. Саха, которые внесли значительный вклад в теоретическое осмысление процессов развития двустороннего сотрудничества стран БРИКС.

Цель и задачи исследования. Основная цель исследования - на основе всестороннего анализа выявить роль бюджетного процесса в развитии стран БРИКС.

Для достижения указанной цели были поставлены и решены следующие задачи:

- рассмотреть роль бюджета и бюджетной политики государства;
- выявить цели и задачи интеграции стран БРИКС;
- рассмотреть основные этапы совместного развития стран;
- выявить приоритетные направления товаропотоков стран БРИКС.
- провести динамику и структуру внешней торговли России со странами БРИКС;
- рассмотреть инвестиционную привлекательность экономик БРИКС;
- выявить основные двусторонние инвестиционные проекты в рамках БРИКС.

Предметом исследования являются экономическое взаимодействие стран БРИКС, динамика и перспективы их торгового, инвестиционного и

финансового взаимодействия, влияние этой группы стран на мировую экономику.

Объектом диссертационного исследования являются страны БРИКС и их взаимное торгово-экономическое сотрудничество.

Научная новизна диссертационного исследования состоит в раскрытии причинно-следственных связей между факторами, состоянием и динамикой бюджетного процесса, в разработке на этой основе прогноза дальнейшего развития бюджетного процесса в странах БРИКС, как системы мер, охватывающих его важнейшие институты, стадии, инструменты и повышающих качество бюджетного управления.

Теоретической и практической значимостью диссертационного исследования послужили результаты научных исследований отечественных и зарубежных ученых в области двустороннего сотрудничества стран БРИКС.

Информационная база исследования была сформирована на основе материалов ООН, ЮНКТАД, МВФ, ВТО, Всемирного банка, банка GoldmanSachs, Росстата, таможенной статистики РФ, важные данные были получены из зарубежной и российской периодической печати и Интернета.

Во время написания данной работы были использованы следующие методы научного исследования: аналитический, сравнительный и метод статистического исследования. В качестве статистической базы использовались материалы с сайта GoldmanSachs.

ГЛАВА 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОРГАНИЗАЦИИ БЮДЖЕТНОГО ПРОЦЕССА

1.1 Теоретические основы бюджетного процесса

Бюджетный процесс – совокупность действий исполнительных и представительных органов власти по разработке и осуществлению финансово бюджетной политики и управлению бюджетной системой.

С точки зрения финансового права бюджетный процесс – это регламентированная правовыми нормами деятельность государства по формированию, утверждению и исполнению бюджета.

В рамках бюджетного процесса имеется несколько ключевых понятий.
[27;с. 50]

Понятие бюджетного года - это календарный год, который состоит из 12-ти месяцев, начинается с 1 января и завершается 31 декабря. Лимиты бюджетных обязательств прекращают свое действие 31 декабря, принятие денежных обязательств после 25 декабря не допускается, подтверждение денежных обязательств должно быть заверено органом, исполняющим бюджет 28 декабря.

Счета, используемые для исполнения бюджета завершаемого года, подлежат закрытию в 24 часа 31 декабря.

Бюджетный период - это время, в течение которого проходят все стадии бюджетного процесса. В соответствии с БК, бюджетный период составляет 3,5 года. Соотношение бюджетного периода и бюджетного года: бюджетный период более широкое понятие, чем бюджетный год, бюджетный год равен всего одной стадии бюджетного периода.

Средства, полученные бюджетными учреждениями от предпринимательской деятельности и не использованные по состоянию на 31

декабря, зачисляются в тех же суммах на вновь открываемые соответствующим бюджетным учреждением лицевые счета. Стадии бюджетного процесса следуют строго последовательно, и этот порядок изменению не подлежит. В то же время каждый раз работа с новым бюджетом начинается снова, поскольку ежегодно изменяется объем национального дохода государства, по-разному перераспределяются средства в зависимости от задач, решаемых государством в данный период.

Ежегодно изменяются потребности в денежных средствах каждой республики, области и других субъектов РФ, органов местного самоуправления в зависимости от того, как будет развиваться хозяйство и социальная сфера данной территории в следующем году. Однако порядок, предполагающий последовательность стадий составления, рассмотрения, утверждения бюджета, исполнения бюджета, составления, рассмотрения и утверждения отчета об исполнении бюджета, остается неизменным.

Основные задачи бюджетного процесса заключаются в следующем:

1. максимальное выявление всех материальных и финансовых резервов в целях устойчивого экономического роста;
2. определение доходов бюджета по отдельным налоговым и другим платежам, а также общего объема в соответствии с прогнозами и целевыми программами социально-экономического развития;
3. установление расходов бюджета по целевому назначению, а также общего объема, исходя из потребности бесперебойного финансирования всех мероприятий общегосударственного значения, предусмотренных бюджетом;
4. сокращение и ликвидация бюджетного дефицита за счет экономически оправданных источников;
5. осуществление бюджетного регулирования в целях сбалансированности бюджетов разного уровня путем перераспределения источников доходов государства между ними;
6. контроль за финансовой деятельностью юридических лиц и доходами отдельных граждан при выполнении ими налоговых обязательств.

В основе бюджетного процесса лежат определенные принципы, соблюдение которых дает возможность изначально правильно составить, утвердить и исполнить бюджет, чтобы средства государства были использованы экономно и с максимальной пользой для развития общества. В настоящее время в бюджетном законодательстве РФ для всей бюджетной системы предусмотрены следующие общие принципы:

- 1) единства бюджетной системы;
- 2) принцип разграничения доходов и расходов бюджетов;
- 3) принцип самостоятельности;
- 4) сбалансированности;
- 5) гласности;
- 6) достоверности.
- 7) адресности и целевого характера бюджетных средств.

Все эти принципы в той или иной мере присущи и бюджетному процессу. Однако некоторые из них имеют в бюджетном процессе свою интерпретацию и, кроме того, бюджетному процессу присущи также свои собственные принципы.

1. Принцип последовательности вступления в бюджетный процесс органов исполнительной и представительной власти. Стадии бюджетного процесса делятся примерно поровну между органами исполнительной власти (они составляют проект бюджета и исполняют бюджет) и представительной власти (а они рассматривают и утверждают проект бюджета и после исполнения бюджета, рассматривают и утверждают отчет об исполнении бюджета - в этом и выражается последовательность).

2. Принцип ежегодности бюджета - бюджет должен быть утвержден до начала планируемого бюджетного года. Кроме того, ежегодность дает возможность более точно выявить тенденции рыночного развития, более полно учесть происходящие изменения в темпах роста производства, внутреннего валового продукта, национального дохода, курса рубля и т.д.

3. Принцип публичности и гласности - имеет особое значение, т.к. бюджетный процесс, процедура абсолютно публичная и гласная, бюджет обсуждается в представительных органах открыто, освещается в СМИ, существует необходимость опубликовать закон "О бюджете" того или иного уровня, а также закон "Об исполнении бюджета" того или иного уровня. Гласным должно быть и отклонение бюджета. В случае принятия решения об отклонении проекта бюджета или о неутверждении отчетов об исполнении бюджетов в средствах массовой информации должны быть опубликованы необходимые сведения о причинах принятия такого решения.

4. Принцип специализации бюджетных показателей - он основан на бюджетной классификации, на документе, который группирует все доходы и расходы бюджета по определенным основаниям. В состав бюджетной классификации РФ входят:

- классификация доходов бюджетов РФ;
- функциональная классификация расходов бюджетов РФ;
- экономическая классификация расходов бюджетов РФ;
- классификация источников внутреннего финансирования дефицитов бюджетов РФ;
- классификация источников внешнего финансирования дефицитов федерального бюджета и бюджетов субъектов РФ;
- классификация видов государственных внутренних долгов РФ и субъектов РФ, видов, муниципального долга;
- классификация видов государственных внешних долгов РФ и субъектов РФ, а также государственных внешних активов РФ;
- ведомственная классификация расходов РФ.

Принцип специализации показателей бюджета осуществляется на всех стадиях бюджетного процесса. Бюджетная классификация — специальный юридический акт, лежащий в основе всей бюджетной деятельности финансовых органов. Следует иметь в виду, что бюджетная классификация

имеет значение не только для процессуальных норм бюджетного права, но и лежит в основе материальных норм бюджетных права.[13; 54]

Бюджетный процесс осуществляется органами, наделенными в соответствии с законодательством бюджетными полномочиями, то есть правами и обязанностями участников бюджетного процесса. Участники бюджетного процесса представлены в виде схемы на рисунке 1.



Рисунок 1 – Участники бюджетного процесса

Особенности бюджетных полномочий участников бюджетного процесса, являющихся федеральными органами государственной власти (государственными органами), устанавливаются настоящим Кодексом и (или) принятыми в соответствии с ним нормативными правовыми актами Президента Российской Федерации и Правительства Российской Федерации.

Особенности бюджетных полномочий участников бюджетного процесса, являющихся органами государственной власти субъектов Российской Федерации, устанавливаются настоящим Кодексом и принятыми в соответствии с ним законами субъектов Российской Федерации, а также в установленных ими случаях иными нормативными правовыми актами

высших исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации.

Особенности бюджетных полномочий участников бюджетного процесса, являющихся органами местного самоуправления, устанавливаются настоящим Кодексом и принятыми в соответствии с ним муниципальными правовыми актами представительных органов муниципальных образований, а также в установленных ими случаях муниципальными правовыми актами местных администраций.

Представительные органы власти рассматривают и утверждают проекты бюджетов и отчетов об их исполнении.[12; 30]

Исполнительные органы власти осуществляют сводное финансовое планирование, составление проектов бюджетов, внесение проектов бюджетов на рассмотрение представительных органов власти, исполнение бюджетов, анализ и контроль за исполнением бюджетов.

Банк России совместно с Правительством России разрабатывает и представляет на рассмотрение Государственной Думы основные направления денежно-кредитной политики государства, обслуживает денежные счета Казначейства Российской Федерации, счета государственных целевых внебюджетных фондов, счета территориальных бюджетов.

Главный распорядитель бюджетных средств — это орган исполнительной власти, первый прямой получатель бюджетных средств, имеющий право распределять средства между распорядителями и получателями бюджетных средств. Он готовит роспись бюджетных расходов по распорядителям бюджетных средств и бюджетополучателям, доводит до них уведомления о бюджетных назначениях, утверждает им сметы доходов и расходов, изменяет в случае необходимости распределение средств между статьями утвержденной для них сметы, осуществляет контроль за рациональным, целевым использованием бюджетополучателем бюджетных средств.

Распорядитель бюджетных средств — это орган исполнительной власти, распределяющий средства между бюджетополучателями, он доводит до них уведомления о бюджетных ассигнованиях, утверждает сметы доходов и расходов бюджетополучателей, контролирует целевое использование ими бюджетных средств.

Бюджетополучатель (бюджетное учреждение) — это организация, созданная органом исполнительной власти для осуществления функций некоммерческого характера (управление, оборона, социально-культурные мероприятия и др.) и финансируемая в сметном порядке из бюджета или внебюджетных фондов.

Контрольно-счетные органы (Счетная палата Российской Федерации, контрольно-счетные палаты субъектов Российской Федерации и муниципальных образований) осуществляют контроль за исполнением соответствующих бюджетов и внебюджетных фондов, проводят внешний аудит отчетов об исполнении бюджетов и внебюджетных фондов. [1]

Можно выделить несколько стадий бюджетного процесса, которые представлены на рисунке 2.

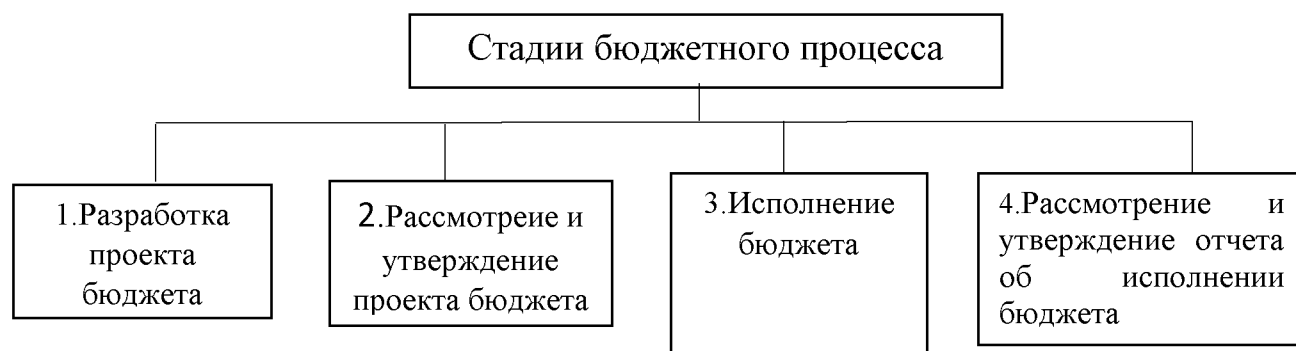


Рисунок 2 – Стадии бюджетного процесса.

Составление проекта бюджета — один из наиболее важных этапов бюджетного процесса: именно здесь решаются такие вопросы, как объем бюджета, налоговая и денежно-кредитная политика на предстоящий год, основные направления использования средств и методы покрытия дефицита бюджета. Подготовка проекта бюджета в большинстве стран осуществляется аналогичным образом. [12; 30]

Работа по составлению проекта государственного бюджета начинается задолго до начала нового бюджетного года, например (в ФРГ — за 6 месяцев, Японии — за 7, Франции — за 14, США — за 18, Италии — за 11 месяцев).

Проект бюджета разрабатывается органами исполнительной власти, как правило, министерством финансов (казначейством), а в США — специальным органом — Административно-бюджетным управлением при президенте.

Вначале в течение первых трех месяцев составляется прогноз социально-экономического развития, сводный баланс финансовых ресурсов, основные направления бюджетной политики, рассчитываются контрольные цифры проекта бюджета на соответствующий период.

Работа по составлению проекта бюджета продолжается подготовкой министерством финансов (или специальным органом в США) директивных указаний руководителям министерств и ведомств с предложением представить к определенной дате расчет сметы расходов и доходов. При этом им сообщаются общие контрольные цифры возможных ассигнований. Разработанные проекты смет министерств и ведомств на основе контрольных цифр после согласования с министерством финансов закладываются в проект бюджета.[27; 50]

Полномочия министра финансов в отношении сметных предложений министерств (ведомств) варьируются. В некоторых странах бн имеет право лишь принять их к сведению и включить в целом без изменений в проект бюджета, вносить же изменения может кабинет министров. В других государствах (Великобритания, Канада) министр финансов наделен полномочиями по собственной инициативе предлагать тем или иным министрам внести какие-либо изменения в их сметные предложения.

При составлении проекта бюджета ставятся задачи: активного его воздействия на повышение эффективности экономики; обеспечение согласованности финансовых и других ресурсов с экономическими,

политическими и социальными программами правительства; установление необходимых пропорций и приоритетов в расходовании средств.

После одобрения проекта бюджета высшим исполнительным органом проект бюджета поступает в законодательный орган, который рассматривает и утверждает его. Бюджет после утверждения законодательным органом поступает на подпись главы государства и становится законом.

В других странах при возникновении разногласий по бюджету между законодательным органом и правительством может быть поставлен вопрос о доверии правительству и предоставлении ему "чрезвычайных полномочий" по финансовым вопросам, дающих право утвердить бюджет без парламента. В противном случае правительство, бюджет которого парламент отклонил, уходит в отставку. Глава правительства формирует новый кабинет министров, который составляет новый бюджет. Наконец, возможны роспуск законодательного органа и новые выборы. Тогда бюджет вторично рассматривается новым составом законодательного органа (данный вариант зависит от прочности положения правительства в стране).

Если законодательный орган не успевает принять бюджет до нового года, правительство получает право производить расходы на установленный срок (в днях, неделях, месяцах) на уровне прошлого бюджета.

Составление и исполнение бюджета — две стороны общего бюджетного процесса. Задачи, присущие составлению бюджета, получают дальнейшее развитие в период его исполнения. Они предусматривают: усиление работы по наиболее полному выявлению и использованию резервов для повышения темпов экономического роста, увеличения национального дохода и неденежных накоплений государства; мобилизацию денежных средств для обеспечения мероприятий по социально-экономическому развитию регионов; проведение эффективного контроля за правильным расходованием государственных средств.

Данная стадия бюджетного процесса охватывает получение утвержденных доходов (главным образом — налогов) и осуществление

бюджетных расходов, т.е. платежей в соответствии с выделенными ассигнованиями. Организация исполнения доходной части бюджета и контроль за его осуществлением возлагается на министерство финансов. Этот этап продолжается в течение года, который называется финансовым или бюджетным годом.

Важным элементом третьей стадии является кассовое исполнение бюджета — организация сбора бюджетных средств на территории страны, их хранения и выдачи, а также ведение учета и отчетности. Существуют три системы организации кассового исполнения бюджета: казначейская, банковская и смешанная. При казначейской системе кассовое исполнение бюджета возложено на специальные органы министерства финансов (приписные кассы), при банковской — на банки и их учреждения, при смешанной — на казначейские кассы и банки.

В основе кассового исполнения бюджета лежит принцип единства кассы, означающий, что все собранные на территории страны доходы поступают на единый счет министерства финансов в центральном банке, с которого производятся все ассигнования в соответствии с утвержденными расходами. Центральный банк выступает кассиром правительства. Единство кассы дает возможность сосредоточить средства каждого бюджета в одном центре, создавая, таким образом необходимые условия для планомерного распоряжения ими соответствующим органом государственного управления, исходя из общих задач и с учетом его финансовых возможностей. Концентрация бюджетных ресурсов в банке способствует также укреплению денежного обращения, поскольку исключает возможность распыления денежных средств по многочисленным каналам и облегчает маневрирование этими средствами.

Из всего вышесказанного можно сделать вывод о том, что весь бюджетный период делится на стадии бюджетного процесса: стадии составления, рассмотрения, утверждения бюджета, стадия исполнения

бюджета и стадия составления и утверждения отчета об исполнении бюджета, которые периодически сменяют друг друга.

Составлению проекта бюджета предшествует разработка планов и прогнозов развития территорий и целевых программ. Рассмотрение проекта бюджета представительным органом власти соответствующего субъекта бюджетного права предшествует принятию решения о санкционировании бюджетных расходов, которое является правовой основой для выделения бюджетных ассигнований.

Исполнение бюджета совпадает с бюджетным годом и длится 1 год. Исполнение возложено на соответствующие органы исполнительной власти. Исполнение бюджета заключается в обеспечении полного и своевременного поступления предусмотренных в бюджетах доходов и финансировании соответствующих расходов. Оперативное исполнение бюджетов осуществляется по бюджетной росписи, которая составляется соответствующим финансовым органом. Исполнение бюджета завершается 31 декабря.

Рассмотрение и утверждение отчета об исполнении бюджета осуществляется представительным органом власти. Отчет об исполнении федерального бюджета должен быть составлен в соответствии со структурой и бюджетной классификацией, которые применялись при утверждении федерального закона о федеральном бюджете на отчетный год.

После окончания финансового года начинается последний этап бюджетного процесса — составление отчета об исполнении бюджета министерством финансов и утверждение его парламентом. На этом заканчивается общий цикл бюджетного процесса.

Таким образом, бюджетный процесс представляет собой особую деятельность участников бюджетного процесса по организации процедур составления и рассмотрения проектов бюджетов, их утверждению и исполнению, а также контроль за их исполнением. Он регламентируется

нормами права, предписывающими правила и порядок их осуществления, прописанные в бюджетном кодексе, законе о бюджетном процессе.

1.2 Функции и основные механизмы бюджетного процесса

Бюджету, как и всей системе финансов, присущи две функции - распределительная (перераспределительная) и контрольная.

С помощью распределительной функции бюджета происходит распределение средств на производственную и непроизводственную сферы, межтерриториальное и межотраслевое распределение финансовых ресурсов, формируются фонды специального целевого назначения, происходит концентрация денежных средств в руках государства и их использование с целью удовлетворения общегосударственных потребностей. [27; 50]

Межотраслевое и территориальное распределение национального дохода осуществляется в соответствии с потребностями экономического и социального развития регионов и отраслей экономики. Непроизводственная сфера не участвует в создании национального дохода, но является активным его потребителем.

Из бюджета работникам этих отраслей выделяются средства на заработную плату, техническое оснащение и содержание учреждений непроизводственной сферы (здравоохранение, просвещение и др.). Через расходы и налоги государственный бюджет выступает важным инструментом распределения (регулирования) и стимулирования экономики и инвестиций, повышения эффективности производства. Через бюджет оказывается государственная поддержка отдельным отраслям экономики - авиастроению, космическим программам, атомной промышленности, угольной промышленности и некоторым другим.

Такая поддержка зачастую связана с реализацией высокоэффективных и быстро-окупаемых проектов. Для регулирования экономики используются налоги.

При распределении финансовых средств через бюджет важное значение имеет социальная направленность бюджетных средств. В социальной политике основными приоритетами являются поддержка наименее защищенных слоев населения (пенсионеров, инвалидов, студентов, малообеспеченных семей), поддержка учреждений здравоохранения, образования и культуры, а также решение жилищной проблемы.

Контрольная функция государственного бюджета осуществляется в процессе формирования доходов бюджета и финансирования отраслей экономики. В условиях становления рыночных отношений значение бюджетного контроля в процессе мобилизации ресурсов и их использования усиливается.

Функции государственного бюджета проявляются в процессе формирования доходов и расходов на основе использования бюджетного механизма, который является реальным воплощением бюджетной политики и отражает конкретную нацеленность бюджетных отношений на решение экономических и социальных задач.

Таким образом, основными функциями государственного бюджета, как основного финансового плана государства, являются:

1) перераспределение ВВП и национального дохода, которое влияет на государственное регулирование и стимулирование экономики, финансовое обеспечение социальной политики;

2) контроль за образованием и использованием централизованного фонда денежных средств. Через государственный бюджет перераспределяется около 50% валового внутреннего продукта. Бюджет широко используется для межотраслевого и территориального перераспределения финансовых ресурсов с учетом требований наиболее

рационального размещения производительных сил, объема экономики и культуры регионов РФ.

В современных условиях наиболее приоритетными выступают агропромышленный, топливно-энергетический, военно-промышленный комплексы и транспорт.

Бюджет способствует формированию рациональной структуры общественного производства, улучшению пропорций, более эффективному использованию бюджетных средств.

В процессе бюджетного планирования устанавливается наиболее целесообразное соотношение между централизованными и нецентрализованными фондами денежных средств.

Через государственный бюджет перераспределяется, как известно, не весь чистый доход, создаваемый в организациях (на предприятиях) различных форм собственности сферы материального производства.

В процессе бюджетного планирования устанавливается наиболее целесообразное, оптимальное соотношение между централизованными и нецентрализованными фондами денежных средств, определяются размеры финансовых ресурсов, концентрируемых в организациях, и степень участия организаций в формировании доходов бюджетной системы. Бюджет с помощью налогов выступает важным инструментом распределения и вместе с тем стимулирования экономики и повышения эффективности производства.

В отношении с государственным бюджетом вступают почти все участники общественного производства.

Объектом бюджетного перераспределения является чистый доход, однако это не исключает возможности перераспределения через бюджет и части стоимости необходимого продукта. Контрольная функция бюджета позволяет через формирование и использование фонда денежных средств государства "сигнализировать" о том, как поступают в доходы бюджета финансовые ресурсы (налоги и другие ресурсы) от разных субъектов хозяйствования. Основу контрольной функции составляет движение

бюджетных ресурсов, отражаемое в соответствующих показателях бюджетных поступлений и расходных назначений.

Бюджетный контроль преследует в основном три цели: мобилизацию денежных средств для централизованного фонда государства; соблюдение режима экономии при расходовании финансовых ресурсов; повышение эффективности расходования бюджетных средств.

Контрольная функция бюджета выражается и в том, что, будучи связанным с народным хозяйством, бюджет показывает ход процессов, возникающие тенденции. Поступление средств в бюджет и их использование показывают как успех, так и недостатки в сферах производства и обращения. Это позволяет вовремя предупредить появление диспропорций.

С помощью бюджета осуществляется контроль за рациональным использованием финансовых ресурсов.

Бюджетная система РФ состоит из бюджетов трех уровней:

первый уровень - федеральный бюджет Российской Федерации и бюджеты государственных внебюджетных фондов;

второй уровень - бюджеты субъектов РФ (89 бюджетов - 21 республиканский бюджет, 55 краевых и областных бюджетов, 10 окружных бюджетов автономных округов, бюджет автономной Еврейской области, городские бюджеты Москвы и Санкт-Петербурга) и бюджеты территориальных государственных внебюджетных фондов; третий уровень - местные бюджеты (около 29 тысяч городских, районных, поселковых и сельских бюджетов). Как видно, бюджетное устройство РФ определяется ее государственным устройством - в унитарных государствах бюджетная система имеет два уровня - государственный бюджет и местные бюджеты (однако и в унитарных, и в федеративных государствах бюджеты нижестоящих уровней (нижестоящих государственных и административно-территориальных единиц) не входят в бюджеты вышестоящих уровней).

Необходимо также отметить, что до принятия БКРФ внебюджетные фонды, являясь элементом финансовой системы (общегосударственные

финансы) не включались в бюджетную систему. Бюджетное законодательство РФ содержит понятие «консолидированный бюджет» - свод бюджетов всех уровней бюджетной системы на соответствующей территории (ст. 6 БК РФ). Консолидированный бюджет субъекта РФ составляют бюджет самого субъекта и свод бюджетов находящихся на его территории муниципальных образований. Консолидированный бюджет РФ - это федеральный бюджет и консолидированные бюджеты субъектов РФ. Консолидированные бюджеты позволяют получить полное представление о всех доходах и расходах региона или Федерации в целом, они не утверждаются и служат для аналитических и статистических целей.

1.3 Различия бюджетного процесса в странах БРИКС

В настоящее время в странах БРИКС проживает 45% населения земного шара (2,9 млрд человек), в том числе в Китае - свыше 1,3 млрд человек, в Индии - 1,2 млрд (первое и второе место в мире соответственно), в Бразилии - 205,7 млн (пятое место), в России - 138,1 млн (девятое место), в ЮАР - 49 млн чел. (двадцать пятое место).

Территория стран БРИКС занимает 30% (40 млн кв км) поверхности Земли.

На страны БРИКС приходится 8% глобальных экономических ресурсов и 50% всей мировой рабочей силы.

Объемы валютных резервов пяти стран в 2015 г. составили 3,63 трлн долл. (1/3 мировых валютных резервов) и превышают резервы стран G-7.

Внешний долг Бразилии в 2015 г. составил 410 млрд долл. (16,3% ВВП), России - 519,4 млрд долл. (29% ВВП), Индии - 267,1 млрд долл. (14% ВВП), Китая - 697,2 млрд долл. (10% ВВП), ЮАР - 47,66 млрд долл. (11% ВВП).

Сегодня более трети из 20 крупнейших энергетических компаний относятся к странам БРИКС, столько же — к странам Европы и треть — к США. Похожее соотношение стран наблюдается в пищевой, фармацевтической и угольной промышленности.

Для того, чтобы убедиться в обоснованности прогноза банка GoldmanSachs, необходимо проанализировать динамику показателей ВВП стран БРИКС, их долю в мировом ВВП, а также вклад стран объединения в международную торговлю товарами и услугами.

В 2016 г. на долю стран БРИКС пришлось около 27,1% мирового ВВП, который составил более 22,6 трлн долл. против 15,7 трлн долл. Евросюза.

Растет влияние стран БРИКС на мировой товарооборот. В 2016 г. товарооборот стран БРИКС составил 628 млрд долл. (42% объема мировой торговли). Для сравнения в 2011 г. он составлял 547 млрд долл. (33,8% объема мировой торговли).

Китай уже превратился во вторую крупнейшую экономику мира после США, а Индия занимает четвертое место в мире по темпам роста ВВП и быстрыми темпами нагоняет Японию, четвертую крупнейшую экономику в мире. ВВП России по паритету покупательной способности превысил размеры экономик Франции и Италии и уже практически равен ВВП Великобритании. Бразилия имеет экономику с ВВП более 2 трлн долл. [3; 22]

Сегодня развивающиеся страны уже доминируют во многих отраслях промышленного производства. Так, Китай и Индия стали ведущими поставщиками массовой продукции - от электроники и текстиля до автомобилей и судов.

Бразилия - важный экспортер аграрной продукции. Россия контролирует почти четверть мировой нефте- и газодобычи. ЮАР - один из ведущих экспортеров каменного угля, железной руды, хрома, марганца, меди и платины.

К тому же страны БРИКС стали крупными экспортерами капитала, который идет на финансирование дефицита платежного баланса США и других развитых стран.

В последние 11 лет вклад государств БРИКС в рост мировой экономики превысил 50%. Мировой ВВП с 2010 по 7гг. возрос вдвое, развитые страны увеличили валовой продукт лишь на 61%, а страны БРИКС - в 5 раз.

Для стран БРИКС высокие темпы роста ВВП очень важны для уменьшения их отставания по уровню ВВП на душу населения от развитых стран. Чем выше темпы роста ВВП стран БРИКС, тем быстрее увеличивается благосостояние их граждан и покупательная способность, формирующая спрос на продукцию, производимую национальными компаниями. Более интенсивный рост, в свою очередь, стимулирует развитие производства корпораций стран БРИКС.

Доля стран БРИКС в мировом ВВП в 2011 г. составила 26,4% мирового ВВП. Наиболее стремительный рост в странах БРИКС произошел за последние 5 лет, и это несмотря на протекавший экономический кризис. Лидером стал Китай (рост ВВП с 2013 г. по 2016 г. - 223%), доля 10,4%), затем следует Бразилия (183%, доля 3,6%) и Россия (142%, доля 2,6%).

Исходя из потенциала стран БРИКС, их вклада в рост мировой экономики, группировка является перспективным способом сотрудничества. Есть определенные преимущества в том, что в диалоге участвует небольшое число стран - это позволяет обсуждать вопросы более открыто и подробно. Страны БРИКС совместно вырабатывают общие подходы к проблемам мировой экономики, что позволяет им действовать сообща.

Членами БРИКС являются ведущие страны с развивающимися рынками, которые играют важную роль в мире. Укрепление взаимодействия между ними отвечает интересам международного сообщества. В этой связи члены БРИКС должны, приложив совместные усилия, расширить круг вопросов, по которым

они смогут достигнуть единства мнений, и сферу общих интересов, усилить координацию и активизировать сотрудничество.

Сейчас членам БРИКС, в первую очередь, нужно активизировать консультации и сотрудничество в восстановлении после международного финансового кризиса, укрепить координацию макроэкономической политики, совместными усилиями бороться с протекционизмом в различных формах, способствовать преобразованию международной финансовой системы и содействовать созданию механизма международного сотрудничества, отвечающего глобальному процессу и развитию многополярности.

Страны БРИКС обладают всеми предпосылками для того, чтобы создать сильный экономический блок, подобный группе Большой восьмерки. Он может открыть перспективу новому мировому порядку, но для этого необходимо перейти на следующую ступень интеграции, и из диалоговой площадки стать экономически интегрированной группировкой с определенными финансовыми и другими институтами.

Россия и Бразилия - крупнейшие экспортеры энергоресурсов и аграрной продукции, в Индии развита промышленность и сектор услуг. Китай обладает крупнейшей экономикой среди развивающихся стран, и занимает лидирующую позицию в мире по численности населения (Индия занимает второе место). Бразилия, Индия и Китай за последние десять лет стали значимыми мировыми экспортерами технологических разработок и сервисных услуг. Страны БРИК стали крупными экспортерами капитала. Принцип взаимодополнения носит интегрирующий характер.

У стран БРИК одинаковая цель - стать лидерами в своих регионах. Этому будет способствовать объединение стран именно в рамках БРИК. Благодаря своим географическим размерам, численности и плотности населения, доле в мировом ВВП и торговле, эти страны стремятся доминировать в своих регионах.

Включение ЮАР в группу быстроразвивающихся стран доказывает растущую международную роль страны и ее будущее значение для расширения

возможностей в Африке. Можно предположить, что это приведет к увеличению притока инвестиций и их диверсификации и откроет дополнительные перспективы торговли для страны, как это случилось с остальными членами БРИК.

В настоящее время на страны БРИКС приходится 26,4% мирового ВВП, проживает 45%) населения земного шара. Территория стран БРИКС занимает 30% (40 млн кв. км) поверхности Земли.

На страны БРИКС приходится 33,8% объема мировой торговли, 8% глобальных экономических ресурсов и 45% всей рабочей силы планеты.

Немаловажно также и официальное оформление институтов БРИКС. Регулярно проводятся саммиты глав государств БРИКС и их встречи в ООН и в рамках G-20. В итоговых документах саммитов БРИКС прописаны общие интересы стран: дальнейшая координация взаимодействия в процессе формирования многополярного мира, поддержка инициатив в отношении новой системы устойчивого роста, заинтересованность в укреплении сотрудничества в различных сферах экономики.

Следующим этапом развития механизма БРИКС должна стать его институционализация, с проведением регулярных саммитов, консультаций на уровне министров иностранных дел, образованием рабочих групп на уровне профильных министров и секретариата. Создание секретариата позволит систематизировать диалоги и сотрудничество стран БРИКС, сыграть роль комитета для развивающихся стран.

Таким образом, сегодня в состав БРИКС входят пять крупнейших стран разных континентов, которым необходимо направлять свои усилия, укреплять единство позиций, расширять круг общих интересов и проводить регулярный обмен мнениями по важным международным и региональным вопросам, представляющим взаимный интерес.

ГЛАВА 2. ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ СТРАН БРИКС

2.1. Приоритетные направления развития экономических связей БРИКС.

Отличительной чертой развития российской экономики в текущем десятилетии стало укрепление связей со странами группы БРИКС. Расширение сотрудничества в рамках БРИКС связано с целым рядом объективных факторов как политического, так и экономического характера.

При всех существующих различиях страны имеют достаточно широкий набор общих интересов, что создает возможности для углубления взаимных связей. Страны БРИКС, в частности, объединяет стремление укрепить свое влияние в международных экономических и политических отношениях, снизить свою зависимость от развитых стран как традиционных центров силы в мировой экономике, играть бóльшую роль в региональном развитии на своих континентах, создать дополнительные условия для роста и стабильного развития своих экономик и т. д.

Экономический потенциал стран БРИКС не является новостью: эти страны совокупно занимают 30% земной поверхности, их население составляет 42% от мирового, их валовой национальный продукт достигает 18% от мирового национального продукта, им принадлежит 15% мировой торговли. И эта тенденция будет укрепляться: уже в 2015 году ВВП стран БРИКС должен составить 22% от мирового ВВП, в то время как в 2010 году он достигал всего 8%.

В 2016 году потоки зарубежных капиталов в новые развивающиеся экономические субъекты достигли 1,1 трлн. долларов, страны БРИКС остаются наиболее привлекательными для иностранных инвестиций. Доля

инвестиций стран БРИКС возросла почти втрое - с 10% до 29,4%, особенно резкий рост произошел за последние шесть лет, когда показатель удвоился.

Растет влияние стран БРИКС и на мировой товарооборот. За последние 10 лет доля стран БРИКС в международной торговле возросла в 2,3 раза до 15,4%. Развитые страны продолжают терять свои позиции.

Что касается объемов импорта и экспорта по сравнению с ВВП регионов, то среднемировое значение в 2016 году достигло 49% (с 41% в 2010 году).

Для России БРИКС - это инструмент, с помощью которого она может укрепить свои позиции в системе глобального управления. Партнерство с Западом, в особенности с англосаксами, в этом смысле пробуксовывает, а в одиночку России уже не вернуть того политического влияния, которое было у нее в XIX-XX веках.

Конечно, у каждой из стран есть слабые стороны, затрудняющие эффективную реализацию их геополитического потенциала поодиночке. Проблема БРИКС, однако, состоит и в том, что существуют общие вопросы, интересующие всю пятерку. Преодолеть все эти проблемы страны БРИКС смогут только совместными усилиями, о чем ежегодно говорится на саммитах этой организации. Необходимо уважать независимость, суверенитет, единство и территориальную целостность каждого государства, избегая применения силы.

Важно проанализировать как в настоящее время развиваются и будут развиваться торгово-экономические отношения между Китаем и Россией, Бразилией и Россией, ЮАР и Индией, Бразилией и Индией и т.д., какие модели двусторонних связей характеризуют взаимодействие между странами. [12; 30]

Бразилия - Китай

В результате динамичного роста двусторонней торговли Китая с остальными странами группы страна стала основным торговым партнером каждой из них.

В 2016 г. объем торговли Китая со остальными странами группы составил 299,6 млрд долл., в том числе с Бразилией - 85,6, с Россией - 88, с Индией - 66, с ЮАР - 60 млрд долл.

В 2016 г. объем внешней торговли Китая увеличился на 5,3%, тогда как торговля с Бразилией - на 2,1%, с Россией - на 9,8%, с ЮАР - на 24,2%. Сейчас КРГР для Бразилии - крупнейший торговый партнер, самая большая страна для экспорта и второй по величине источник импорта, а Бразилия заняла девятое место среди основных торговых партнеров Китая.

Торгово-экономическое сотрудничество Бразилии и Китая приобрело огромные масштабы и стало основой бразильско-китайских двусторонних отношений.

Торговый оборот между двумя странами в 2016 г. достиг 75,5 млрд. долл., при уменьшении бразильского экспорта в Китай на 6,93% (41,2 млрд. долл.) и увеличении импорта на 4,2% (34,2 млрд. долл.), что позволило Китаю укрепить свои позиции в роли крупнейшего торгового партнера Бразилии. На долю Китая пришлось 16% бразильского экспорта и 15% бразильского импорта.

Быстро развивающаяся промышленность Китая и качественные изменения потребительской модели большей части китайского населения способствовала возникновению глубокой заинтересованности КНР в стабильных поставках бразильских сырьевых и сельскохозяйственных товаров.

В 2016 г. основу экспорта Бразилии в Китай составили поставки железной руды (14,9 млрд долл.) и сои (12 млрд долл.), нефти сырой (4,8 млрд долл.). Кроме

того, Бразилия экспортировала в КНР сахар-сырец (1,067 млн долл.), целлюлозу (1,235 млн долл.), соевое масло (760 млн долл.), самолеты (875 млн долл.).

Значительное изменение в структуре бразильского экспорта в Китай претерпели поставки железной руды (-24,6%) и сои (+4,3%). Эти две товарные позиции представляют 80% экспорта Бразилии в Китай.

Основу бразильского импорта из Китая составили комплектующие для радиоприборов и телевизоров - 2 млрд долл. (+19 %), комплектующие для средств телефонии - 1,7 млрд долл. (+47,5%), портативные терминалы мобильной связи - 1,2 млрд долл. (-11,3%), моторы, генераторы, трансформаторы - 865 млн долл. (+10,8%).

Располагая лишь 7% обрабатываемых земель планеты, Китай должен прокормить свое растущее население, составляющее 22% мирового. Учитывая данную тенденцию, представители бразильского аграрного бизнеса считают, что их товары будут иметь высокий спрос со стороны китайских покупателей в последующие 15-20 лет. Для товаропроизводителей Бразилии появление нового емкого рынка Китая может положительно повлиять как на их экспорт сельскохозяйственной продукции, так и на вывоз товаров других секторов национальной экономики (автомобилестроение и авиационная промышленность).

Поставки бразильских самолетов фирмы «Embraer» могут приобрести стратегическое значение для авиаперевозчика «ChinaSouthernAirlines», который является крупнейшим не только в Китае, но и во всей Азии. Эта компания будет эксплуатировать самолеты «Embraer 190» в Синьцзян-Уйгурском автономном районе, на Западе Китая.

Экспорт Бразилии в Индию представлен обрабатывающей промышленностью, включающей автомобили, нефтехимические вещества, цемент, строительство и самолеты. Горная промышленность является важной индустриальной деятельностью (железная и марганцевая руды).

В Индии повышенный интерес вызывают возможности Бразилии как крупного экспортера нефти и нефтепродуктов. Поэтому наблюдается стратегическое партнерство «Petrobras» и энергетических компаний Индии, которые заинтересованы в диверсификации своих поставщиков углеводородов.

В импорте в Бразилию из Индии растет доля сырьевых товаров, электрическое и электронное оборудование, механические станки и оборудование.

Бразилия и ЮАР

Торговые потоки нового члена БРИКС - Южной Африки с Бразилией также демонстрируют положительную динамику: за 2004-2016 гг. объем торговли увеличился почти в пять раз. Однако, в период мирового кризиса наблюдалось заметное падение товарооборота.

В 2016 г. товарооборот Бразилии и ЮАР составил 2,6 млрд долл.

В последние годы Бразилия существенно расширила внешнеторговые связи с африканскими странами, т.к. считает экспорт одним из главных средств экономического роста. В бразильском экспорте ЮАР заняла 32 место в 2016 г. (34 место в 2015г.).

В бразильском экспорте в ЮАР малую долю занимает сельскохозяйственная продукция. Незначительны поставки табака, сахара, мяса. Четверть бразильского экспорта в ЮАР приходится на автомобильную промышленность (легковые автомобили и их запчасти, сельскохозяйственная техника).

Африка является крупным рынком с большими потенциальными возможностями, где бразильские товары конкурентоспособны.

В свою очередь, ЮАР экспортирует в Бразилию промышленное сырье, уголь и драгоценные камни.

Китай-Индия

Торговые связи Китая и Индии демонстрируют положительную динамику: в 2004-2016 гг. объем торговли вырос в 23 раза.

Важнейшей предпосылкой китайско-индийского экономического, торгового сотрудничества является устойчивый и быстрый экономический рост обеих стран, стимулирующий расширение объемов двустороннего товарооборота.

В структуре китайского экспорта в Индию высокую долю занимают машины и оборудование, а также продукция химической промышленности.

Импорт Китая из Индии представлен в основном минеральной продукцией (прежде всего железная руда) продукцией химической промыш-

ленности и текстильными изделиями.

Также существует тенденция к развитию трехстороннего сотрудничества Китай-Россия-Индия.

Особого внимания заслуживают возможности кооперации в энергетической области. Здесь наблюдается очевидная взаимодополняемость трех стран, проводится политика диверсификации, в рамках которой Россия создает восточные маршруты своего нефтяного и газового экспорта. Китай и Индия, в свою очередь, заинтересованы в оптимизации источников импорта, так как испытывают дефицит собственного углеводородного сырья. Также Россия, Китай и Индия располагают довольно значительным потенциалом увеличения объемов и диверсификации ассортимента взаимных поставок аграрной продукции и продовольствия.[10; 88]

На мой взгляд, в обозримой перспективе основной формой сотрудничества данных стран в аграрной сфере останется именно взаимная торговля.

Китай-ЮАР

В 2016 г. Китай стал крупнейшим экспортным рынком для ЮАР и общий объем товарооборота между ЮАР и КНР составил 60 млрд долл.

Основой африканского экспорта в Китай является нефть. Согласно Докладу Всемирного Банка за июль 2016 г., в следующие 10-15 лет до 40% нефти и газа, импортируемых из Африки будут приходиться на долю Китая.

Центр международных стратегических исследований в Вашингтоне прогнозируют, что уже в ближайшее время Африка будет обеспечивать 45% китайского нефтяного импорта.

Значение ЮАР для нефтяной стратегии Китая обусловлено рядом причин:

1. Запасы нефти на континенте возрастают по мере расширения геолого-разведывательных работ.

Китай обладает весомыми позициями в африканских странах и в частности в ЮАР, завоеванными как в первое национально-освободительное

движение, которому он оказывал помощь и поддержку, так и, в особенности, в последние годы, благодаря реализации обширной программы экономического сотрудничества и активной дипломатии на континенте.

Западные нефтяные компании давно и прочно обосновавшиеся в ЮАР, оказались не готовы к натиску Китая и не способны ему противодействовать.

Удачливый бизнес Китая в нефтяной сфере ЮАР во многом обязан его ключевой позиции, «Китай не вмешивается во внутренние дела других государств». На практике это означает готовность к сотрудничеству с любыми режимами, не обуславливая его какими-либо требованиями в отношении демократии, надлежащего управления или прав человека. Объект интереса Китая не только энергетические, но и минеральные ресурсы.

Главными статьями южноафриканского товарного экспорта в Китай являются хромовая, марганцевая и медная руды, их концентраты, алюминий, никель, медь, ферромарганец, древесина, сельскохозяйственная продукция и др.

Основную группу импортируемых товаров ЮАР составляют машины, оборудование, электротехника (36,2%) и химические продукты (11%). В страну в основном ввозятся товары с высокой степенью обработки: специальное оборудование и узлы (6,5%), транспортные средства и запчасти (6,2%), металлы основной группы и металлоизделия (4,6%), оптика, измерительные и медицинские приборы (3,5%»).

Южноафриканский импорт из Китая более чем в 2 раза превышает экспорт. Страны считают, что необходимо изменить это в ближайшие годы за счет увеличения поставок в Китай продукции горнодобывающей промышленности, т.к. именно ЮАР занимает передовые позиции в мире по добыче каменного угля и алмазов и является мировым лидером в добыче металлов, платиновой группы и золота.

Индия-ЮАР

Индия является ключевым партнером ЮАР в южной части Азиатского региона. Общий объем торговли увеличивается, начиная с 1994 г.

В 2010-2016 гг. объем торговли между Индией и ЮАР вырос в 8 раз.

Широкий рынок сбыта в Индии находит экспортный список южноафриканской продукции, включающий в себя горное оборудование, металлы (фосфаты, медь, серебро, свинец).

По оценкам Национальной ассоциации автомобильных компаний, экспорт автомобилей из ЮАР в другие страны в ближайшие десять лет должен увеличиться в 3 раза, так как континент становится богаче. Согласно оценкам McKinsey, к 2020 г. внутренний рынок ЮАР превысит 1,4 трлн долл. По этой причине филиал индийской TataGroup использует ЮАР в качестве центра, из которого управляется деятельность компании в 12 африканских странах.

Правительство ЮАР активно продвигает идеи региональной интеграции. Сегодня лишь 10% экспорта африканских стран направляется в глубь континента. Планируется создание зоны свободной торговли "от Кейптауна до Каира". Сегодня ЮАР имеет беспошлинную торговлю с соседями от Анголы и Замбии до Мозамбика и Ботсваны, а благодаря подписанию новых соглашений с 2014 года зона свободной торговли объединит 26 стран, включая Египет, Эфиопию и Кению. Это улучшит перспективы для ЮАР, потому что для многих компаний из стран БРИКС, ЮАР представляет весь африканский континент.

Индия стремится использовать ЮАР и Сообщество развития Юга Африки (САДК) в качестве основы для усиления своего присутствия в регионе. Нью-Дели также планирует начать переговоры о свободной торговле с Общим рынком для стран Восточной и Южной Африки (ОРВЮА) и Экономическим сообществом стран Западной Африки (ЭКОВАС).

В декабре 2009 г. ЮАР подписала с государствами БРИКС соглашение о 20% уменьшении пошлин на импорт продукции, составляющей 70% товарооборота со странами группы. В результате этого договора товарооборот ЮАР с другими странами БРИКС, по данным ООН, может вырасти до 8 млрд долл.

В итоге можно сделать вывод, что товарообмен между ЮАР и другими странами БРИКС играет огромную роль в улучшении экономической ситуации в стране.

Пример торгового сотрудничества Бразилии, России, Индии, Китая и ЮАР убедительно показывает силу притяжения БРИКС. Как описано выше, объем торговли стран с партнерами по БРИКС в 2010 - 2016гг. заметно вырос. Такой поворот в сфере торговых связей сопровождался разработкой общих позиций по ключевым вопросам международной политики, активизацией политических контактов. Как демонстрируют многочисленные факты, процесс сближения стран происходил не только на двусторонней основе, но и в многостороннем формате БРИКС. Именно укрепление двусторонних отношений стало тем базисом, на котором выстраивается объединение БРИКС, претендующее на главную роль в будущем миропорядке.

2.2 Динамика и структура экономических связей России со странами БРИКС.

Экономики БРИКС представляют собой модель развития многополюсного мира, т.к. каждая страна, представляя свой регион на четырех континентах, демонстрирует свою экономическую модель. Участие стран в группе БРИКС открывают новые перспективы в стратегии развития каждой страны.

Страны демонстрируют экономический рост, стимулируют дальнейший рост мировой экономики и должны стать главной движущей силой в мире.

Среди основных областей взаимодействия России со странами БРИКС в утвержденной Президентом Российской Федерации В.В. Путиным 9 февраля 2013 г. Концепцией участия Российской Федерации в объединении БРИКС обозначены: сотрудничество в международной политике, валютно-финансовой и торгово-экономической сфере, промышленности, науке, сельском хозяйстве, энергетике, в областях образования, культуры, спорта и здравоохранения.[16; 106]

За анализируемый период 2012 – 2016 гг. внешнеторговые отношения России со странами БРИКС характеризуются ростом товарооборота, несмотря на сокращение внешнеторгового оборота России всего в 2014 г. по сравнению с 2013 – 2015 гг. (до 784,5 млрд. долл. США) (табл. 2.1).

Таблица 2.1

Участие стран БРИКС во внешнеторговом обороте России, 2012 – 2016 гг.

Показатель	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Внешнеторговый оборот России – всего, млрд. долл. США	625,979	823,08	840,96	842,21	784,482
Внешнеторговый оборот со странами БРИКС, млрд. долл. США	74,209	99,192	104,626	105,418	105,213
Доля внешнеторгового оборота с БРИКС в общем внешнеторговом обороте России, %	11,85	12,05	12,44	12,52	13,41

Источник :[28; 92]

Доля внешнеторгового оборота России со странами БРИКС в общем внешнеторговом обороте России увеличилась с 11,85% в 2013 г. до 13,41% в 2016 г., что свидетельствует об укреплении взаимного торгового сотрудничества стран. Положительная тенденция обусловлена тем, что после введения международных санкций со стороны Европы, Россия начала занимать более активную позицию в диалоге с восточными партнёрами и странами – участниками БРИКС.

Наибольшую долю в общем объеме экспорта и импорта России товарами среди стран БРИКС за период 2012 – 2016 гг. занимает Китай (табл. 2.2).

В 2016 г. доля страны в общем экспорте России составила 7,53%, в общем объеме импорта – 17,75%. В период с 2012 по 2016 гг. объемы экспорта из России в Китай увеличились в 1,85 раз, объемы импорта – в 1,3 раза.

Со значительным разрывом второе место во внешней торговле России товарами занимает Индия (1,27% экспорта и 1,11% импорта), третье принадлежит Бразилии. В 2016 г. наблюдается незначительный рост доли

экспортатоваров в Бразилию в общем объёме экспорта России – до 0,48% или 2,37 млрд. долл. США, и доли импорта – до 1,38% или 3,97 млрд. долл. США.

В рамках стран БРИКС наблюдается тенденция роста объёма внешней торговли, что связано с изменениями направлений внешнеторговой стратегии России, в виду последних событий на мировой арене и переходу от биполярной модели миропорядка к многополярной. Общая доля стран БРИКС в импорте России в 2016 г. составила 20,5% (58,72 млрд. долл. США), в объёме экспорта – 9,3% (46,5 млрд. долл. США), что свидетельствует о достаточно тесном торговом сотрудничестве. В приложении 1 представлена в таблице «Внешняя торговля России товарами в рамках стран БРИКС в 2012 – 2016 гг.».[27;50]

Для оценки состояния развития внешней торговли России товарами в рамках стран БРИКС проанализируем общую динамику объёмов экспорта и его структуру (табл. 2.3).

Таблица 2.3.

Объём и структура экспорта России товаров в страны БРИКС, 2014 – 2016 гг.

ТН ВЭД	Наименование	2014 г.		2015 г.		2016 г.	
		млн. долл. США	% к итогу	млн. долл. США	% к итогу	млн. долл. США	% к итогу
ВСЕГО	Все продукты	45912,90	100,00	44879,50	100,00	46497,10	100,00
'27	Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки	25427,85	55,38	25589,77	57,02	28169,37	60,58
'31	Удобрения	4396,45	9,58	2822,68	6,29	3183,13	6,85
'44	Древесина и изделия из неё; древесный уголь	2094,52	4,56	2238,41	4,99	2519,70	5,42
'84	Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства	1519,88	3,31	1897,70	4,23	2102,55	4,52
'71	Жемчуг, драгоценные или полудрагоценные камни, металлы, монеты	786,91	1,71	922,05	2,05	1169,14	2,51

Продолжение таблицы 2.3

ТН ВЭД	Наименование	2014 г.		2015 г.		2016 г.	
		млн. долл. США	% к итогу	млн. долл. США	% к итогу	млн. долл. США	% к итогу
'26	Руды, шлак и зола	2049,89	4,46	1831,41	4,08	1046,25	2,25
'03	Рыба и ракообразные, моллюски и др.	933,29	2,03	1014,53	2,26	914,73	1,97
'47	Масса из древесины или из других целлюлозных материалов	689,55	1,50	617,92	1,38	736,84	1,58
'85	Электрические машины и оборудование	705,87	1,54	668,66	1,49	563,86	1,21
'29	Органические химические соединения	843,12	1,84	665,21	1,48	457,74	0,98
	Прочие	6465,57	14,08	6611,17	14,73	5633,79	12,12

Источник :[27; 50]

В структуре экспорта товаров наблюдается сильная диспропорция. До 75% экспорта из России в государства БРИКС приходится на минеральное сырье, древесину и продукцию химической промышленности.

В качестве позитивного момента следует отметить, что для торговли России с партнерами по БРИКС характерна более высокая доля не сырьевых товаров, чем для отечественного экспорта в развитые страны.

Так, на машины и оборудование, транспортные средства в 2016 г. пришлось около 7% российского экспорта в рамках объединения и 6% общемирового экспорта России.

Западные эксперты нередко подчеркивают конкурентный характер взаимодействия между участниками объединения. Однако в работах ученых из стран БРИКС опровергается наличие в рамках блока серьезной конкуренции в области внешней торговли товарами и, напротив, подчеркивается возможность промышленной кооперации между ними. По данным индийских экспертов из Центра по международной торговле и развитию Высшей школы международных исследований Jawaharlal Nehru University, в таких отраслях, как АПК, химическая

промышленность и металлургия между странами БРИКС наблюдается взаимодополняемость экспорта, заключающаяся в специализации государств объединения на поставке различных товаров из одной группы.

В указанных отраслях существует возможность для развития технологической кооперации России с партнерами по БРИКС. Целесообразно использовать потенциал сотрудничества стран блока в инновационной сфере с целью дальнейшего увеличения в отечественном экспорте доли высокотехнологичных товаров.

В свою очередь, из стран объединения БРИКС импортируются товары более высокого уровня переработки: более 40% импорта составляют машины и оборудование (табл. 2.4). В рамках торговли между странами БРИКС Россия, также как и Бразилия, Индия и ЮАР за анализируемый период является поставщиком ресурсов в Китай и импортером промышленной продукции из него.

В структуре импорта товаров в Россию из стран БРИКС за последние несколько лет лидирующие позиции занимают товарные группы: электрические машины и оборудование (21,6% в 2016 г.), реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства (19,3%), средства наземного транспорта, кроме железнодорожного или трамвайного (4,25%), а также мясо и пищевые мясные субпродукты (4,18%).

Следует отметить, что структура импорта в Россию в рамках объединения более диверсифицирована, чем структура экспорта. Это ещё раз подчёркивает необходимость постепенно отходить от экспортно-сырьевой модели экономики. В таблице 2.4 представлены объем и структура импорта товаров в Россию из стран БРИКС, 2014 – 2016 гг.

Таблица 2.4

Объем и структура импорта товаров в Россию из стран БРИКС, 2014–2016 гг.

ТН ВЭД	Наименование	2014 г.		2015 г.		2016 г.	
		млн. долл. США	% к итогу	млн. долл. США	% к итогу	млн. долл. США	% к итогу
ВСЕГО	Все продукты	58714,90	100,00	60538,80	100,00	58716,10	100,00

Продолжение таблицы 2.4

ТН ВЭД	Наименование	2014 г.		2015 г.		2016 г.	
		млн. долл. США	% к итогу	млн. долл. США	% к итогу	млн. долл. США	% к итогу
85	Электрические машины и оборудование	11291,72	19,23	13031,97	21,53	12699,95	21,63
84	Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства	12792,20	21,79	11752,62	19,41	11350,41	19,33
87	Средства наземного транспорта, кроме железнодорожного или трамвайного	2931,96	4,99	2643,72	4,37	2492,93	4,25
02	Мясо и пищевые мясные субпродукты	1678,38	2,86	1958,24	3,23	2454,15	4,18
64	Обувь, гетры и аналогичные изделия; их части	2799,20	4,77	2928,39	4,84	2145,32	3,65
62	Предметы одежды, кроме трикотажных машинного или ручного вязания	1791,31	3,05	2134,62	3,53	2120,09	3,61
39	Пластмассы и изделия из них	1844,37	3,14	1861,61	3,08	2017,88	3,44
95	Игрушки, игры и спортивный инвентарь	1718,58	2,93	1790,98	2,96	1802,30	3,07
61	Предметы одежды трикотажные машинного или ручного вязания	1639,52	2,79	1886,98	3,12	1736,37	2,96
73	Изделия из черных металлов	1586,34	2,70	1837,75	3,04	1649,01	2,81
	Прочие	18641,33	31,75	18711,93	30,91	18247,68	31,08

Источник :[27; 50]

В целом, сравнительный анализ внешней торговли России товарами в рамках стран БРИКС показал, что сотрудничество в данной сфере имеет устойчивую тенденцию к росту.

Однако есть ряд проблем, связанных с установленными торговыми барьерами. У России отсутствуют преференциальные торговые соглашения с партнерами по БРИКС в области торговли товарами. Это уменьшает

конкуренентоспособность российских компаний на рынках стран группы, препятствует определению сфер взаимной заинтересованности и снижает приоритет России во внешнеторговой политике государств блока.

По данным российских экспертов, среди стран БРИКС именно в российском таможенном тарифе отмечается наибольшая доля необлагаемых пошлинами тарифных линий. Уровень международных тарифных пиков (ставок, превышающих 15%) в Бразилии составляет 27,7% всех ставок импортного тарифа, в Китае – 14,8%, в Индии – 11,9%, а в России – 9,5%. По сравнению с другими странами БРИКС, Россия имеет не только наименее выгодный доступ к рынкам партнеров по объединению, но и наиболее слабый уровень защиты собственного рынка.

В ближайшее время торговые отношения в рамках БРИКС будут носить преимущественно двусторонний характер с определяющей в них ролью Китая. Создание объединения интеграционного типа с устранением в нем в существенной мере торговых барьеров на сегодняшний день представляется проблематичным. [27; 50]

Это связано с сохранением политических разногласий между Индией и Китаем, а также с тем, что Бразилия, Россия и Южная Африка являются членами региональных таможенных союзов, а потому неправомочны в индивидуальном порядке заключать преференциальные торговые соглашения с любыми торговыми партнерами.

Ряд зарубежных ученых полагают, что установление режима свободной торговли между странами БРИКС могло бы быть весьма выгодно для объединения, поскольку конкуренция между странами блока на рынках друг друга является весьма ограниченной. Необходимо внести ряди изменений в торговой политике стран – участниц БРИКС. Ее отдельные элементы могут касаться: кооперации в области стандартизации и сертификации, трансферта технологий и защиты прав интеллектуальной собственности, практики содействия экспортной деятельности, совершенствования торговой статистики.

ГЛАВА 3. ПЕРСПЕКТИВЫ ПАРТНЕРСТВА И РОЛЬ БЮДЖЕТНОГО ПРОЦЕССА В РАЗВИТИИ СТРАН БРИКС

3.1 Инвестиционная привлекательность бюджета стран БРИКС

По оценке ЮНКТАД, приток прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в мире в 2014 г. составил 1,5 трлн долл., превысив докризисный показатель, что на 17% больше, чем в 2013 г. Прогнозируется рост притока ПИИ в 2015 и 2016 гг. до 1,5 и 1,9 трлн долл. соответственно.

Потоки ПИИ в развитые страны выросли на 21% - до 748 млрд долл., однако их рост был в значительной степени связан с активизацией трансграничных сделок по слиянию и поглощению.[31; 23]

Несмотря на этот рост, в 2014 г. более половины мировых ПИИ по-прежнему пришлось на развивающиеся страны и страны с переходной экономикой. ПИИ составили 755 долл./млрд. (приток ПИИ в развивающиеся страны возрос на 11%) до 684 млрд долл., в страны с переходной экономикой на 24% - до 92 млрд долл.)

Развивающиеся страны в меньшей степени были подвержены негативному влиянию финансового кризиса, в связи с чем, многие государства переориентировались на развитие с ними инвестиционного сотрудничества. Поэтому сейчас наблюдается взаимный рост инвестиций именно развивающихся стран.

Наиболее динамичный рост ПИИ среди развивающихся стран был отмечен в Южной, Восточной и Юго-Восточной Азии (11%), в странах Латинской Америки и Карибского бассейна (35%) (в частности в Бразилии, Колумбии и оффшорных финансовых центрах), а также в странах с переходной экономикой (31%). ПИИ в Китай выросли на 8% до 124 млрд долл.

Хотя мировой кризис снизил инвестиционную привлекательность стран в целом, страны БРИКС заметно выделялись на общем фоне своими позитивными результатами. Бразилия, Россия и Индия с 2012 г. по 2016 г. повысили свою инвестиционную привлекательность, а Китай хотя и снизил ее в целом, но вышел на первое место благодаря тому, что опережавшие его в прошлом европейские страны испытали снижение данного показателя в существенно большей степени. Привлекательность для инвесторов пятого члена БРИКС ЮАР скромнее, но значительна с региональной точки зрения, т.е. в масштабах Африки.

В 2015 г., согласно исследованию Ernst&Young, рейтинг пяти наиболее инвестиционно привлекательных стран мира выглядел так: Китай, Индия, США, Бразилия, Германия, т.е. в данный рейтинг попали три страны БРИКС.

Динамично развивающиеся страны предлагают инвесторам рынки с растущим платежеспособным спросом, а также привлекательные условия для инвестиций. К 2018 г. экономика Китая и Индии вырастет на 83% и 74% соответственно, тогда как прогноз роста для еврозоны составляет лишь 7%.

Инвестиции ведущих транснациональных корпораций (ТНК) являются движущей силой инвестиционных потоков. Зарубежные активы ТНК превысили 68,7 трлн долл., в т. ч. у ТНК из развивающихся стран и стран с переходной экономикой - 570 млрд долл.

Согласно рейтингу журнала Forbes «2000 крупнейших публичных компаний мира», в 2016 г. в него вошли компании из 62 стран мира, в данной таблице будет рассмотрено только несколько крупнейших публичных компаний мира.

Таблица 3.1

Лидеры рейтинга журнала Forbes «2000 крупнейших публичных компаний мира» в 2016 г.

Страна	Число компаний	Процент от общего числа	Изменение к 2015 г.	Крупнейшая компания
США	536	26,8	15 Т	JPMorgan Chase (1)

Продолжение таблицы 3.1

Страна	Число компаний	Процент от общего числа	Изменение к 2015 г.	Крупнейшая компания
Япония	260	13	28 Т	Nippon Telegraph & Tel (48)
Китай	121	6,1	30 А	PetroChina(6)
Великобритания	86	4,3	16 Т	HSBC Holdings (2)
Франция	68	3,4	4 Т	BNPParibas(11)
Индия	57	2,9	10 А	Reliance Industries (121)
Германия	54	- 2,7	3 т	Allianz (20)
Бразилия	37	1,85	6 А	Petrobras-PctroleoBrasil(8)
Россия	26	1,3	2 Т	Gazprom (15)
ЮАР	17	0,85	-	Standard Bank Group (219)

Источник :[24; 72]

С 2003 г. число компаний из стран БРИКС увеличилось на 145. Лидер среди развивающихся стран в рейтинге — Китай: число китайских корпораций увеличилось на 78 - до 121 компании.

Количество российских компаний в списке сократилось на две — до 26. В первую сотню входят три - «Газпром» (15-е место), «Лукойл» (71-е) и «Роснефть» (77-е). «Газпром», кроме того, оказался третьей компанией по размеру прибыли — 25,72 млрд долл.

Основная экономическая характеристика глобальной деятельности ТНК из группы БРИКС - их динамично растущее участие в международном движении капиталов. В инвестиционной зарубежной деятельности ТНК из стран БРИКС наблюдается несколько общих черт.

Они успешно углубляются на мировом рынке капиталов, развивая свою транснациональную деятельность в профильных сферах с помощью реализации своих конкурентных преимуществ, накопленных на внутреннем рынке. Зарубежные активы и проекты являются дополнительным фактором,

который усиливает их конкурентоспособность и позиции на мировом и на национальном уровне.

Таблица 3.2

ПИИ, трансграничные сделки M&A, инвестиции в новые проекты в странах БРИКС, 2015-2016 гг. (млрд долл.)

Страны	ПИИ			Трансграничные сделки M&A			Инвестиции в новые проекты		
	2015	2016	Темпы роста (%)	2015	2016	Темпы роста (%)	2015	2016	Темпы роста (%)
Бразил	48,4	65,5	35,3	8,9	15,1	70,5	43,2	59,7	38,2
Россия	41,2	50,8	23,4	2,9	29,0	895,9	33,4	19,5	-41,4
Индия	24,6	34,0	37,9	5,5	12,5	125,2	45,4	51,5	13,6
Китай	114,0	124,0	8,1	6,0	9,0	50,8	84,6	81,9	-3,2
Южная Африка	1,2	4,5	269,2	3,9	4,4	10,6	5,9	9,1	55,0

Источник : [24; 72]

Страны БРИКС занимали высокое место в международном инвестиционном процессе до возникновения кризиса. Благодаря либерализации вывоза национальных капиталов, быстрому внутреннему экономическому росту и благоприятной конъюнктуре мирового рынка, экспорт ПИИ стран БРИКС возрастал в прошлом десятилетии.

Удельный вес государств БРИКС в мировом экспорте ПИИ в период с 2015 по 2016гг. увеличился с 1% (7 млрд долл.) до 8,8% (145,5 млрд долл.), а компании из стран БРИКС заключили более 2500 сделок по приобретению зарубежных активов.

Объем накопленных ПИИ за рубежом в 2016 г. в Бразилии составил 202,6 млрд долл., в России - 362,1 млрд долл., в Индии - 111,3 млрд долл., в Китае -366,0 млрд. и в ЮАР - 72,3 млрд долл.

В 2016 г. вывоз ПИИ из государств БРИКС сократился до 126 млрд долл. Эта отрицательная динамика была вызвана продажей компаниями ЮАР ряда зарубежных активов и переводом капиталов в Бразилию из заграничных филиалов из-за особенностей новой налоговой системы страны.

Страны БРИКС являются также притягательным местом приложения ПИИ в мире. В 2016 г. приток ПИИ в эти страны возрос более чем 3 раза и составил 263 млрд долл. Доля Бразилии, России, Индии, Китая и ЮАР составила около 20% от общего количества ПИИ в мире по сравнению с 6% в 2015 г. Наибольшее количество ПИИ пришлось на долю Китая — 46% от всех вложенных в страны БРИКС. На долю Бразилии пришлось 25%, России - 17%, Индии -10%, ЮАР -2% инвестиций.

В 2016 г. Китай привлек 1270 проектов (9,3%), Индия - 869 проектов (6,3%), Бразилия - 491 проект (3,6%), Россия - 319 проектов (2,3%), ЮАР - 154 проекта (1,1%).

Факторами инвестиционной привлекательности стран БРИКС являются их динамичное экономическое развитие, укрепление курса национальных валют, рост международных резервных активов.[24; 72]

В 2016 г. среди крупнейших реципиентов ПИИ Китай занял второе место в мире после США, Бразилия - пятое, Россия - девятое и Индия - четырнадцатое.

Таблица 3.3

Крупнейшие экспортеры и импортеры ПИИ в мире в 2016 г.

Импортеры ПИИ			Экспортеры ПИИ		
№ п/п	Страна	Объем (млрд долл.)	№ и/и	Страна	Объем (млрд долл.)
1	США	227,0	1	США	396,7
2	Китай	124,0	2	Япония	114,4
3	Бельгия	89,1	3	Великобритания	107,1

4	Гонконг	83,2	4	Франция	90,2
5	Бразилия	66,7	5	Гонконг	81,6
6	Сингапур	64,0	6	Бельгия	70,7
7	Великобритания	54,0	7	Швейцария	69,9
8	Британские Виргинские о-ва	53,7	8	Россия	67,3
9	Россия	52,9	9	Китай	65,1
10	Австралия	41,3	10	Британские Виргинские о-ва	62,5

Источник :[22; 91]

В группе БРИКС иностранные инвестиции увеличиваются такими же темпами, что и в 6 наиболее развитых странах мира, которые теряют ведущие позиции получателей иностранных инвестиций".

В 2016 г. многие страны продолжили внедрять меры, направленные на дальнейшую либерализацию и снятие барьеров импорта ПИИ, а также вводить новые меры регулирования таких инвестиций.

Важные изменения произошли в отраслевой структуре ПИИ. В частности, после двухлетнего сокращения в добывающую промышленность приток ПИИ вырос на 43% до 200 млрд долл. В секторе услуг увеличение притока ПИИ составило 16% до 660 млрд долл. (наибольший рост в химической и пищевой отраслях). При общем росте ПИИ в обрабатывающую промышленность наблюдались их сокращение в металлургию и электронику, сохранение уровня предыдущего года в химической и фармацевтической промышленности и существенный рост в пищевой, текстильной, табачной, швейной и автомобильной отраслях.

Для того чтобы показать роль экономик БРИКС на мировом рынке инвестиций, а также роль ПИИ в экономике самих членов объединения, используем показательный и потенциальный индексы ПИИ.

Показательный индекс ПИИ ранжирует экономики БРИКС по количеству получаемых ими ПИИ относительно национальных ВВП и рассчитывается:

$$\text{Показательный индекс ПИИ} = \frac{\text{ПИИ}(a) * \text{ПИИ}(m)}{\text{ВВП}(a) * \text{ВВП}(m)} \text{ (приток инвестиции)}$$

(таблица 3.1.)

где ПИИ (а) - приток ПИИ в экономику а;

ПИИ (м) - общемировой приток ПИИ;

ВВП (а) - ВВП экономики а;

ВВП (м) - общемировой ВВП. Если значение индекса больше 1, то это означает, что экономика получает значительные ПИИ, если меньше 1, то недополучает ПИИ. Отрицательный индекс показывает, что иностранные инвесторы оттягивают инвестиции из данной экономики.

Показательный индекс ПИИ учитывает не только размеры рынка, но и деловой климат; экономическую и политическую стабильность; наличие природных ресурсов; инфраструктуру; квалификацию населения и технологии; возможности участия в приватизации; эффективность политики по привлечению ПИИ.

В табл. 3.4. представлены позиции всех экономик БРИКС по занимаемым ими местам в мире, ранжированные на основе значений показательного индекса ПИИ с 2010 по 2016 г.

Таблица 3.4

Позиции стран БРИКС по показательному индексу ПИИ (приток инвестиций)

Экономики	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
	позиция	позиция	позиция	позиция	позиция	позиция	Позиция
Бразилия	43	101	113	101	93	90	69
Россия	108	104	88	79	62	65	60
Индия	115	120	100	112	80	67	97
Китай	62	70	91	104	97	83	86
ЮАР	117	80	138	114	81	85	128

Источник :[22; 91]

Из сравнения позиций видно, что по показательному индексу ПИИ Россия с 2010 по 2015 гг. занимала 108 и 104 места соответственно, однако, несмотря на последствия финансового кризиса в стране, Россия демонстрировала постоянный рост. Это означает, что эффективная политика по привлечению ПИИ помогла России улучшить позиции по показательному индексу ПИИ. В 2016 г. Россия занимала самое высокое место в течение всего анализируемого периода (60 место). Присоединение России в ВТО может также повысить доверие иностранных инвесторов и улучшить общий инвестиционный климат.

Достаточно высокое место по этому показателю в 2016 г. принадлежало Бразилии - 69, хотя у этой экономики в предыдущие годы были 93 и 90 места. Столь высокие позиции этой экономики по показательному индексу ПИИ можно объяснить тем, что она зависит от притока ПИИ. Рост ПИИ обусловлен в основном расширением потребительских рынков, высокими темпами роста экономики и наличием богатых природных ресурсов.

Практически все страны БРИКС повысили свои позиции по показательному индексу инвестирования ПИИ в период 2010-2016 гг. Данный показатель доказывает, что ВВП указанных государств значительно не превышают объемы получаемых ПИИ и эти страны зависят от размера привлекаемых ПИИ. Исключение составила ЮАР.

Причина снижения позиций связана с мировым экономическим кризисом, а также с нестабильной экономической ситуацией в регионе. С 2011 г. после вступления ЮАР в БРИКС началась положительная динамика роста позиций по показательному индексу инвестирования ПИИ. Это подтверждается ростом ВВП ЮАР, а также ростом количества инвестиционных проектов между ЮАР и странами БРИКС.

Для характеристики инвестиционной привлекательности стран БРИКС воспользуемся потенциальным индексом ПИИ, который учитывает гораздо больше факторов, влияющих на экономическую привлекательность страны для иностранных инвесторов. Этот индекс рассчитывается как среднее

арифметическое 12 других показателей (их значения находятся в диапазоне от 0 до 1), характеризующих экономику страны: [22; 91]

1. ВВП на душу населения.
2. Темпы роста ВВП за последние 10 лет и перспективы роста.
3. Доля экспорта в ВВП страны.
4. Количество телефонов и мобильных телефонов на 1000 жителей.
5. Использование электроэнергии на душу населения.
6. Доля средств, выделяемых на НИОКР в ВВП страны.
7. Доля населения с высшим образованием.
8. Риск, связанный с экономикой-реципиентом - сложный показатель, охватывающий ряд макроэкономических и других факторов (чем больше показатель, тем меньше риск).
9. Доля страны в мировом экспорте природных ресурсов.
10. Доля страны в мировом импорте запасных частей к автомобилям и электронным изделиям.
11. Доля страны в мировом экспорте услуг.
12. Доля страны в мировом притоке ПИИ (инвестиционный климат).

В таблице 3.5, исходя из данных потенциального индекса инвестирования ПИИ, представлены позиции, занимаемые странами БРИКС.

Таблица 3.5

Позиции стран БРИКС по потенциальному индексу инвестирования ПИИ

Экономик	2011	2012	2013	2014	2015	2016
	позиция	позиция	позиция	позиция	позиция	Позиция
Бразилия	69	70	73	70	65	62
Россия	37	19	14	9	9	8
Индия	92	84	83	85	86	79
Китай	48	34	33	32	30	27
ЮАР	66	65	66	67	74	75

Источник : [19; 255]

Россия постоянно улучшала свои позиции в мировой таблице о рангах по потенциальному индексу инвестирования и поднялась на 29 позиций с 37 места

(2011 г.) на 8 место (2016 г.). Причины такого роста - значительный рост по показателям: стабильные темпы роста ВВП, доля экспорта в ВВП экономики, доля населения с высшим образованием, доля страны в мировом экспорте природных ресурсов.

Привлекательным для иностранного капитала является Китай, который с 2011 г. поднялся на 21 позицию и занял 27 место (2016 г.).

Мировой кризис снизил инвестиционную привлекательность стран в целом, но БРИКС заметно выделялись на общем фоне своими позитивными результатами. Бразилия, Китай, Россия и Индия с 2011 г. по 2016 г. повысили свою инвестиционную привлекательность. Привлекательность для инвесторов пятого члена БРИКС - ЮАР скромнее, но значительна с региональной точки зрения, т.е. в масштабах Африки.

Таблица 3.6

Матрица интегральной инвестиционной привлекательности ПИИ стран БРИКС в 2015-2016 гг.

	Высокий показательный Индекс ПИИ	Низкий показательный индекс ПИИ
Высокий потенциальный индекс ПИИ	Передовые экономики Россия, Китай, Бразилия, Индия	Малоперспективные ЮАР
Низкий потенциальный индекс ПИИ	Перспективные	Непривлекательные

Источник :[19; 255]

Исследуя положение каждой страны БРИКС в матрице притока ПИИ и относительно других стран, можно сделать следующие выводы:

1. В группу передовых стран БРИКС входили Россия, Китай, Бразилия и Индия благодаря высокому потенциальному индексу ПИИ.
2. Хотя показательный индекс ПИИ у ЮАР средний, а потенциальные индексы ПИИ низкие, эта страна относится лишь к малоперспективным.
3. Непривлекательные для инвестирования страны в группе БРИКС

отсутствуют.

Таким образом, можно сделать вывод, что страны БРИКС являются привлекательными для иностранных инвестиций и постоянно улучшают инвестиционный климат своих стран. Приоритетным направлением инвестиционного сотрудничества стран БРИКС является развитие и стимулирование роста двусторонних инвестиций в рамках самой группы.

Для повышения инвестиционной эффективности и развития взаимных инвестиций положительную роль могли бы сыграть двусторонние совместные фонды прямых инвестиций стран БРИКС, которые призваны отбирать и реализовывать инвестиционные проекты. В 2016 г. был создан российско-китайский инвестиционный фонд (РКИФ) с капиталом свыше 2 млрд долл. Предусматривается, что не менее 70% его капитала будет инвестироваться в проекты на территории России и других стран СНГ, до 30% - в китайские проекты с участием российских компаний. Первой сделкой РКИФ стала покупка миноритарной доли в капитале лесопромышленной группы RussiaForestProducts за 200 млн долл.

Эти инвестиции обеспечили создание 1 тыс. новых рабочих мест и переориентацию предприятия с продажи сырья на поставку продуктов деревообработки. На Китай приходится более 90%) экспортных поставок RussiaForest Products. В целом такие двусторонние фонды могли бы стать первой ступенью управления взаимными инвестициями стран БРИКС.

Второй ступенью станет Банк развития БРИКС (обсуждаемый на Саммите стран БРИКС в 2013 г. в ЮАР), который будет участвовать в управлении и формировании двусторонних фондов ПИИ. В случае реализации этой двухступенчатой схемы экономический эффект инвестиционной деятельности БРИКС для России мог бы быть более ощутим. [19; 255]

Еще одним фактором, стимулирующим инвестиции в группе БРИКС, стало Генеральное соглашение о предоставлении кредитов в национальных

валютах и соглашение о подтверждении аккредитивов в рамках механизма межбанковского сотрудничества стран БРИКС.

Рассмотрим инвестиционную привлекательность каждой страны более подробно.

➤ Россия

По данным исследования Ernst&Young, привлекательность России с 2005 г. практически удвоилась. По мнению инвесторов, основным фактором привлекательности России является растущий внутренний рынок.

Из 205 руководителей международных компаний, принявших участие в исследовании Ernst&Young, 30% оценили рынок как очень привлекательный. При этом 75%) считают его привлекательным, что является очень высоким показателем. Позитивное влияние оказывают также такие факторы, как доступная рабочая сила, развивающаяся логистическая сеть и возможности для роста производительности действующих предприятий.

Несмотря на сохраняющиеся условия нестабильности глобальной экономики, в России, начиная с 2016 г. основные показатели экономики стабилизировались. Число инвестиционных проектов в течение последних пяти лет ежегодно увеличивалось и с 2016 г. выросло на 130%.

С 2011 г. Россия поддерживала макроэкономическую стабильность и проводила рациональную налогово-бюджетную политику. Она эффективно управляла внешним долгом и накапливала валютные резервы. Вложение государственных средств в инфраструктуру также стимулировало приток иностранных инвестиций. В дополнение к этому новых инвесторов привлекали высокие цены на нефть и другие природные ресурсы.

Сочетание высоких цен на природные ресурсы и политики поддержания экономической стабильности способствовало увеличению количества инвестиционных проектов.

Объем накопленных иностранных инвестиций в экономику России на начало 2016 г. составил 457,5 млрд долл., а российских инвестиций за рубежом - 362 млрд долл. Это больше, чем у Бразилии и Индии, которые накопили за рубежом

203 и 112 млрд долл., соответственно, и немногим уступает Китаю - 366 млрд долл.

Объем ПИИ в Россию вырос в 2016 г. на 22% и составил 56 млрд долл. За пять лет Россия привлекла 263 млрд долл. ПИИ. Это шестой результат в мире и второй после Китая среди стран БРИКС. Россия занимает первое место в БРИКС по инвестициям на душу населения. В РФ этот показатель составляет 3000 долл. (для сравнения в Китае - 432 долл., в Индии - 162 долл.).

При этом растет поток инвестиций в Россию из стран БРИКС.

Китай занимает 5 место по общему объему накопленных инвестиций в Россию. Объем китайских прямых инвестиций в России к концу 2016 г. увеличился на 11,57% до 2,92 млрд долл.

Выделяют три основных фактора, обеспечивающих приток китайских инвестиций в экономику России:

1) в 2016 г. темпы роста российской экономики увеличились на 4,1%, что является значительным показателем в условиях глобального экономического кризиса;

2) все основные российские рынки естественным образом представляют интерес для инвесторов;

3) Россия и Китай поддерживают тесные партнерские отношения с политической, культурной и исторической точек зрения.

Главными приоритетами инвестиционной деятельности КНР в России по-прежнему являлись разработка полезных ископаемых, лесное хозяйство, энергетика, торговля, легкая и текстильная промышленность, бытовая электротехника, связь, строительство и сфера услуг.

Наибольший объем китайских средств приходится на проекты в области обрабатывающих производств (66,7% доля поступивших средств в 2016 г.), транспорта и связи (16% доля поступивших средств в 2015 г.).

Китайские компании завоевывают позиции на быстро развивающемся автомобилестроительном рынке России. Несмотря на то, что в России уже ус-

пешно работает несколько китайских автоконцернов, еще большее количество китайских компаний заинтересовано в развитии деятельности в России.

Банковский сектор является основным претендентом на получение китайских инвестиций. Два крупнейших китайских банка ICBC и Банк Китая уже получили лицензии и открыли свои филиалы на территории России.

Рост ПИИ в 2016 г. был обусловлен благоприятными ценами на сырьевые товары, восстановлением экономики и улучшением ситуации на фондовых рынках. Возросший спрос на нефть и газ, особенно, в Китае и Индии, привел к развитию инвестиционной деятельности со стороны ТНК данной отрасли из

этих и других стран. Например, крупные нефтегазовые корпорации CNPC (China National Petroleum Corporation, Китай), ONGC (Индия) продолжают активно инвестировать в Россию.

Китай и Индия, с учетом высоких темпов их экономического роста, нуждаются в расширении импорта энергоносителей. Сейчас основным регионом поставок нефти в обе страны является Персидский залив, и они не могут не учитывать риск нарушения поставок из-за политической нестабильности. Это подталкивает Индию и Китай к поиску надежных альтернатив. Китай и Индия рассматривают Россию как основной источник получения сырья и поэтому готовы инвестировать в его добычу. Именно Китай и Индия были крупными стратегическими инвесторами в IPO (Initial Public Offering) «Роснефти», пытаясь тем самым защитить долгосрочные поставки энергетических ресурсов.

Российско-китайский центр работает над привлечением инвестиций в Россию из Китая. Он показывает китайским партнерам, что лучше создавать сборочное производство в России, чем механически экспортировать свою продукцию на ее территорию.[18; 29]

Постепенный рост инвестиций и модернизация основных средств способствуют постепенной модернизации основных средств.

Россия и Бразилия договорились о необходимости развивать кооперацию в высокотехнологичных сферах - в авиационной промышленности, космической отрасли, атомной энергетике, медицинских технологиях, фармакологии.

Основным фактором, сдерживающим инвестиции в Россию можно назвать то, что в отличие от Китая и Индии, Россия не может предложить инвесторам дешевую рабочую силу. Средняя заработная плата в России является высокой по сравнению с заработной платой в быстрорастущих странах Азии, но она ниже, чем в Западной Европе.

Производительность труда в России также выше, чем в Китае или Индии. Однако на 1 доллар заработной платы российского работника приходится половина объема продукции, производимой китайским или индийским работником. Для увеличения притока ПИИ России необходимо улучшить условия для предпринимательской деятельности и повысить эффективность с тем, чтобы соотношение заработной платы и производительности труда соответствовало международным показателям.

По данным Всемирного банка, ситуация с открытием бизнеса в России намного лучше, чем в других странах БРИКС. Так, для открытия нового бизнеса в России требуется в среднем 35 дней, в Китае - 40, в Индии - 89 и в Бразилии - 155 дней.

Признавая необходимость дальнейших реформ, российское правительство сформулировало свои цели по формуле «3+5»: три преимущества России и пять стоящих перед ней задач, требующих неотложного решения. Три преимущества, которые стремится использовать правительство России:

- природные ресурсы;
- объем и темпы роста внутреннего рынка;
- наличие образованного населения.

Необходимо постоянно разъяснять инвесторам, почему инвестиции в Россию выгодны, а также указывать на высокий уровень квалификации

российских рабочих. Это позволит улучшить имидж страны в глазах инвесторов, не знакомых с российским рынком, и в конечном итоге привлечь инвестиционные проекты.[43; 59]

Пять неотложных задач, решением которых намерено заниматься правительство, включают:

- реформирование неэффективной и коррумпированной институциональной инфраструктуры;
- улучшение качества образования;
- стимулирование конкуренции для повышения эффективности;
- стабилизацию финансовых рынков и содействие доступу предприятий к источникам финансирования;
- совершенствование практики ведения бизнеса. Путем принятия энергичных мер, правительство обеспечит инвестиционную привлекательность России для иностранных инвесторов в долгосрочной перспективе.

➤ Китай

Китай на протяжении последних десятилетий сохраняет одну из лидирующих позиций по объему привлеченных ПИИ. В настоящее время инвестиции в Китай являются актуальными и перспективными для любой инвестиционной компании или частного инвестора.

ПИИ в Китай представляют большую привлекательность для инвесторов всего мира благодаря стабильному потенциалу роста экономики, огромным производственным ресурсам, ориентированным как на внешний, так и на внутренний рынок; инновационным способностям.

В рейтинге исследования, проведенного Ernst& Young в 2016 г., лидирует Китай с оценкой 38% (небольшое снижение по сравнению с 39% в 2015 г.).

Привлечение иностранных инвестиций в Китай обуславливается:

- 1.ростом объема экспорта с потенциалом выхода на лидирующее место;
2. увеличение объема работ по исследованиям (более 1000 научно-исследовательских институтов);

3. возможности использования услуг аутсорсинга (Китай уступает только Индии).

Ключевые преимущества использования инвестиций в Китае для современных компаний заключаются в:

1. текущем переходе от количества выпускаемой продукции к качеству (наукоемкие и капиталоемкие компании являются приоритетными направлениями инвестирования в китайскую экономику);

2. совершенствовании законодательной базы, направленной на защиту иностранных инвестиций;

3. развитии специальных районов, представляющих интерес для инвестирования;

4. построении общества с высоким уровнем жизни.

Существуют и другие конкретные причины инвестиционной привлекательности КНР: развитие инфраструктуры, доступность ресурсов (природных и трудовых), производительность и навыки рабочей силы, развитие в бизнесе цепочки создания стоимости.

Китайское правительство приняло ряд важных мер, направленных на привлечение в страну иностранного капитала. Указанные меры, в частности, предусматривают: либерализацию регулирующего режима; снижение тарифов; снятие ограничений на инвестирование в ключевые сектора сферы услуг, включая телекоммуникации, страхование, банкинг, торговлю, распределение, логистику и др. Новые условия облегчили доступ на китайский рынок не только крупным ТНК, но также малым и средним зарубежным компаниям. В результате в значительной степени возрос приток в страну капитала в виде ПИИ.

С начала 2016 г. в КНР было вложено около 78 млрд долл. инвестиций, что на 17,7% больше, чем за аналогичный период 2015 г. Было создано около 18 тыс. предприятий с участием иностранного капитала, что превысило показатели прошлого года на 7,68%.

Активизируется и инвестиционное сотрудничество Китая с партнерами по БРИКС.

В 2016 г. российские прямые инвестиции в Китай составили 31,02 млн долл. Количество новых зарегистрированных проектов с российскими прямыми инвестициями - 51 (в 2015 г. - 59 проектов). Основные направления российских инвестиций в Китай: обрабатывающая промышленность, строительство, транспортные перевозки.

К началу 2016 г. суммарный объем российских прямых инвестиций в КНР достиг 817,79 млн. долл. (+3,9%). Общее количество российских проектов с прямыми инвестициями в КНР - 2379 (+2,1%).

Китай является крупным импортером топлива и минерального сырья из других стран данной группы, в т.ч. нефти из России и железной руды из Индии и Бразилии.

К категории поощряемых отраслей для зарубежных инвестиций в КНР относятся более 260 направлений: сельского, лесного хозяйства и животноводства, текстильной промышленности, энергетики, металлургии, нефтяной, нефтехимической, химической промышленности, машиностроения, электронной промышленности, производства строительных материалов, медицинского оборудования, аэрокосмической промышленности, микроэлектроники, новых видов материалов, био- и информационных технологий, защиты окружающей среды.

Большая часть иностранных инвестиций направляется в производственный сектор - 57,3% от общего объема ПИИ и в сферу услуг (41,5%). На долю сырьевого сектора, сельского хозяйства и рыболовства вместе приходится всего лишь 1,2% всех зарубежных капиталовложений.

В последние годы одним из приоритетных направлений размещения иностранного капитала является сектор финансовых услуг Китая и инновационные сектора экономики.

В частности, для России одной из важнейших причин инвестиционной привлекательности Китая является доступность дешевых и

квалифицированных работников, способных создавать, производить и поставлять на мировой рынок конкурентоспособную продукцию.

Иностранный капитал во многом способствует развитию внешней торговли Китая. При этом имеет место двойной положительный эффект: рост объема экспорта с участием компаний с иностранным капиталом, с одной стороны, улучшает внешнеторговый баланс Китая и, с другой стороны, совершенствует структуру производимых товаров.

В 2015 г. объем торговли компаний с иностранным капиталом превысил 1,2 трлн долл., что составило 57,7% от внешнеторгового оборота Китая. На долю экспорта товаров и услуг, произведенных компаниями с участием иностранного капитала, приходится более половины объема китайского экспорта. Компании с иностранным капиталом являются несомненным лидером на китайском рынке хай-тек продукции, большая часть которой идет на экспорт (87% от общего объема экспорта этого вида товаров).

Многие индийские компании, включая ювелирные и алмазные, инвестируют в Китай с целью диверсификации своих рынков и минимизации воздействия мирового экономического кризиса.

➤ Индия

Индия характеризуется позитивными демографическими тенденциями и большой потребностью в дополнительных инвестициях. Растущий уровень сбережений и капиталовложений создают благоприятные условия для экономического роста и повышения доходности инвестиций. В долгосрочной перспективе рынки акций этих стран будут расти быстрее прочих. Соответственно в портфеле БРИКС Индия должна получить наибольший вес.

Результаты первого исследования Ernst & Young по инвестиционной привлекательности Индии свидетельствуют о том, что, страна имеет колоссальный потенциал долгосрочного роста. Объем ПИИ в Индию в 2016 г. составил 32 млрд долл. (на 31% превышает объем ПИИ в 2015 г.).

Данные по ПИИ демонстрируют, что Индия все еще находится на этапе восстановления после сокращения объема иностранных инвестиций, отме-

ченного в 2009 г. в результате глобального финансового кризиса.

Отмечаемая в течение последних 10 лет, долгосрочная тенденция увеличения количества проектов и созданных рабочих мест, свидетельствует об устойчивом и быстром росте Индии.

Наиболее привлекательным сектором для привлечения прямых иностранных инвестиций, является область информационных технологий обеспечения. Основными секторами экономики являются производство потребительских товаров, автомобильная отрасль и инфраструктура. Они привлекают большие объемы прямых иностранных инвестиций. Инвестиционная привлекательность указанных секторов возрастает в связи с увеличением рынка под влиянием расширения спроса, что подтверждается темпами роста.

Индия привлекательна для иностранных инвесторов благодаря крупному внутреннему рынку, большому потенциалу роста, доступности квалифицированной рабочей силы и относительно стабильному законодательству.

Помимо этих факторов Индия имеет еще ряд преимуществ, привлекающих иностранных инвесторов: выход к теплым морям, а, следовательно, к самому дешевому средству транспорта; высокоразвитый финансовый сектор с широкой банковской сетью и хорошо развитым рынком капитала; емкий рынок (население составляет свыше 1,1 млрд человек, причем 63,3% населения находится в возрасте 15-64 года).

Приоритетными отраслями индийской экономики являются энергетика, инфраструктурные проекты, машиностроение, информационные технологии, нефтегазовые и нефтехимические комплексы страны, фармацевтика, а также другие отрасли, продукция которых востребована на местном рынке и может быть экспортирована.

Автоматическое одобрение получают вложения в такие отрасли, как добыча полезных ископаемых, производство медицинского и лабораторного оборудования, строительство, курьерские услуги, энергетика (кроме атомной), производство алкогольной продукции, оптовая торговля. Размер ПИИ в такие отрасли не должен превышать 74%. Для других же отраслей и производств

(производство шерсти и шелка, основных химических продуктов, здравоохранение и медицинские услуги и др.) этот размер составляет 51 %.

Возрастающий интерес корпоративных инвесторов к Индии объясняется не только ее потенциалом в плане экономического роста, но также представлениями о том, как будет меняться страна в течение последующих десяти лет по мере роста ее ВВП. В рамках исследования Ernst&Young в конце 2010 г. был произведен опрос свыше 500 руководителей глобальных компаний, которым были заданы вопросы о потенциале индийского рынка. Большинство участников исследования полагают, что к 2020 г. Индия займет лидирующие позиции в области НИОКР, инноваций, образования, а также как производитель товаров и услуг с высокой добавленной стоимостью.

В настоящее время Индия превращается в крупного экспортера товаров обрабатывающей промышленности, особенно, продукции автомобильной промышленности. Далее следуют сектора торговли, маркетинговых и вспомогательных услуг, разработок, проектирования, бизнес-услуг и дизайна. Наиболее высокие годовые темпы роста количества проектов ПИИ демонстрирует электроэнергетика.

Кроме роста объемов инвестиций в перечисленных секторах резко увеличился приток инвестиций в здравоохранение (209%), космическую и оборонную промышленность (180%), производство пластмасс (142%), возобновляемые источники энергии (105%) и медицинские изделия (87%). Это показывает наличие широкого спектра возможностей для иностранных инвесторов в Индии.

Наиболее значительной тенденцией является быстрый рост доли Китая в общем объеме инвестиций в Индии. Китайские компании инициировали 19 проектов в 2016 г., что существенно выше по сравнению с 7 проектами, реализованными в 2015 г. (по сравнению со средними показателями по среднесрочным периодам прирост составил 92%). Это позволило Китаю подняться с 16-го (2015 г.) на 9-е место (2016 г.) в рейтинге самых крупных инвесторов по числу проектов в Индии.

Наибольшим потенциалом для вложения ПИИ в Индии является сектор инфраструктуры. Развитие инфраструктуры требует большого количества ресурсов. Индийская Комиссия по планированию подсчитала, что инвестиции в инфраструктуру - широко определяемую как автодороги, железные дороги, воздушный и водный транспорт, электроэнергия, телекоммуникации, доступ к воде и ирригация - должны достичь 320 млрд. долл. за время реализации 11-го плана по развитию экономики. Индийское Правительство предпринимает усилия по увеличению инвестиций в инфраструктуру посредством государственных инвестиций, совместных государственных и частных инвестиций и, в отдельных случаях, исключительно частных инвестиций. Более того, для поощрения притока частного капитала в инфраструктуру Правительство Республики Индия возлагает надежду на создание частно-государственного партнерства.

Для обеспечения необходимых для инфраструктурных проектов долгосрочных займов, не существующих на рынке, были созданы специальные целевые инструменты, индийская компания по финансированию инфраструктурных проектов, небанковская финансовая компания, которые предоставляют кредит на срок более 10 лет в размере вплоть до 20% стоимости проекта. В связи с этим, российский капитал может принять участие в реконструкции портов и гаваней, аэропортов. Российские компании выразили интерес в инвестировании в телекоммуникационный сектор Индии.[14; 25]

Индия обладает хорошими перспективами в отношении будущего роста. Для того чтобы повысить инвестиционную привлекательность, Индии необходимо сосредоточить усилия на развитии инфраструктуры, повышении степени доступности высококачественного образования для людей, а также продолжать реализацию политики по улучшению делового климата в отдельных штатах и на общегосударственном уровне.[41; 59]

Необходимым шагом для улучшения условий для иностранных инвестиций в Индии Financial Times рассматривает либерализацию валютной сферы. В настоящий момент только Бразилия и Россия имеют свободно

конвертируемые валюты. Снятие ограничений в валютной сфере России послужило примером для Индии, которая сегодня изучает такую возможность.

Эти факторы будут способствовать улучшению позиций Индии в привлечении глобальных ПИИ.

➤ Бразилия

Бразилия одна из трех самых крупных получателей ПИИ среди развивающихся стран. За 2016 г. в страну поступили иностранные инвестиции на сумму в 50,5 млрд долл., что является третьим в мире показателем после Китая и Индии.

Большой внутренний рынок (Бразилия - 5-я по населению мировая держава и 10-я по размеру ВВП страна), богатые природные ресурсы, постоянный низкоинфляционный экономический рост способствуют привлечению иностранных инвесторов по всему миру во многих отраслях.

Бразилии принадлежит 22% всех мировых сельскохозяйственных земель, она занимает 2-е место в мире по производству продовольствия, а также является крупнейшим в мире производителем сахарного тростника и кофе и вторым среди производителей биоэтанола и сои. Кроме того, сегодня Бразилия обладает самым большим в мире поголовьем крупного рогатого скота (около 210 млн голов). В стране до сих пор не введены в оборот примерно 60 млн га земли, пригодных для сельскохозяйственного производства. Наблюдавшийся в последние годы рост мировых цен на продовольствие делает вложения в бразильское сельское хозяйство более чем привлекательными.

Особо следует упомянуть производство биотоплива из сахарного тростника, который представляет собой самый дешевый вид сырья для производства альтернативных видов топлива для автотранспорта. Учитывая высокие цены на нефть и перспективное развитие автомобилей с гибридными двигателями, производство биотоплива выгодно для вложений.

Бразилия располагает хорошим инвестиционным климатом в сельскохозяйственном секторе: дешевой рабочей силой, значительными и недорогими территориями, используемыми в сельскохозяйственных целях, благоприятными погодными условиями в центральной и северной частях страны, передовыми сельскохо-

зьяственными технологиями и развитой транспортной инфраструктурой. Другими факторами выступают значительная численность населения, развитый рынок недвижимости и отсутствие серьезных ограничений для деятельности иностранных инвесторов. Так, для ведения бизнеса в стране на таких же условиях, как и у местных компаний, иностранному инвестору достаточно иметь депозит 85 тыс. долл. в бразильском банке и партнера-гражданина Бразилии.

Бразилия привлекает инвестиционные проекты с нуля в таких секторах как легковая автомобильная промышленность, фармацевтическая промышленность, пищевая промышленность, информационные технологии.

Экономический рост экономики, удвоенный с постоянным ростом реальных доходов, открывает новые перспективы для инвесторов в потребительской и розничной отрасли.[13; 24]

Большие перспективы связаны с бразильской горнодобывающей отраслью. Страна обладает очень крупными, во многом еще неразведанными, запасами полезных ископаемых, прежде всего, железной руды, марганца, боксита, олова, графита. При этом Бразилия является мировым лидером по производству таких редких металлов, как ниобий и тантал. Бразильская железная руда пользуется большим спросом за свое высокое качество и активно экспортируется, прежде всего, в Китай (составляет примерно 27% экспорта Бразилии в КНР).

Бразилия стремится создать у себя сильную атомную отрасль. Страна давно занимается освоением ядерной энергии. Очевидно, что строительство АЭС станет предметом международных тендеров, участие в которых может принять и «Росатом». Бразилия особо заинтересована в сотрудничестве с Россией в сфере энергетики, в том числе по вопросу строительства АЭС.

Еще одно перспективное направление инвестиций в Бразилию связано с национальными проектами инфраструктуры - «Программа ускорения роста» и «Программа ускорения роста-2». Совокупный объем выделенных на них средств составляет 437 млрд долл. В ходе реализации программ осуществляются масштабные вложения в строительство автомобильных и железных дорог, портов,

электростанций и линий электропередач, нефте- и газопроводов, объектов городского хозяйства и социальной сферы.

Инвесторы проявляют интерес к кредитным и телекоммуникационным отраслям. Доминирующей отраслью остается сырьевая, которая наиболее популярна среди инвесторов. ВВП этой страны растет за счет экспорта сырьевых ресурсов и продукции сельского хозяйства. Спрос на железную руду увеличивается благодаря растущим потребностям Китая.

В 2015 г. Китай стал пятым иностранным инвестором Бразилии по объему инвестиций. Этот показатель вырос с 2016 г. в 6 раз, при этом количество проектов увеличилось на 70%. Также Китай занял пятое место по количеству созданных рабочих мест. Подъем потребительского рынка в Бразилии привел к росту инвестиций в промышленный сектор страны со стороны малого и среднего бизнеса Китая. Ожидается, что Китай направит свои инвестиции в такие сферы как технологии, логистика и развитие инфраструктуры.

Объем заявленных инвестиций Китая в экономику Бразилии составил 40,8 млрд долл. за период с 2010 г. по май 2016 г. При этом, согласно данным бразильского Министерства развития промышленности и внешней торговли, распределение заявленных китайских инвестиций по секторам выглядело следующим образом: 20,9 млрд долл. - металлургия, 10,38 млрд долл. - нефть и газ, 2,71 млрд долл. - продукты питания и табачные изделия, 1,9 млрд долл. - энергетика, 1,49 млрд долл. - автомобилестроение. Из этой суммы проекты на 13,7 млрд долл. не были реализованы. В основном, это проекты в области металлургии. Некоторые были прекращены из-за сложностей с получением природоохранной лицензии, прочие вследствие мирового финансово-экономического кризиса. Проекты на 27 млрд долл. находятся в стадии реализации и внедрения.

Большая заинтересованность КНР в стабильных поставках бразильских сырьевых и сельскохозяйственных товаров, в первую очередь железной руды, сои и нефти, продиктована потребностями быстрорастущей промышленности Китая и качественным изменением потребительской модели значительной час-

ти китайского населения. Так, резкое повышение спроса на мясные продукты, ведет к увеличению импорта кормов (соевого шрота и т. д.).

Из новых потенциальных проектов Китаю в Бразилии могут быть интересны планы по расширению сельскохозяйственных предприятий, активной работе предприятий, связанных с разработкой альтернативных источников энергии.

В последние годы новые развивающиеся рынки, особенно Индия, становятся основными источниками ПИИ в Бразилию.

В Бразилии есть все условия для привлечения ПИИ из России. Причин несколько: [15; 131]

- растущая роль Бразилии в мировой экономике;
- стабильность экономической, политической и социальной сфер;
- значительный потенциал внутреннего рынка страны;
- лидирующие позиции Бразилии на мировом рынке сельхозпродукции;
- запасы руды, представляющие интерес для российских компаний.

Бразилия, в свою очередь, заинтересована в привлечении российских инвестиций - ее законодательство поощряет привлечение иностранного капитала в национальную экономику.

Особенно интересными для российских инвесторов могут стать проекты строительства железных дорог и трубопроводов. Сегодня бразильские производители железной руды и сельскохозяйственной продукции, находящиеся в глубине страны, заинтересованы в увеличении экспортных возможностей, для чего государство планирует построить целый ряд железных дорог и транспортных портов.

Риски для инвестирования: удаленность друг от друга России и Бразилии, при этом весьма слабой остается система прямого транспортного сообщения между ними. В технических отраслях сказывается многолетний опыт стабильных политико-экономических отношений с США у одной страны и с Восточной Европой у другой - традиционно Россия и Бразилия используют различные технические нормы и стандарты. В Бразилии плохо отработана система

кредитования и страхования российского экспорта; в Бразилии российские предприятия страдают от отсутствия качественного юридического сопровождения. Предприниматели двух стран пока еще имеют слабое представление о внутренних рынках друг друга. Не хватает презентаций совместных проектов, рекламы, информации. Для преодоления других барьеров понадобится серьезная работа правительств, частных организаций и самих предпринимателей.

➤ ЮАР

ЮАР уступает по привлекательности всем остальным странам БРИКС. Тем не менее, в Южной Африке сложились благоприятные условия для иностранных инвестиций и на региональном уровне ЮАР выступает значительным центром притяжения ПИИ.

Эта страна обладает важными факторами привлекательности - богата природными ресурсами, имеет относительно квалифицированную рабочую силу и является одним из наиболее крупных в Африке внутренних рынков.

ЮАР получает относительно небольшие объемы иностранных инвестиций: приток ПИИ вырос с 1,23 млрд долл. в 2015 г., до 5,81 млрд долл. в 2016 г. Имея широкий выбор стран с высокой инвестиционной привлекательностью, международные компании часто избегают ЮАР, несмотря на все перспективы, которые открывает этот рынок.

Целый ряд законов, направленных на урегулирование вопросов авторского права, налогового регулирования, прав собственности, арбитража ставят ЮАР в разряд стран с наиболее развитым законодательством в отношении инвестиций и торговли.

Правительство ЮАР придерживается основных принципов политического и экономического развития страны. Поощрение инвестиций в реальный сектор экономики является одним из этих принципов. Заинтересованность в прямых инвестициях заставляет правительство ЮАР позволять перспективным иностранным инвесторам создавать предприятия, принадлежащие им на 100%, обеспечивать инвесторам выход их продукции на рынки африканских стран и

стран бассейна Индийского океана, открывать свободный доступ к природным ресурсам, предоставлять относительно дешевую электроэнергию.

Для привлечения иностранных инвестиций законодательство ЮАР, создает особые условия в отношении вопросов коммерции, торговли и рынка труда: [36; 65]

- отсутствие государственного контроля за ценами на производимую продукцию;
- одинаковые правовые условия для иностранных и местных инвесторов;
- отсутствие требований к минимальному размеру капитала предприятий (за исключением банковского и страхового бизнеса);
- отсутствие ограничений на частное предпринимательство для иностранцев;
- отсутствие ограничений на вывоз прибыли и дивидендов (при наличии разрешения органов валютного контроля);
- отсутствие специальных разрешений государственных органов на участие в ней других государств (за исключением банковско-финансовой деятельности);
- отсутствие ограничений на иностранное владение созданными или приобретенными южноафриканскими компаниями (за исключением банковско-финансового сектора).

Основными секторами рынка иностранных инвестиций в ЮАР являются телекоммуникационная промышленность, энергетика и легкая промышленность.

Финансовая сфера и сфера услуг привлекательна для инвестиций (39%), горная промышленность (28%) и обрабатывающая промышленность (26%).

В дополнение следует отметить, что для привлечения иностранного капитала применяется практика денежного возмещения инвесторам потерь, вызванных инфляцией, практика кредитования экспортных операций и предоставления налоговых льгот для компаний, создающих:

- предприятия обрабатывающей промышленности в отдаленных районах страны;
- трудоемкие производства;

- продукцию, заменяющую импортные товары;
- предприятия, использующие ноу-хау или неизвестные ранее в ЮАР технологии.

Компании из развивающихся стран становятся альтернативными источниками инвестиций, т.к. привыкли работать в сложных условиях. Поэтому сегодня активно развиваются двусторонние отношения ЮАР со странами БРИКС.

Непосредственный интерес для БРИКС в Африке представляют природные ресурсы континента, особенно нефть.

С 1998 г. в ЮАР создано более 150 китайских предприятий (в горнодобывающей промышленности, а также в текстильной и пищевой отраслях, производстве бытовых приборов и др.). Китайские фирмы инвестируют в основном в горнодобывающую промышленность ЮАР. Одним из крупных инвестиционных проектов является совместное предприятие по добыче хрома в Северо-Западной провинции страны. Инвестиционное сотрудничество осуществляется в золотодобывающей отрасли, а также в добыче платины и алмазов.

Привлекает Китай в ЮАР и другое минеральное сырьё, в частности, цветные металлы. В 2015 г. экономика КНР потребляла 30% мирового цинка, 25% свинца, 22% стали и 27% алюминия. На территории самого Китая тоже есть месторождения цветных металлов, но их разработка крайне затруднена из-за низкой концентрации минералов. Всё это обусловило повышенный интерес китайских компаний к природным богатствам ЮАР. Цинк, кобальт, платина, медь, бокситы - объекты китайского интереса.

Примером сотрудничества Китая и Африки в полиметаллической сфере является соглашение, заключённое в 2016 г. с ДРК и получившее за свою масштабность название «конголезского плана Маршалла». Согласно договору, китайцы инвестируют в конголезскую горнодобывающую промышленность (строительство медных и кобальтовых шахт), а также в строительство автомобильных и железных дорог, школ и больниц 9 млрд долл. Взамен китайские компании получают эксклюзивную концессию на эксплуатацию

месторождений кобальта и меди на 25 лет, в течение которых в Китай должны поступить 6,8 млн т меди и 620 тыс. т кобальта.

В настоящее время Китай является вторым после США экономическим партнёром Африки.

Согласно FDIMarkets, из числа стран БРИКС крупнейшие инвестиционные проекты в Африке, в частности в ЮАР, в 2010-2016 годах осуществляла Индия.

Россия также становится крупным инвестором ЮАР. Особое внимание уделяется инвестициям России в золотодобывающую промышленность. Инвестировать в нее в ЮАР очень выгодно, так как себестоимость добычи там — 115-120 долл. за унцию (в России 130 долл. за унцию).

Итак, без инвестиций в развивающиеся рынки не обходится сейчас практически ни один инвестиционный портфель. Главный девиз всех инвестиционных консультантов — инвестируйте в страны БРИКС, потому что рост их экономик, подтвержденный внутренним потребительским спросом и внутренними инвестициями, становится локомотивом мировой экономики.[17; 68]

3.2. Основные двусторонние инвестиционные проекты в рамках БРИКС.

Результаты исследования, проведенного в предыдущей главе, доказывают, что БРИКС являются наиболее перспективными странами в мире для ПИИ.

Возможности дальнейшего увеличения роли и влияния БРИКС на международной арене также зависят от развития и динамики именно двусторонних инвестиционных отношений между членами группировки. Поэтому важно проанализировать, как в настоящее время развивается и будет развиваться в обозримом будущем инвестиционное сотрудничество между странами БРИКС.

Инвестиции в Бразилию из стран БРИКС

Бразилия является крупнейшим получателем ПИИ в Латинской Америке, т. к. здесь есть все условия для их привлечения: растущая роль страны в миро-

вой экономике; стабильность политической, экономической и социальной сфер; большой потенциал внутреннего рынка; лидирующие позиции на мировом рынке сельхозпродукции; запасы различных руд. Законодательство Бразилии, в свою очередь, поощряет привлечение иностранного капитала в национальную экономику, т.к. заинтересована в иностранных инвестициях.[20; 17]

Наиболее распространены три формы инвестирования в бразильскую экономику:

1.Целенаправленные вложения в акции перспективных бразильских компаний, таких, как нефтяная корпорация Petrobras (входит в ТОП-10 крупнейших компаний мира), горнодобывающая компания Vale(по итогам 2016 г. достигла 61-ой позиции в рейтинге 100 ведущих корпораций мира по объемам зарубежных активов) и пр. Учитывая, что на протяжении целого ряда лет бразильский фондовый рынок растет, можно извлечь значительную прибыль.

2.Крупные прямые инвестиции при поддержке со стороны правительства Бразилии, властей отдельных штатов и больших бразильских компаний. Подобный способ инвестирования подходит крупным российским корпорациям, в том числе тем, что напрямую контролируются государством.

3.Третью форму использует Китай, предоставляющий кредиты компаниям вроде Petrobras с условием их погашения поставками сырья.

Благодаря активной и эффективной политике бразильского правительства по привлечению иностранного капитала в страну, инвестиционное сотрудничество стран БРИКС увеличивается.[35; 35]

В настоящее время в бразильской экономике есть несколько отраслей, наиболее привлекательных для крупных инвестиций из стран БРИКС:

1. Нефтегазовый комплекс - наиболее привлекательный для сотрудничества в рамках БРИКС. В 2005 г. российская компания «Нефтегазгеодезия» открыла дочернее предприятие UbrasgeoEngenharia (RBGE) в Бразилии. В 2008 г. RBGE провела топографические, геологические, гидрологические и геофизические исследования для прокладки подводных переходов к магистральному трубопроводу в юго-восточном штате Эспириту-Санту. Это позволит России диверсифицировать

свой бизнес в нефтегазовой сфере. Нефтегазовая отрасль становится основой интернационализации российской экономики, и для этого ей нужно активно инвестировать в добычу в других странах и расширять свое присутствие в других сегментах.

Бразилия является перспективным партнером для Китая в энергетической сфере. В рамках межправительственного соглашения бразильская государственная нефтяная компания Petrobras подписала меморандум о взаимопонимании с Банком развития Китая о привлечении долгосрочного кредита в размере 10 млрд долл. на развитие новых месторождений в районе Рио-де-Жанейро. Это позволит Китаю наладить снабжение своих промышленных секторов сырьем, а Бразилии получать оборудование для инфраструктурного строительства. Банк развития Китая поддержит Petrobras в импорте из страны транспортных судов, станций сжиженного газа и буровых установок.

Китай и Бразилия в 2009 г. подписали предварительное соглашение о поставках от 100 тыс. до 160 тыс. баррелей бразильской нефти в день в обмен на будущие инвестиции Китая в освоение месторождений нефти.

Индия также активно налаживает сотрудничество в энергетической сфере с Бразилией. В 2007 г. договор, подписанный индийской государственной нефтяной компанией ONGC и бразильской Petrobras, предусматривает доступ Индии к месторождениям у побережий Бразилии. Таким образом, Индия, которая импортирует 70% потребляемой нефти, обеспечивает себе энергетическую безопасность.

2. Metallurgical industry

Russian group «Mечел» acquired 75% of shares of Brazilian metallurgical company "Юсипар" (production of blast furnace iron). According to Brazilian experts' estimates, investments amounted to 200 million dollars, and the realization of the entire project (construction of metallurgical complex in G. Bacarena, in particular, a combination, coke storage, port) can amount to about 5 billion dollars.

Purchase of metallurgical assets in Brazil can be interesting because Russian enterprises get access to Brazilian iron ore

с высоким содержанием железа и даст компании возможность реализовывать продукцию на одном из самых быстрорастущих рынков мира.

Среди крупных проектов, реализованных в последнее время, стоит отметить приобретение китайской WuhanIronandSteel 21% бразильской горнодобывающей компании MMX.

В Бразилии развита крупная интегрированная алюминиевая промышленность, базирующаяся на значительных запасах высококачественных бокситов. Россия, располагающая мощной алюминиевой металлургией, и не имеющая достаточных запасов качественных бокситов, заинтересована в освоении, разработке новых бокситовых месторождений и вывозе сырья в виде либо бокситов, либо глинозема.[33; 31]

Существуют определенные перспективы совместного участия России и Бразилии в инвестиционных проектах в-третьих странах, в частности, в энергетике, горнодобывающей промышленности, в создании предприятий по переработке и реализации бразильского сельскохозяйственного сырья (сахар, кофе, соя, мясо).

Инвестиции в Бразилию связаны с рядом трудностей, а крупные вложения требуют поддержки на политическом уровне. Однако экономический потенциал шестой по размерам экономики мира сегодня таков, что при правильном подходе и компетентной консультационной поддержке инвесторы будут получать значительную и быструю прибыль.

В последнее время на первый план в области инвестиционного сотрудничества выходят взаимоотношения Бразилии с Китаем, развитие которого может существенно изменить характер отношений между двумя странами, поднять их на новый, более высокий уровень. В 2016 г. из 65,5 млрд долл. ПИИ, поступивших в Бразилию, 17 млрд пришлось на долю китайских компаний, благодаря чему Китай стал главным источником зарубежных инвестиций в бразильскую экономику. Этот показатель вырос с 2015 г. в 6 раз, при этом количество проектов увеличилось на 70%. Подъем потребительского

рынка Бразилии привел к росту инвестиций в промышленный сектор страны со стороны малого и среднего бизнеса Китая.

Таким образом, в настоящее время Бразилия предоставляет широкие возможности для выгодных инвестиций. Ожидается, что в будущем Китай направит свои инвестиции в такие сферы, как технологии, логистика и развитие инфраструктуры.

Инвестиции в Россию из стран БРИКС

С точки зрения иностранных инвесторов из стран БРИКС в России наиболее привлекательными сферами вложения инвестиций являются: добыча топливно-энергетических полезных ископаемых (около 20% всех накопленных инвестиций), металлургическое производство (15%), оптовая торговля (23%), а также связь и операции с недвижимостью.[30; 41]

Из стран БРИКС Россия является наиболее привлекательной для инвесторов из Китая (45%>). Китай занимает 5 место по общему объему накопленных инвестиций в Россию.

Общий объем накопленных китайских инвестиций в российскую экономику на начало 2016 г. составил 27 млрд. 940 млн долл., что в 2,7 раз больше показателя начала 2015 г. Из этой суммы 942 млн долл. (или 3,4%) - прямые инвестиции, 27 млрд долл. (96,6%) - прочие инвестиции.

Бизнес-присутствие Китая в России ощутимее в географически прилегающих к КНР районах Сибири и Дальнего Востока, в связи с тем, что там традиционно располагаются основные реципиенты китайского капитала.

Инвестиции в Индию из стран БРИКС

В последние годы самой привлекательной страной для иностранных инвестиций в Южной Азии стала Индия и в настоящее время среди получателей ПИИ в мире она занимает 13 место.

Основными сферами притока иностранных инвестиций в Индию являются энергетика, обрабатывающая промышленности, сфера услуг. Основной причиной притока ПИИ стал быстрый экономический рост экономики Индии, который привел к повышению доверия инвесторов к стране.[21; 81]

В рамках энергетического сотрудничества Индии и России «Зарубежнефть» и госкомпания ONGC реализуют контракт на работы по бурению на месторождениях нефти в индийском штате Ассам и осуществляют поставки запчастей к агрегатам для капитального ремонта скважин. Российские инвестиции позволят Индии увеличить ежегодную добычу нефти на 150 тыс т., сэкономив при этом огромные средства. Нынешняя добыча составляет 1850 тыс. т.

«Стройтрансгаз» (дочернее предприятие «Газпрома») в составе консорциума с EssarConstructions и IndianOilCoip. в 2003 г. подписало контракт с индийской компанией GujaratStatePetronet на строительство газопровода Барода - Ахмадабад. В 1998 г. между компанией ЛУКОЙЛ и Индийской нефтяной корпорацией (ЮС) было подписано соглашение, предусматривающее долгосрочные поставки в эту страну нефти и нефтепродуктов в объеме 15 млн т в год.

Важным проектом двустороннего взаимодействия является строительство при содействии России АЭС «Куданкулам» (в мае 2018 г. планировалась сдача первого блока)", разведка и разработка газового месторождения в Индии на шельфе Бенгальского залива при участии ОАО «Газпром» В июне 2016 г. «Газпром» пробурил третью поисковую скважину на блоке 26 Бенгальского залива в Индии. В настоящее время ведутся работы по завершению проекта.

Крупнейшим российско-индийским проектом станет совместное металлургическое предприятие в штате Карнатака на юге Индии, меморандум о создании которого был подписан ОАО «Северсталь» и индийской государственной горнодобывающей корпорацией NMDC в декабре 2016 г. В сталелитейном предприятии начальной мощностью 2 млн т в год (впоследствии мощность завода может быть увеличена до 5 млн т продукции в год) 50% акций будет принадлежать NMDC и 50% - «Северстали». Общий объем инвестиций в проект составит более 5 млрд долл.

Российская группа компаний «Мечел» и индийская группа «Сомами» в 2011 г. учредили совместное предприятие «Мечел Сомани карбон прайвит Лтд.», ориентированное на поставку коксующихся углей для металлургической промышленности Индии. Согласно прогнозам экспертов, к

2021-2022 гг. в Индии образуется дефицит угля в размере 269 млн т. Это произойдет из-за того, что развитие угольной отрасли не успевает за темпами роста экономики страны. Компенсировать дефицит Индии поможет совместное предприятие с Россией.

Важным проектом последних лет в Индии стало создание сетей мобильной связи российско-индийским совместным предприятием SistemaShyamTeleservices, число абонентов которого составляет около 7 млн человек. Компания выступает под брендом «МТС Индия» (контрольный пакет (73,71%) принадлежит АФК «Система»). Объем инвестиций российского АФК «Система» в ближайшие 7 лет может составить 5,5 млрд долл. СП предоставляет услуги связи в 12 из 22 телекоммуникационных округов (штаты Раджастан, Тамилнаду (включая Ченнаи), Керала, Калькутта, Западная Бенгалия, Бихар (включая Джарканд), Дели, Карнатака, Мум-бай, Харьяна, Махараштра и Андхра-Прадеш). «Система» ориентируется на создание общеиндийской сотовой компании и ставит перед собой цель войти в десятку крупнейших сотовых операторов в стране.

Важной областью сотрудничества Индии и России остается военная. Российской военной техникой на 40% оснащены сухопутные войска, на 80% - ВВС, и на 75%-ВМС Индии.

Страны намерены совместно разработать вертолеты БМП и истребитель пятого поколения. Планируется проект сверхзвуковых ракет «БраМос» и совместная разработка многоцелевого транспортного самолета, а также модернизация поставленных в Индию самолетов Су-30МКИ, производство танков Т-90 в Индии.

Интересными направлениями для российских компаний могли бы стать инвестиции в ОЭЗ, которые могут представлять интерес для компаний, работающих в сфере высокотехнологичных и наукоемких производств в приоритетных для российско-индийского сотрудничества отраслях промышленности (химической, металлургической и др.), в обработке алмазов и производстве драгоценных украшений.

Значительный потенциал содействия расширению двустороннего сотрудничества Индии и России имеет созданная в феврале 2008 г. Индийско-российская торговая палата (ИРТП), активно подключающаяся к развитию межрегиональных связей. Подписаны соглашения о сотрудничестве с торгово-промышленными палатами Приволжского федерального округа (ПФО), а также протоколы о намерениях с правительствами Нижегородской и Омской областей. В ее активе также имеется меморандум о взаимопонимании с ТПП Российской Федерации.

С 2007 г. ежегодно проводится Российско-индийский инвестиционный форум, на котором обе стороны могут ожидать заключения крупных сделок и увеличения инвестиций. Резюмируя вышеперечисленное, потенциал индийского рынка огромный и количество компаний стран БРИКС, желающих инвестировать в Индию, растет.

Важно отметить, что для реализации крупных совместных инвестиционных проектов планируется использование национальной валюты Индии (рупии), что будет способствовать дальнейшему продвижению стратегического партнерства стран БРИКС.

Инвестиции в Китай из стран БРИКС

Китай - один из глобальных игроков на международном рынке иностранных инвестиций. Основными сферами использования капитала стран БРИКС в Китае являются отрасли обрабатывающей промышленности, включая переработку сельскохозяйственной продукции, производство химических товаров, поставку и переработку минерального сырья, производство транспортного оборудования, предоставление транспортных услуг, а также строительство.

Масштабных капиталовложений и массированного инвестиционного участия крупнейших иностранных компаний и банков требует реализация проектов по поставке природного газа и нефти из России. [32; 68]

Дня поставок российской нефти в Китай большое значение будет иметь строящийся в настоящее время магистральный нефтепровод «Восточная

Сибирь -Тихий океан» (ВСТО) с отводом на Китай. Проектная мощность нефтепровода 80 млн т в год (к 2025 г.)

Для экспорта нефти в западные районы Китая (СУАР) необходимо провести реконструкцию с увеличением пропускной способности нефтепровода Омск - Павлодар - Атасу.

Помимо инвестиций для получения энергоносителей, Китай заинтересован в использовании российского научно-технического потенциала, относительно недорогой высококачественной техники и оборудования в областях энергетики, авиастроения, транспорта, металлургии, космонавтики, мирном использовании ядерной энергии, лазерной техники, а также в военно-техническом сотрудничестве. Российское оборудование обладает рядом технологических преимуществ перед западными аналогами на китайском рынке, например, более легкой адаптацией к производственным условиям Китая.[23; 44]

В процессе реализации находятся такие проекты совместного технического сотрудничества, как сооружение на территории КНР с российским участием четырех теплоэлектростанций вблизи Пекина, Тайюаньского прокатного завода.

В пров. Хэйлунцзян планируется начать изготовление и сборку электроприборов, в пров. Цзилинь (она граничит с российским Приморьем и КНДР) будут выпускать легковые автомобили с гибридной силовой установкой, в Ляонине (Южная Манчжурия) начнется производство силовых трансформаторов.

Российская сторона проявляет интерес к угольной промышленности приграничных регионов КНР. Она намерена принять участие в проектах расширения коксохимического комбината годовой мощностью 1 млн т в городе Читайхэй (пров. Хэйлунцзян), а также производства кокса технологией быстрого пиролиза и методом твердого теплоносителя бурого угля ежегодной мощностью 1,2 млн т в г. Тунляо (Автономный район Внутренняя Монголия). Это позволит сократить промышленные выбросы и сохранить окружающую природу России.

Планируется совместное комплексное освоение полезных ископаемых в г. Ичунь провинции Хэйлунцзян, предполагающем производство железного и свинцово-цинкового концентрата мощностью 1,5 млн т в год.

Компания «Русал» собирается инвестировать 3 млн долл. в расширение принадлежащего ей катодного завода на северо-востоке Китая. Планируется увеличить мощность предприятия более чем в полтора раза в течение двух лет. Россия намерена достичь полной сырьевой самообеспеченности не только по бокситам и глинозему как основному сырью для производства алюминия, но и по таким важным для технологического процесса продуктам как катоды, кокс и пек. Приобретение катодного завода в Китае позволит обеспечить около 50% необходимого объема этой продукции.

Бразилия планирует расширять взаимные инвестиции путем развития сотрудничества между предприятиями двух стран, прежде всего в областях высоких технологий, автомобильной промышленности, энергетики, горной промышленности и логистики.

Бразильские предприниматели вложили инвестиции в освоение более 300 проектов в Китае. Так, бразильская компания Vale ведет переговоры с китайскими производителями стали по строительству производства окатышей мощностью 2,5-5 млн т. На данном этапе Vale имеет 25% акций в производстве окатышей в г. Чжухай на юге провинции Гуандун, где производственные операции начались в 2008 г. Производство планирует расширение мощностей с текущих 1,2 млн т. до 2 млн т.

Бразилия и Россия расширяют сотрудничество с Китаем в области авиации, прежде всего в сфере создания самолетов бизнес-класса и региональных воздушных судов. Одним из крупнейших инвестиционных проектов стало строительство в Китае бразильского авиационного концерна «Эмбраэр» по производству 50-местного пассажирского самолета ERJ-145. Соглашение о создании СП «Эмбраэр» подписано с китайской авиационной компанией «Авик-2». Бразильские инвестиции в проект составили 25 млн долл.

Россия регулярно принимает участие в традиционной авиавыставке в Чжухае. Рассматриваются предложения Росавиакосмоса по углублению взаимодействия России и Китая в развитии авиационной техники: производство перспективных бортовых интегрированных комплексов РЭО, гражданских

пассажирских и учебно-тренировочных самолетов и вертолетов, проведение совместных фундаментальных исследований в авиастроении и аэродинамике, создание авиационных двигателей нового поколения и коррозионно-стойких сварных алюминиево-магниевых сплавов и композиционных материалов.

Китаю, для обеспечения собственной независимости, необходимо развивать самолетостроение внутри страны, поэтому страна привлекает инвестиции в виде технологий производства.

В последние годы наметилась еще одна тенденция в Китае: формирование опорных пунктов - центров и технопарков, призванных внедрять в производство результаты высокотехнологичных исследований, научные исследования и инновации в области нанотехнологий. Речь идет об обмене опытом в таких областях, как военные операции, производство военной техники и военная подготовка.

Китай совместно с Россией создает Шэньянский промышленный институт, который будет заниматься биоинженерией, космическими и авиационными технологиями и энергетикой. В КНР уже создана российско-китайская база промышленного использования научных разработок в промышленной зоне Янь-тай. Создание совместных предприятий является основной формой сотрудничества, а продвижение инновационной продукции на рынки Китая, России и СНГ является целью ее работы. [34; 50]

ЮАР направляет инвестиции в Китай в основном в продовольственный и энергетический сектора. На китайском рынке присутствуют такие южноафриканские компании, как SABMiller, PropertyGroupLRPS, Sasol, AngloAmerican, AngloCoal, Exxaro, KumbaIronOre, AngloGoldAshanti, Goldfields. Большой интерес проявляют к сотрудничеству с Китаем ряд других южноафриканских фирм.

Таким образом, анализируя инвестиции в Китай из стран БРИКС, можно сделать вывод, что в Китае наблюдается: [25; 56]

1. Оптимизация структуры использования иностранных инвестиций из стран БРИКС, поощрение иностранного инвестирования в высокотехнологичное

производство, отрасли по предоставлению современных услуг, сферу новой энергетики, энергосбережения и экологии;

2. Перемещение иностранных инвестиций в Западный и Центральный Китай и увеличение их объема;

3. Диверсификация способов использования инвестиций (создание совместных предприятий);

4. Создание благоприятного инвестиционного климата;

5. Создание соответствующей административно-правовой базы для иностранных инвестиций.

Инвестиции в ЮАР из стран БРИКС

Проводимые по всей Африке широкие макроэкономические реформы помогают привлечь в ЮАР все большие объемы прямых иностранных инвестиций. Наиболее четким индикатором уровня отношений между странами БРИКС и ЮАР, безусловно, является рост прямых инвестиций в экономику континента со стороны этих стран. Индия, являясь наиболее активным инвестором в ЮАР, по объему капиталовложений уступает Китаю.

Наиболее привлекательная отрасль в ЮАР для стран БРИКС - добыча полезных ископаемых.

Для китайских компаний интерес представляют - нефть и минералы. При этом действует принцип «сырье в обмен на инфраструктуру».

Одним из крупных инвестиционных проектов Китая является совместное предприятие по добыче хрома в Северо-Западной провинции ЮАР. Инвестиционное сотрудничество осуществляется в золотодобывающей отрасли, а также в добыче платины и алмазов.

Растущий спрос КНР на железную руду обеспечил новые возможности для южноафриканских производителей. Китайский консорциум получил монопольные права на разработку залежей железной руды в тропических лесах ЮАР, взяв обязательство создать в этой стране гидроэнергетическую систему, построить железную дорогу и глубоководный порт для доставки руды в Китай.

Для южноафриканских компаний расширение присутствия КНР означает значительные экономические выгоды. ЮАР может рассчитывать на постоянный спрос из Китая на сырье, особенно на железную руду, каменный уголь и платину, поскольку Китаю необходимо поддерживать инвестиции в инфраструктуру для удовлетворения потребностей населения.

Индия является вторым по величине потребителем алмазов ЮАР, поэтому индийские компании заинтересованы в инвестировании в алмазный сектор. Индийская компания Shrenuj & Co, являющаяся сайтхолдером Diamond Trading Company, планирует инвестировать 5-10 млн долл. в строительство предприятия по огранке и полировке алмазов. Три индийские компании, специализирующиеся на производстве бриллиантов (Shrenuj & Co, Suashish Diamonds, и BlueStar) получили разрешения на учреждение предприятий по обработке алмазов. Это позволит ЮАР не только экспортировать сырье (алмазы), но и поставлять на мировой рынок продукцию с высокой долей добавленной стоимости (бриллианты).

Главное направление в экономическом сотрудничестве России и ЮАР - это прямые инвестиции в горнорудную промышленность ЮАР крупных российских горно-металлургических корпораций.

В апреле 2011 г. российская управляющая компания «Ренова» запустила в эксплуатацию свой первый крупный марганцевый рудник в области Калахари. Общие запасы марганца на месторождении - 282 млн т (41,3 млн т доказанных). Российская металлургия сильно зависит от импорта важного марганцевого сырья - импорт марганца в Россию составляет порядка 1 млн т ежегодно (более 90% внутреннего потребления страны), и новый рудник в ЮАР должен закрывать этот дефицит в марганце российских металлургических заводов.

Инвестиции в создание этого рудника в ЮАР за 5 лет составили порядка 200 млн долл. Оператор проекта - южноафриканская компания «United Manganese of Kalahari» (УМК), в акционерном капитале которой 49% принадлежит российской компании «Ренова» (51%) у южноафриканской компании «Majestic Silver Trading»).

Демонстрируя долговременность своих интересов в ЮАР, компания «Ренова» сначала провела детальную геологоразведку месторождений марганца в ЮАР, а сейчас открыла Центр технической подготовки специалистов, готовя для компании в ЮАР местные квалифицированные кадры.

Компанией «Ренова» создан новый консорциум с южноафриканскими партнерами для реализации проекта, предусматривающего строительство солнечных энергетических парков с использованием производимых ПК «Ренова» солнечных панелей мощностью 300 мегаватт. Объем инвестиций до конца 2016года составит 600 млн евро.

С января 2011 г. между Россией и ЮАР начал действовать договор о поставках урана для атомной станции «Кеберг». Это соглашение, по мнению «Росатома», должно позволить России занять в 2018 г. до 45% Южноафриканского рынка низкообогащенного уранового топлива для АЭС. Кроме того, между странами начался диалог о создании совместных атомных станций, геологоразведки и эксплуатации урановых месторождений на Юге Африки.

Сотрудничество со странами БРИКС дает ЮАР следующие преимущества:

1. Доступ к дешевым финансовым ресурсам, технологиям разного уровня;
2. Насыщение потребительского рынка относительно дешевыми товарами;
3. Создание инфраструктурных объектов при минимальных собственных затратах;
4. Подготовка местной рабочей силы;
5. Устойчивый долгосрочный сбыт сырьевых и топливных товаров;
6. Поддержка среднего и малого бизнеса в зонах экономического сотрудничества инфраструктурных объектов;
7. Доступ на перспективный внешний рынок сбыта.

В ближайшие три года Китай намерен осуществить 8 новых инициатив, предложить африканским государствам 100 программ по развитию «чистых» видов энергетики, включая солнечную, биологическую и микро-ГЭС, а также

предоставить специализированные займы для средних и малых предпринимателей.

В 2007 г. Промышленный и коммерческий банк Китая (ICBC) приобрел 20% акций в южноафриканском StandardBank за 36 млрд рандов, что стало самым крупным вложением капитала за границей за всю историю КНР.

Ресурсы, получаемые из ЮАР, способствуют развитию экономики Китая, несмотря на трудности добычи и вывоза сырья. В последние годы Китай стабильно обеспечивал южноафриканским сырьем собственную экономику. Объем взаимных инвестиций Китая и ЮАР в начале 2016 г. составил 7 млрд долл. Компании Китая в основном инвестируют в инфраструктурные и железнорудные проекты Африки.

Интерес Китая к диверсификации инвестиций совпадает с южноафриканским стремлением к новой индустриализации. ЮАР рассчитывает, что китайские инвестиции помогут ей осуществить инфраструктурные проекты, включая строительство транспортных систем, развитие грузоперевозок, использование возобновляемых источников энергии и освоение недр. Одним из наиболее значимых результатов официального визита президента ЮАР Зумы в Китай в августе 2010 г. стало соглашение о намерениях относительно строительства высокоскоростной железной дороги между Дурбаном и Йоханнесбургом.

В целом можно сделать вывод, что Китай успешно осваивает южноафриканский рынок, и сотрудничество Китая и ЮАР не только отвечает интересам обеих сторон, но и окажет положительное влияние на развитие всей группировки стран БРИКС.

Перспективным направлением российско-южноафриканского сотрудничества признан экспорт услуг.[26; 88]

В ЮАР работают российские финансовые и промышленные корпорации - Внешэкономбанк, ВТБ, «АЛРОСА», «Ренова». Заинтересована в сотрудничестве компания «РУСАЛ». Заключено соглашение, по которому российская компания «Ренова» будет добывать в ЮАР уран при вторичной переработке отвалов золотых шахт.

Российская авиакомпания «Ютаэйр» успешно работает на рынке ЮАР, оказывая услуги российскими вертолётами «под ключ» по перевозкам грузов в стране и регионе, выполнению специальных строительного-монтажных работ, тушению пожаров и др.

Индия сотрудничает с ЮАР в финансовом секторе. В 2009 г. StateBankofIndia (SBI) объявил о намерении потратить миллиард долларов на приобретение африканского банка для обслуживания растущего числа индийских компаний, делающих бизнес на континенте. В ЮАР также работают индийский ICIC Bank, Bank of India и Export-Import Bank of India.

Сотрудничество ЮАР со странами БРИКС способствует развитию сельского хозяйства, открывает для них доступ к техническому содействию и льготному кредитованию, а также дает им возможность импортировать широкую номенклатуру относительно недорогих потребительских товаров. Одним из основных благ, связанных для ЮАР с взаимодействием с БРИКС, является то, что они активно участвуют в осуществлении инфраструктурных проектов, так как общее состояние инфраструктуры ЮАР на данный момент является неудовлетворительным. Кроме того, предоставляют кредиты ЮАР, что дает республике возможность реализовывать собственные задачи в области национального развития.

Действующие и планируемые инвестиционные проекты в рамках БРИКС позволяют сделать вывод, что данные страны соединяют взаимные интересы и основной курс БРИКС - улучшение инвестиционного климата стран-участниц и увеличение, как количества, так и качества взаимных инвестиционных проектов.[29; 96]

Проведенный анализ позволяет утверждать, что на пространстве стран БРИКС наиболее распространены двусторонние инвестиционные проекты. Но более перспективными являются именно многосторонние инвестиционные проекты стран. Ускорение процесса институционализации стран БРИКС

приведет к увеличению количества многосторонних инвестиционных проектов стран БРИКС.

Исходящий ПИИ внутри группы БРИКС (в особенности из Китая и Индии) последние годы возрастают быстрыми темпами, что повышает их влияние на мировой инвестиционный процесс.

Основными мотивами экспансии в 2016 г. в государствах БРИКС являются:

- завоевание новых рынков (71%);
- расширение масштабов деятельности (69%);
- получение новых технологий (63%);
- экономия на издержках (59%).

По прогнозам экспертов, к 2025 г. страны БРИКС займут более значимые позиции по привлечению иностранных инвестиций. В пятерке самых привлека-

тельных для инвестиций в машиностроение стран к этому времени, кроме БРИКС, будут только США, да и то на 4-м месте. В сфере IT Китай обгонит США и Великобританию, а Россия и Индия — Германию. По инвестициям в финансовые услуги первенство останется за США и Великобританией, но в топ-5 войдут Китай, Россия и Индия.

И если Россия, Бразилия и ЮАР останутся основными поставщиками сырья в Индию и Китай, а Индия и Китай будут успешно реализовывать совместные проекты по производству товаров и сервисному обслуживанию, то страны БРИКС уже в самом ближайшем будущем превратятся в один из наиболее влиятельных экономических блоков.

3.3. Влияние бюджетного процесса на экономическое развитие и взаимодействие стран БРИКС.

Роль бюджетного процесса в развитии стран БРИКС может быть рассмотрена с двух точек зрения. Первая: насколько эффективно

используются возможности бюджетного регулирования народного хозяйства стран БРИКС для развития экономики и благосостояния народов стран БРИКС. Вторая: насколько значимо и эффективно участие бюджетных процессов в становлении внешнеэкономических отношений между странами БРИКС.

Рассмотрим сначала первый аспект затронутой проблемы.

По темпам роста ВВП на первом месте из стран БРИКС находится Китай, далее следует Индия, Россия, Бразилия и ЮАР. Темпы роста определяются структурой экономики стран, конфигурацией отношений собственности, природными ресурсами, участием государства в социально-экономических процессах.

Бюджеты всех стран достаточно тесно связаны с ВВП. Эта связь качественно одинакова для всех стран БРИКС. Везде рост ВВП влечёт за собой рост бюджета. Но уровень этой связи различен, что может говорить об уровне нестабильности количественных нормативов формирования бюджета. По этому критерию наиболее стабильны нормативы формирования бюджета Китая. Далее идёт Индия, затем Россия, Бразилия и на последнем месте ЮАР. Обратим внимание, что в той же последовательности располагаются страны и по темпам роста ВВП, что позволяет сделать предположение о значимости стабильности нормативов формирования бюджетов стран БРИКС для темпов экономического роста этих стран.

Чуть ниже, но в той же последовательности тесноты связей, определяется зависимость бюджетов и ВВП на душу населения. Что достаточно естественно, так как динамика населения за столь небольшой промежуток времени не столь заметна. Но уже и на этом отрезке времени заметны различия тесноты связей между динамикой бюджетных расходов, ВВП и ВВП на душу населения.

Наряду с внешними проявлениями связи государственного бюджета с ВВП стран БРИКС, государственный бюджет влияет и на структуру социально-экономических факторов, определяющих динамику ВВП.

Государственный бюджет оказывает непосредственное влияние как на производственные процессы, так и на уровень социальной обеспеченности людей. И тот и другой процесс, в конечном счёте, влечёт за собой рост благосостояния народа. Но различные формы и методы воздействия бюджетной системы на социальные процессы оказывают разные воздействия на эти сферы, в том числе, вызывая различающиеся во времени результаты.

Одним из важных факторов, определяющих динамику социально-экономического развития, является уровень накопления основного капитала. Основной капитал выступает базой уровня производительности труда, что определяет возможности роста ВВП, а на его основе и возможности роста благосостояния. Но выделение средств на создание основного капитала, отвлекает ресурсы от создания предметов потребления в настоящем. И баланс между этими двумя типами результатов в значительной степени зависит от структуры бюджетных расходов.

Рассмотрим различия влияния динамики расходов государственных бюджетов стран БРИКС на динамику валового накопления основного капитала в этих странах. Стабильность этих связей очень высока во всех странах БРИКС. И вновь теснота связей соответствует рангу страны в темпах роста ВВП.

Подобная картина наблюдается и при рассмотрении связей между расходами государственных бюджетов стран БРИКС и расходами на конечное потребление. В этой части различия очень незначительны. Отсюда можно сделать вывод о том, что бюджеты всех стран ориентированы на поддержание уровня потребления населения в достаточно равной степени.

Но совсем иная ситуация наблюдается при рассмотрении связи между расходами бюджета и отношением расходов на потребление к валовому накоплению основного капитала. Во всех странах, за исключением Бразилии, корреляционные связи отрицательны и значимы. Если расположить соответствующие коэффициенты корреляции стран по числовой оси, начиная с отрицательных значений и двигаясь в сторону положительных значений, то

страны расположатся в следующем порядке: России (-0,79), Индия (-0,76), ЮАР (-0,34), Китай (-0,25), Бразилия (0,98). Фактически выявленная связь свидетельствует о том, что при росте объемов расходов бюджетов, происходит падение отношения расходов на потребление к валовому накоплению основного капитала. Или иначе, рост доли накопления сопровождается падением расходов бюджета. В этой зависимости проявляется факт падения доходов бюджета при росте доли накопления, связанном с падением доходов фирм от реализации продукции. Последнее обусловлено снижением объемов реализации продукции в связи с отвлечением средств на инвестирование. Различия в степени влияния инвестиционного процесса на бюджет стран БРИКС можно связать либо с различиями в сроках окупаемости капиталовложений, либо с тем, что приобретение ресурсов, необходимых для создания основных фондов, осуществляется внутри страны, в которой есть для этого как необходимые производственные мощности, так и необходимые свободные денежные средства.

Следующий аспект влияния бюджетного процесса на экономическое развитие стран БРИКС заключается в зависимости отраслевой структуры экономики от бюджетного процесса. В целях анализа этой взаимосвязи было использовано стандартное деление экономики (в трёхсекторной модели экономики) по степени готовности продукции к конечному потреблению на три сектора: первичный, вторичный и третичный.

Первичный сектор экономики объединяет отрасли, связанные с добычей сырья и его переработкой в полуфабрикаты. К первичному сектору относятся сельское хозяйство, рыболовство, лесоводство, охота (аграрно-промышленный сектор) и добыча природного сырья (угля, нефти, металлических руд и т. п.).

Вторичный сектор экономики – обрабатывающая промышленность и строительство.

Третичный сектор экономики - так называемая «сфера услуг». К сферам услуг в западных экономических моделях относят транспорт, связь, торговлю, туризм, здравоохранение.

В этой части экономической структуры наблюдаются наиболее существенные различия между странами БРИКС.

Лидером по доле первичного сектора в отраслевой структуре выступает Индия. Далее идут ЮАР и Китай. С существенным отрывом за ними следуют Бразилия и Россия.

Лидером во вторичном секторе является Китай. Далее идет Россия. Затем, примерно на том же уровне: Бразилия, Индия и ЮАР.

Лидером по удельному весу третичного сектора являются Бразилия и ЮАР. По удельному весу в ВВП отраслей третичного сектора вслед за ними идут Россия и Индия. Китай имеет наименьшую долю третичного сектора в ВВП.

Надо заметить, что подобная зависимость прослеживается и при сравнении отношения потребления к накоплению основного капитала по странам. На первом месте находится ЮАР и Бразилия. Далее Россия и Индия. Китай замыкает ряд.

Надо заметить, что доля третичного сектора превалирует во всех странах. Различия заключаются прежде всего в доле первичного сектора. По этому показателю страны различаются наиболее значительно. По секторальной структуре экономики Россия больше всего подобна Бразилии, имея слабовыраженный первичный сектор, и существенно более значимые вторичный и третичный сектор. Что совершенно не соответствует представлению о сырьевой ориентации России.

Рассмотрим связь указанных параметров с расходами бюджета.

Доля первичного сектора в ВВП имеет, в основном, отрицательную корреляционную связь с расходами бюджета. Исключение составляет ЮАР и Бразилия, где имеется положительная корреляция с расходами бюджета.

Аналогичная, но более развитая ситуация наблюдается и в отношении доли вторичного сектора. Различие в том, что здесь единственным исключением является Индия. Причем имея высокий уровень корреляции между динамикой вторичного сектора и бюджетными расходами (0,68).

В третичном секторе наблюдается кардинально противоположная ситуация. В нём на фоне значимых и высоких уровней корреляции между динамикой доли третичного сектора и расходами бюджета, выделяется Индия, имеющая отрицательную корреляционную связь между указанными параметрами. Индия является единственной страной, имеющей отрицательную корреляцию между расходами бюджета и двумя секторами экономики: первичным и третичным.

Исходя из приведенных зависимостей, можно сделать следующие выводы.

В разных странах бюджетный процесс по-разному встраивается в экономические процессы, оказывая в то же время заметное воздействие на их течение.

В Бразилии бюджетный процесс направлен прежде всего на поддержание уровня потребления. Хотя некоторое воздействие бюджет оказывает и на первичный сектор. Вторичный сектор развивается в противовес бюджетным расходам.

Индия демонстрирует иную стратегию бюджетной политики. Она является единственной страной, вторичный сектор которой существенно связан с бюджетными расходами. В то же время, первичный и третичный сектора в Индии развиваются в противовес бюджетным расходам, что позволяет предположить значимую роль частной инициативы в этих секторах.

Китай является лидером по расходам бюджета, связанным с динамикой третичного сектора. И первичный, и вторичный сектора развиваются в противовес с бюджетными расходами. Можно предположить, что в этих

секторах государство создаёт благоприятные условия для реализации частной инициативы.

Россия по структуре расходования бюджетных средств подобна Китаю, но в ослабленном варианте. Связь третичного сектора с расходами бюджета не столь заметна.

ЮАР по структуре взаимосвязей бюджетных расходов с секторальной структурой экономики больше всего похожа на Бразилию, отличаясь более значимой связью бюджетных расходов с первичным сектором.

Рассмотрим теперь взаимосвязь внешних экономических связей стран БРИКС с бюджетным процессом.

Глядя на полученные корреляционные зависимости, можно утверждать, что во внешнеэкономических отношениях бюджетные процессы оказывают влияние прежде всего на параметры внешней торговли. Несколько значительнее по импорту. И чуть меньше – по экспорту. Надо отметить, что связь внешней торговли между странами БРИКС с бюджетными процессами стран БРИКС более тесная, чем с остальными странами.

Влияние бюджетного процесса на ПИИ менее значимо. И различия в тесноте связей ПИИ с бюджетными процессами внутри БРИКС и со странами, не входящими в БРИКС не столь значима. По притоку ПИИ в Россию, связь расходов бюджета с оттоком ПИИ из России, даже более высокая по иным странам.

Рассмотрим более внимательно внешнеэкономические связи Китая и России в рамках БРИКС и за его пределами.

Прежде всего проанализируем внешнеэкономический процесс России в его связи с бюджетным процессом.

Анализу подлежат данные о связи внешнеэкономических отношений стран БРИКС с Россией с расходами бюджетов стран БРИКС.

То есть, имеются данные о импорте товаров в Россию из разных стран. Среди импортеров выделяются страны БРИКС. И находится связь импорта в Россию из этих стран с расходами их бюджетов.

Страны импортёры БРИКС (по которым рассматриваются их бюджетные расходы) расположены в столбцах.

В строках импорта товаров в Россию расположены объемы импорта по годам всех импортеров России. В том числе и стран БРИКС.

Есть также данные о бюджетных расходах стран БРИКС по годам.

Ищется корреляция импорта товаров в Россию с расходами бюджета стран импортеров из БРИКС. Расходы бюджета России коррелируют с импортом товаров из стран БРИКС.

Таким образом, ищется связь между импортом товаров в Россию и бюджетными расходами стран БРИКС.

Аналогично определяются корреляционные связи по экспорту.

Столбец России показывает связь бюджетных расходов России с импортом из других стран.

Рассмотрение полученных значений показывает тесную зависимость импорта и экспорта от бюджетных расходов.

Наиболее тесные связи имеются по внешнеторговым связям с Индией и Китаем.

Аналогичные расчеты, выполненные по притоку и оттоку прямых инвестиций из стран БРИКС и в них, показывают значительно меньшую корреляционную связь. Это указывает на то, что инвестиционная деятельность в рамках стран БРИКС в меньшей степени зависит от бюджетных процессов в этих странах.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В условиях глобализации экономики эффективное и ответственное управление общественными финансами имеет фундаментальное значение с точки зрения обеспечения устойчивости национальных бюджетных систем, а также общей финансовой безопасности и устойчивого экономического роста.

Стабильность и долгосрочная устойчивость бюджетов и общественных финансов в более широком контексте является важнейшим условием управления возрастающими рисками функционирования общественных финансов. Эти риски в основном обусловлены действием таких факторов, как колебания цен на товарных рынках, в частности на нефть; нестабильность доходов от внешней торговли и международных капиталов и др.

Бюджет представляет систему экономических отношений между государством, экономическими субъектами и населением. При помощи бюджета решаются в вопросы финансового регулирования как на макроуровне, так и в отдельных регионах, и на уровне местного самоуправления. Государство использует бюджет в качестве одного из основных инструментов обеспечения своей деятельности и проведения экономической, социальной политики.

Бюджетная система является одним из наиболее важных институтов любого государства, эффективность функционирования которого оказывает непосредственное влияние на качество экономического роста и на уровень общественного благосостояния. Именно этим фактом объясняется столь серьёзное внимание, которое в последнее время стало уделяться вопросам бюджетного устройства и бюджетного процесса.

За последние годы достигнуты большие успехи в области построения действенной и эффективной бюджетной системы в различных странах БРИКС.

Тем не менее, многие вопросы ещё только предстоит решить. Прежде всего, это относится к совершенствованию бюджетного устройства, реформированию межбюджетных отношений, разграничению полномочий различных участников бюджетного процесса, совершенствованию системы государственного контроля, перехода финансовой системы на бюджетирование, ориентированное на результат.

Чтобы полностью осуществить задуманное в данной области, необходимо иметь четкое представление о современном состоянии бюджетной сферы, основных принципах её функционирования, существующих проблемах формирования государственного бюджета и возможных перспективах развития с учётом международного опыта.

Новым фактором в развитии глобальной экономики и международных отношений XXI в. становятся экономики стран БРИК (Бразилия, Россия, Индия, Китай). После вхождения в эту группу Южно - Африканской Республики все чаще говорят о странах БРИКС, которые способны выступить новым центром экономической силы в мире.

Проанализировав роль бюджета самих стран БРИКС в мировой валютно - финансовой системе, следует отметить, прежде всего, неоднородность самого объединения БРИКС.

По размеру экономики в нем лидирует Китай с большим и растущим отрывом от остальных стран при близких показателях Бразилии, Индии и России и существенно меньшем объеме ВВП Южно - Африканской Республики.

Эта неоднородность, наряду с другими различиями стран БРИКС, безусловно, накладывает свои ограничения на формирование данным объединением согласованной позиции по реформе мировой валютно-финансовой системы.

Роль бюджетной политики стран БРИКС в мировой валютной системе определяется не столько позициями их валют на мировом валютном рынке, сколько их значением в качестве держателей международных резервных активов.

Позиции валют стран БРИКС значительно отстают от ключевых мировых валют и составляют четвертый - пятый эшелон в иерархии валют на мировом рынке. За обозначенными выше лидерами следуют австралийский доллар, швейцарский франк и канадский доллар с долями рынка 5 - 8%.

Затем идут валюты ряда развитых стран и стран с формирующимися рынками, опережающие страны БРИКС: гонконгский доллар, шведская крона, новозеландский доллар, южно - корейская вона (их доля в обороте мирового валютного рынка составляет 1,5 - 3%).

К этим валютам постепенно приближаются валюты стран БРИКС. За прошедшие 10 лет позиции валют всех стран БРИКС, за исключением Южно - Африканской Республики, на мировом валютном рынке усилились.

При этом по данному показателю на 2017 г. разрыв между странами БРИКС был незначительным. Однако роль стран БРИКС в мировой валютной системе определяется не столько позициями их валют на мировом валютном рынке, сколько их значением в качестве держателей международных резервных активов. Лидирующие позиции занимает Китай, но с существенно большим отрывом, чем по другим показателям.

Согласно данным 2017 года, указанным в докладе МВФ «Перспективы развития мировой экономики» («WorldEconomicOutlook»), темпы экономического роста России, Индии и Китая в 2017 году (4,1%, 7,4% и 9,2% соответственно) превышают среднемировой экономический прирост (3,8%). Что же касается Бразилии и ЮАР, то показатели этих двух государств немного отстают от среднемировых величин, однако при этом значительно выше среднего уровня развитых стран (1,6%).

Таким образом, выступая в качестве единого образования, страны БРИКС демонстрируют опережающие темпы экономического роста, с

которыми не могут конкурировать другие объединения (в особенности государства - члены ЕС), что доказывает несомненную важность БРИКС в роли ведущего фактора глобального экономического развития.

При формулировании предложений в части реформирования мировой валютно-финансовой системы следует учитывать следующие особенности стран БРИКС: их доля в мировой экономике существенно выросла, в то же время их роль в мировой валютно - финансовой системе не соответствует их роли в мировой экономике. Одновременно БРИКС отличается неоднородностью: валютно - финансовые системы России, Бразилии и Южно - Африканской Республики более открыты, чем Китая и Индии.

В настоящее время иностранные инвестиции в Россию приходят в основном в форме кредитов (торговых и прочих, доля которых в общих инвестициях составляет 87%), поэтому следует ориентироваться на изменение текущей структуры иностранных инвестиций в сторону увеличения доли долгосрочных прямых иностранных инвестиций (в 2017 г. - всего 12% всех иностранных инвестиций).

Площадку БРИКС можно использовать для реализации подобной стратегии. В мире за прошедшее десятилетие приток и отток прямых иностранных инвестиций в страны БРИКС значительно вырос (приток - в три раза, отток - в 20 раз). Пик был достигнут в 2015 г. (общий приток прямых иностранных инвестиций в страны БРИКС составил 15% мирового объема, отток - 8% мирового объема). В 2016 г. объем инвестиций незначительно сократился, а затем последовало восстановление предкризисных уровней в 2017 г.

Инвестиции между странами БРИКС остаются на низком уровне, близком к нулю, даже несмотря на углубление сотрудничества с 2006 г.

Прямые иностранные инвестиции из Китая в Россию составляют всего 1,4% и 0,8% российского притока и китайского оттока прямых иностранных инвестиций, из Индии в Россию даже меньше - 0,7% и 0,5% соответственно. На настоящий момент страны БРИКС в основном инвестируют в развитые

страны (США, ЕС), а также в страны наиболее близкие по географическому положению. Однако сотрудничество стран БРИКС, совместное использование средств, технологий и знаний может дать более значительные результаты.

За шестилетний период с 2012 г. по 2017 г. общий мировой поток ПИИ превысил 8,5 трлн. долл.

Из этого объема в страны БРИКС поступило 14% инвестиций, в то время как из стран БРИКС в другие страны было направлено 7% ПИИ.

Следовательно, пятерка названных государств в большей степени играет роль принимающей инвестиции стороны, нежели их источника. Лидером по притоку в БРИКС выступает Китай, на который приходится 6% мирового притока ПИИ или половина притока в БРИКС. В оттоке Китай делит лидерство с Россией - на каждую из стран приходится по 3% мирового оттока. Россия стоит в потоках ПИИ несколько особняком по сравнению с другими членами альянса. Ее показатели притока и оттока примерно равны за рассматриваемый шестилетний период, и поэтому она в почти равной мере является получателем и источником инвестиций.

Инвестиции из БРИКС в другие страны выросли с семи миллиардов в 2012 году до 126 миллиардов в 2017 году, что составило девять процентов от всех FDI. Крупнейшими инвесторами БРИКС стали Китай с долей в 54 процента и Россия с долей в 40 процентов инвестиций. Как показало исследование, КНР и РФ более активно действуют на рынке слияний и поглощений в Европе и Азии.

По данным ЮНКТАД, прямые иностранные инвестиции в РФ в 2017 году составили 44,71 миллиарда долларов. По подсчетам Росстата, объем FDI в российскую экономику в 2017 году увеличился до 18,7 миллиарда долларов. Несмотря на третье место по инвестициям в абсолютном выражении, РФ занимает первое место в БРИКС по инвестициям на душу населения. В РФ этот показатель составляет три тысячи долларов, тогда как в Китае - 432 доллара, а в Индии - 162 доллара.

В российском правительстве не раз отмечали, что состояние инвестиционного климата в стране неудовлетворительное. Для улучшения инвестиционного климата в 2012 году был создан Российский фонд прямых инвестиций, который должен получить от государства десять миллиардов долларов и привлечь 60 - 90 миллиардов долларов инвестиций. Кроме того, в Москве планируется создание международного финансового центра.

Также, выступая в качестве единого образования, страны БРИКС демонстрируют опережающие темпы экономического роста, с которыми не могут конкурировать другие объединения, что доказывает несомненную важность БРИКС в роли ведущего фактора глобального экономического развития.

В соответствии с полученными результатами товарооборот России со странами БРИКС к 2030 г. достигнет 390 млрд долл. Объем импорта к 2030 г. составит более 246 млрд долл., экспорта - 144 млрд долл. Предположительно, в изменении товарной структуры российского экспорта и импорта из стран БРИКС сохранятся тенденции, наметившиеся в последние годы.

Проанализировав расчеты в течение двух ближайших десятилетий, можно спрогнозировать, что самым большим объемом экспорта России характеризуется экспорт в Китай: к 2030 г. объем экспорта России в Китай достигнет 10 млрд долл. со средним темпом роста - 8 % в год.

Следующими по величине станут двусторонние торговые потоки Россия - Индия - со среднегодовым темпом роста 8%, по прогнозам, к 2030 году объем российского экспорта составит 27 млрд долл. и Россия-Бразилия - к 2030 г. объем экспорта достигнет 6 млрд долл. со средним темпом роста - 7% в год. Рост потребностей Бразилии в ряде товаров российского экспорта обусловлен быстрыми темпами роста бразильской экономики. Важно, что согласно прогнозу Venturatis Бразилия займет 2 место по размеру ВВП среди стран БРИКС, уступив только Китаю.

Объем экспорта России в ЮАР составит к 2030 г. составит 391 млн долл. (10 % в год). Но стоит отметить, что одновременно с очевидным ростом экспорт

России в ЮАР характеризуется быстрым ростом неопределенности. Причиной погрешности можно считать нестабильную динамику объема экспорта в период 2010-2016 гг.

Полученные прогнозные значения экспорта России в страны БРИКС демонстрируют значительное увеличение к 2030 г. по сравнению с 2010 г.

Импорт России из стран БРИКС также характеризуется положительной динамикой для всех стран.

Объем импорта России из Китая достигнет 219 млрд долл. со средним темпом роста - 9 % в год.

На первом месте по среднегодовым темпам роста импорта является импорт из Китая - 219 млрд долл. со средним темпом роста - 9 % в год.

Для повышения эффективности торгового сотрудничества России и Китая необходимо улучшать структуру торговли, а также увеличивать сотрудничество в сфере инвестиций и технологического обмена.

Второе место по объему импорта России станет Индия с объемом в 2030 г. 13 млрд долл. со среднегодовым темпом роста 12%.

Объем импорт России из ЮАР к 2030 г. составит 8 млрд долл. Темп роста в среднем 13% в год.

К 2030 г. импорт России из Бразилии составит 7 млрд долл. Темп роста в среднем 2% в год.

Проведенный анализ позволяет с уверенностью утверждать о динамичном росте интенсивности двусторонних товаропотоков между экономиками БРИКС.

Таким образом БРИКС в настоящее время - не только декларации о взаимных интересах или целях. Сотрудничество в этом формате уже приносит практические результаты, отвечающие, в частности, российским интересам.

Россия с участием в БРИКС обретает гораздо большую устойчивость своего позиционирования на мировой арене, реальный инструмент реализации идеи многополярного мира и принципов многовекторности внешней политики.

Россия постоянно улучшала свои позиции в мировом таблице о рангах по потенциальному индексу инвестирования и поднялась на 29 позиций с 37 места (2010 г.) на 8 место (2016 г.). Причины такого роста - значительный рост по показателям: стабильные темпы роста ВВП, доля экспорта в ВВП экономики, доля населения с высшим образованием, доля экономики в мировом экспорте природных ресурсов.

Привлекательным для иностранного капитала является Китай, который поднялся с 2010 г. на 21 позицию и занял 27 место (2016 г.).

Мировой кризис снизил инвестиционную привлекательность стран в целом, но страны БРИКС заметно выделялись на общем фоне своими позитивными результатами. Бразилия, ЮАР и Индия с 2010 г. по 2016 г. повысили свою инвестиционную привлекательность. Привлекательность для инвесторов пятого члена БРИКС ЮАР скромнее, но значительна с региональной точки зрения, т.е. в масштабах Африки.

Можно прогнозировать на ближайшие несколько лет динамику роста инвестиционной привлекательности стран БРИКС. Лидерами останутся Китай и Индия. Их позиции сблизятся, и вероятные рейтинги компании Ernst&Young для них составят соответственно 35% и 30%. Следующая пара стран - Бразилия и Россия. Они сумеют повысить свой рейтинг, вероятно, до уровня 20%) и 15% соответственно. ЮАР может иметь рейтинг 7%>, что соответствует рейтингу Бразилии и России в 2015 г.

Перспективы увеличения роли и влияния БРИКС на международной арене зависят от уровня развития и динамики инвестиционных отношений между странами объединения, от экономического и политического взаимодействия между ними.

Из анализа двусторонних инвестиционных проектов стран БРИКС следует, что членов этого клуба соединяют взаимные интересы и основной курс БРИКС - улучшение инвестиционного климата стран-участниц и увеличение, как количества, так и качества взаимных инвестиционных проектов. А ускорение процесса институционализации стран БРИКС приведет к увеличению количества многосторонних инвестиционных проектов на пространстве БРИКС.

Результаты проведенного исследования позволяют сделать вывод, что странам БРИКС, благодаря своим скоординированным усилиям, удалось внести решающий вклад в обеспечение принятия решения о преобразовании формы финансовой стабильности на саммите G-20 в Лондоне. На встрече министров финансов в Лондоне в сентябре 2009 г. был одобрен общий подход, который лидеры стран реализовали на саммите G-20 в Питтсбурге, сумев провести решение о перераспределении 5% голосов в Международном валютном фонде и 3% голосов во Всемирном банке от старых членов этих международных институтов в пользу новых развивающихся экономик.

Анализ влияния бюджетного процесса на развитие и взаимодействие стран БРИКС показал, что выигрыш в экономическом развитии получают те страны, которые имеют стабильные нормативы формирования бюджета. Показано, что бюджеты всех стран ориентированы на поддержание уровня потребления и благосостояния населения.

В разных странах бюджетный процесс по-разному встраивается в экономические процессы, оказывая в то же время заметное воздействие на их течение.

В Бразилии бюджетный процесс направлен прежде всего на поддержание уровня потребления. Хотя некоторое воздействие бюджет оказывает и на первичный сектор. Вторичный сектор развивается в противовес бюджетным расходам.

Индия демонстрирует иную стратегию бюджетной политики. Она является единственной страной, вторичный сектор которой существенно связан с бюджетными расходами. В то же время, первичный и третичный сектора в Индии развиваются в противовес бюджетным расходам, что позволяет предположить значимую роль частной инициативы в этих секторах.

Китай является лидером по расходам бюджета, связанным с динамикой третичного сектора. И первичный, и вторичный сектора развиваются в противовес с бюджетными расходами. Можно предположить, что в этих

секторах государство создаёт благоприятные условия для реализации частной инициативы.

Россия по структуре расходования бюджетных средств подобна Китаю, но в ослабленном варианте. Связь третичного сектора с расходами бюджета не столь заметна.

ЮАР по структуре взаимосвязей бюджетных расходов с секторальной структурой экономики больше всего похожа на Бразилию, отличаясь более значимой связью бюджетных расходов с первичным сектором.

В целом, можно сказать, что взаимодействие в рамках БРИКС уже продемонстрировано, что этот формат может сыграть свою позитивную стабилизирующую роль в мировых делах, в том числе для согласования более справедливых правил игры, соблюдения законных интересов всех стран международного общения, в том числе на этапе выхода из кризиса. В настоящее время приоритетное значение в экономическом измерении имеет проведение согласованной линии стран БРИКС в G-20.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Авдокушин, Е.Ф. Страны БРИКС в современной мировой экономике /Жариков, Е.И./М.:Магистр. 2015. - 48 с.
2. Александрова, М.В. Китай и Россия: особенности регионального экономического взаимодействия в период реформ. М.: Ин-т Дальнего Востока, 2016. - 76 с.
3. Алчинов, В.М. СНГ - Россия - Евросоюз. Проблемы и перспективы интеграции. М.: Восток-Запад, 2015. - 22 с.
4. Бек У Власть и ее оппоненты в эпоху глобализации. Новая всемирнополи-тическая экономия. М.: Прогресс-Традиция, 2015. - 64 с.
5. Бжезинский З. Великая шахматная доска. М.: Международные отношения, 2015. - 28 с.
6. Блинов, А.С. Национальное государство в условиях глобализации: контуры построения политико-правовой модели формирующегося глобального порядка. М.: МАКС Пресс, 2016. - 49 с.
7. Богданов, СМ. Международная торговля и продовольственная безопасность. М.: Спутник, 2016. - 62 с.
8. Болятко, А.В. Взаимодействие России с Китаем и другими партнерами по ШОС М.: Институт Дальнего Востока РАН, 2015. - 80 с.
9. Бородина, А.С. Инвестиции в странах БРИК: оценка риска и корпоративного управления в Бразилии, России, Индии, Китае. /Швырков О.П/М.: Альпина Паблишерз, 2016. - 58 с.
10. Давыдов, В. М., Бразилия - восходящий центр экономического и политического влияния /Яковлев П. П./ М: ИЛА РАН, 2015. - 88 с.
11. Воронина, М.В. Инвестиционная привлекательность России для Китая. М.: Дашков И.К, 2016. - 14 с.

12. Галенович, Ю.М. Возможные направления российско-китайского глобального партнерства. Российско-китайские отношения, состояние, перспективы. М.: Гельбрас, 2015. - 30 с.
13. Давыдов, В.М. Роль восходящих гигантов в мировой политике. Шансы Бразилии и Мексики в глобальном измерении. М.: Институт Латинской Америки РАН, 2015. - 24 с.
14. Давыдов, В.М. Перспективы БРИК и некоторые вопросы формирования многополярного мира. М.: Институт Латинской Америки РАН, 2015. - 25 с.
15. Дахин, В.Н. Политические проблемы глобализации. /Проскурин А.С/ М.: Изд-воРАГС, 2016. - 131с.
16. Делюсин, Л.П. Китай: полвека - две эпохи. М.: Институт Востоковедения РАН, 2016. - 106 с.
17. Делягин, М. Г. Мировой кризис: общая теория глобализации: курс лекций. М.: ИНФРА-М, 2015. - 68 с.
18. Дынкин, А.А, Мировая экономика: прогноз до 2020 года. М.: Магистр, 2014. - 29 с.
19. Жигулева, В.В. Рынок энергетических ресурсов Китая: интересы и возможности России. М.: Институт Дальнего Востока РАН. 2011. 255 с.
20. Киссинджер, Г. Дипломатия. М.: Научно-издательский центр «Ладомир», 2015. - 17 с.
21. Киндж, Д. Китай, который потряс мир. Пер. с англ. /И.В. Кузнецова/. М.: АСТ, 2015. - 81с.
22. Клименко, А.Ф. Значение Центрально-Азиатского региона. Развитие стратегического партнерства между Россией и Китаем в рамках ШОС и некоторые направления совершенствования этой организации. Проблемы становления ШОС и взаимодействие России и Китая в Центральной Азии. М., 2015. - 91 с.
23. Климовец, О.В. Экономические интересы России в международном партнерстве БРИК. Ставрополь: Сервисшкола. 2015. - 44 с.

24. Козловский, Е.А. Союз государств - Бразилия, Россия, Индия, Китай: проблемы минерального сырья и недропользования. М.: Геоинформмарк, 2014. - 72 с.
25. Кузык, Б.Н., Китай - Россия 2050: стратегия соразвития/Кузык, Б.Н., Титаренко М.Л./ М.: Институт экономических стратегий, 2016. - 56 с.
26. Лузянин, С.Г. Россия и Китай в Евразии. Международно-региональные измерения российско-китайского партнерства. М.: Форум, 2015. 2- 88 с.
27. Лунев, С.И., Широков Г.К. Трансформация мировой системы и крупнейшие страны Евразии/Лунев, С.И., Широков Г.К./ М.: АCADEMIA, 2015. - 50 с.
28. роскурина, С.А.Международные отношения и внешнеполитическая деятельность России /под общ. ред.. М.: МПСИ, 2014. - 92 с.
29. Меркулов, В.И. Россия - АТР: узел интересов. М.: Академический проект, 2015. - 96 с.
30. Михеев, В.В. Глобализация и азиатский регионализм: Вызовы для России. М., 2001. 224 с. 46.Никонов В.А. Пробуждение БРИК. М., 2015. - 41 с.
31. Окунева, Л.С. Бразилия: особенности демократического проекта. М.: МГИМО-Университет, 2016. - 23 с.
32. Пахомов, А Р. Экспорт прямых инвестиций из России: очерки теории и практики. М.: Изд-во Института Гайдара. 2014. - 68 с.
33. Портяков, В.Я. Основные особенности и проблемы взаимодействия России, Индии и Китая на современном этапе. Китай в мировой и региональной политике. История и современность. М.: Институт Дальнего Востока РАН, 2015. - 31с.
34. Портяков, В.Я., Уянаев СВ. Тройка: растущая экономика. Материалы круглого стола «Россия, Индия, Китай: состояние и перспективы геополитического и социально-экономического сотрудничества». М.: Институт Дальнего Востока РАН. 2015. – 50 с.

35. Рогачев, И.А. Россия и Китай в системе международных отношений / Сборник статей. М. 2015. - 35 с.
36. Скубко Ю.С. Социально-экономическое и политическое развитие ЮАР в 2005-2015 гг. М.: Институт Африки РАН, 2015. - 65 с.
37. Титаренко, М.Л. Россия и ее азиатские партнеры в глобализирующемся мире. Стратегическое сотрудничество: проблемы и перспективы. М.: ИД «ФОРУМ», 2016. - 44 с.
38. Федотова, В.Г., Колпаков В.А., Федотова Н.Н. Глобальный капитализм: три великие трансформации. М.: Культурная революция, 2016. - 68 с.
39. Хантингтон, В.С. Столкновение цивилизаций. М.: ООО «Издательство АСТ», 2015. - 63 с.
40. Цвигун, И.В. Формирование китайских транснациональных корпораций на основе государственной стратегии «выхода за границу» / И.В. Цвигун, Мэн Дэмин. Байкальский государственный университет экономики и права. Иркутск, Издательство БГУЭП, 2015. - 47 с.
41. Цыганков, П.А. Теория международных отношений. М.: Гардарики, 2015. - 59 с.
42. Шаумянт, Т.Л. Индия - Будущее экономическое чудо Азии / Россия - Индия: перспективы развития регионов. М.: Институт востоковедения РАН, 2016. - 76 с.
43. Широков, Н.Г., Лунев СИ. Россия, Китай и Индия в современных глобальных процессах. М.: Московский научный общественный фонд, 2015. - 59 с.
44. Юрлов, Ф.Н. Россия и Индия в меняющемся мире. М.: Институт востоковедения, 2016. - 74 с.
45. Юрлов, Ф.Н. Геополитика и стратегическое партнерство России и Индии. Россия - Китай - Индия: проблемы стратегического партнерства. М., 2017. -56 с.

Статьи в журналах

46. Акимов, А. В. Индия. Кто сильнее: слон или кит? // Азия и Африка сегодня, 2015. № 5. С. 7.
47. Андреев В.П. Интернационализация юаня: предварительные итоги и перспективы // Финансы и кредит, 2017. № 5. С. 40.
48. Антонов, И. БРИКС как имиджеваякопилка? // Международная жизнь, 2016. №5. С. 113-115.
49. Барабанов, Б. Н. Новые ценности БРИКС как альтернативная модель глобального регулирования // Вестник международных организаций, 2016. № 2. С. 68-74.
50. Бергер, Я. Китайская модель развития // Мировая экономика и международные отношения, 2015. № 9. С.41-47.
51. Бобровников, А.В., Давыдов В.М. Кто заказывает музыку? // Свободная мысль, 2015. № 4. С. 51-55.
52. Бобровников, А.В., Давыдов В.М. Восходящие страны гиганты на мировой сцене XXIвека // Латинская Америка, 2015. № 5. С. 21-29.
53. Борисова, И., Замараев Б., Киюцевская А., Назарова А. Риски внешнего финансирования российской экономики // Вопросы экономики, 2016. № 2. С.26-43.
54. Гаджиев, К.С. Геополитика: история и современное содержание дисциплины //Полис,2016. № 2. С. 169-183.
55. Гельбрас, В.Г. Россия и Китай: неизбежность судьбоносных перемен // Вопросы экономики, 2016. № 11. С. 109-121.
56. Гомар, Т. Два ориентира для России: сочетается ли идеология БРИК с модернизацией в западном полушарии? // Россия в глобальной политике, 2016. Т. 8. №6. С. 15-21.
57. Губанов, С. Системный выбор России (к ит огам 2016 г.) // Экономист, 2017. №4. С. 3-22.
58. Давыдов, В. Пробуждающиеся гиганты БРИК // Свободная мысль,2016.

№ 5. С. 131-142.

59. Жуковская, В.М, Динамика и структура внешней торговли стран БРИК: сравнительный анализ // Вопросы статистики, 2016. № 7. С. 54 - 65.
60. Журавлева 1-1. Пятый нужный // Деловая газета «Взгляд», 18.02.2016. С. 7.

Внешняя торговля России товарами в рамках стран БРИКС в 2012 – 2016 гг.

Страна	2012 г.		2013 г.		2014 г.		2015 г.		2016 г.	
	млрд. долл. США	% к итогу	млрд. долл. США	% к итогу	млрд. долл. США	% к итогу	млрд. долл. США	% к итогу	млрд. долл. США	% к итогу
	Экспорт									
Россия — всего	397,07	100	516,99	100	524,77	100	527,27	100	497,83	100
Бразилия	1,798	0,45	2,125	0,41	2,304	0,44	1,985	0,38	2,366	0,48
Индия	6,392	1,61	6,08	1,18	7,563	1,44	6,983	1,32	6,341	1,27
Китай	20,326	5,12	35,03	6,78	35,766	6,82	35,625	6,76	37,505	7,53
ЮАР	0,046	0,01	0,115	0,02	0,279	0,05	0,286	0,05	0,285	0,06
Всего в БРИКС	28,562	7,19	43,35	8,39	45,912	8,75	44,879	8,51	46,497	9,34
	Импорт									
Россия -всего	228,91	100	306,09	100	316,19	100	314,95	100	286,65	100
Бразилия	4,067	1,78	4,389	1,43	3,359	1,06	3,493	1,11	3,969	1,38
Индия	2,143	0,94	2,786	0,91	3,041	0,96	3,091	0,98	3,172	1,11
Китай	38,964	17,02	48,202	15,75	51,628	16,33	53,173	16,88	50,884	17,75
ЮАР	0,473	0,21	0,465	0,15	0,686	0,22	0,782	0,25	0,691	0,24
Всего из БРИКС	45,647	9,94	55,842	18,24	58,714	18,57	60,539	19,22	58,716	20,48

Источник : [27; 50]